

국내 액셀러레이터 투자결정요인 중요도 분석: 비즈니스 모델 혁신 관점에서

정문수 (전남대학교 경영학과 박사과정)*

김은희 (전남대학교 경영학과 교수)**

국 문 요 약

창업은 국가경쟁력을 높이고 고용을 창출하는 국가 핵심 전략임에도 불구하고 스타트업의 생존율은 크게 개선되고 있지 않다. 이는 기존 창업지원기관과 투자자의 고유한 한계성으로 창업의 초기단계인 스타트업에게 적시에 적절한 지원을 제공하지 못하는 것이 중요한 원인이다. 비교적 최근에 등장한 액셀러레이터는 스타트업에게 전문보육과 투자를 동시에 제공함으로써 스타트업의 생존율을 크게 개선하여 주목받고 있다. 그러나 액셀러레이터의 생존과 성공에 영향을 미치는 투자결정요인에 대한 연구는 소수의 실증연구만 있을 뿐이며 이론적 근거가 부족한 실정이다. 본 연구는 선행연구를 통해 이론적 기반을 제시한 비즈니스 모델 혁신 관점의 액셀러레이터 투자결정요인을 21개로 세분화하여 국내 액셀러레이터 투자전문가를 대상으로 AHP(Analytic Hierarchy Process, 계층분석과정) 분석 기법을 사용하여 요인별 중요도를 분석하였다.

분석 결과 액셀러레이터 투자결정요인 중요도의 상위요인은 '인적자원', '고객·시장', '지적자원', '창업가의 기회실현능력' 순으로 나타났다. 이는 액셀러레이터가 스타트업 투자사결정시 솔루션 구현을 위한 스타트업의 핵심역량을 가장 중요한 요인으로 생각하고 있음을 알 수 있다. 또한 액셀러레이터는 스타트업의 핵심 경쟁력에 기반 한 명확한 가치제안과 차별화된 시장 포지션을 창출할 수 있도록 전략적이고, 핵심가치의 전달 방식은 시장 지향적인 비즈니스 모델을 선호하며, 급변하는 시장 속에서 한정된 자원으로 비즈니스 모델을 실현하기 위해서는 창업가의 혁신역량을 중요한 요인으로 인식하고 있음을 확인할 수 있었다.

본 연구는 액셀러레이터 투자 대상이 되는 스타트업의 본질과 목표, 주요 활동을 잘 반영하고 있는 비즈니스 모델 혁신 이론에 근거해 도출한 액셀러레이터의 투자결정요인에 대한 후속 연구로서 액셀러레이터의 투자결정요인의 중요도를 분석하였다는 점에서 학문적 의의가 있다. 또한 액셀러레이터에게 투자사결정을 위한 이론적 근거와 세부 투자결정요인에 대한 구체적인 정보를 제공함으로써 효과적인 투자를 할 수 있게 하며 투자유치를 희망하는 스타트업이 투자유치를 위해 무엇을 준비해야 하는지 안내함으로써 국내 스타트업 투자생태계 활성화에 기여함으로써 실무적 가치가 있다.

핵심주제어: 액셀러레이터, 액셀러레이터 투자결정요인, 투자결정요인 중요도, 비즈니스 모델 혁신

I. 서론

스타트업의 불확실성과 위험한 특성에도 불구하고 보육과 투자를 전문적으로 실행하는 액셀러레이터의 중요한 역할은 창업생태계에서 날로 중요해지고 있다. 정부에서는 2016년 11월 30일 중소기업창업 지원법 개정으로 액셀러레이터의 법적 근거를 마련하였으며, 2020년 8월 12일에 벤처투자 촉진에 관한 법률을 시행함으로써 액셀러레이터를 벤처투자시장의 주요 구성원으로 인정하였다(중소벤처기업부, 2020). 현재 등록된 액셀러레이터의 수는 2022년 7월 31일 기준으로 381개 사에 이른다. 이는 2022년 6월 말 기준 등록된 220개의 벤처캐피탈사보다 1.7배가 더 많은 수치이다.

액셀러레이터의 전문보육과 투자의 대상이 되는 스타트업의

5년 생존율은 29.2%로 경제협력개발기구(OECD) 주요국의 평균 41.7%보다 12.5% 낮게 나타났다(중소벤처기업부, 2021). 이는 국내에서 창업 이후 연착륙하기가 어렵다는 것을 의미한다. 신경경·하규수(2013)는 스타트업의 주요 실패유형을 사업 준비 부족, 자원획득 실패, 전략 부재, 마케팅 실패로 구분하였다. 또한 미국 시장조사 회사인 CB Insights는 스타트업의 실패 원인으로 자금 부족(38%)을 1위로 발표하였다(CB Insights, 2018). 이는 스타트업의 생존을 위해 적시에 적절한 보육과 자금조달이 중요함을 알 수 있다.

기존의 대표적인 스타트업 지원 및 투자기관으로 창업보육센터, 벤처캐피탈, 엔젤투자자 등이 있다. 이들은 기관별로 가진 고유한 한계로 인해 스타트업에 전문보육과 투자를 동시에 만족시켜주지 못하고 있는 실정이다(이정우, 2016). 이러한 상황 속에서 액셀러레이터는 스타트업과 지원기관의 문제를

* 주저자, 전남대학교 경영학과 박사과정, edro@edro.co.kr

** 교신저자, 전남대학교 경영학과 교수, eheckim@jnu.ac.kr

· 투고일: 2022-09-08 · 1차 수정일: 2022-10-12 · 2차 수정일: 2022-10-21

· 게재확정일: 2022-10-24

해결해 주는 새로운 주체로 주목받고 있다(Cohen & Hochberg, 2014). 실제로 액셀러레이터의 지원을 받은 스타트업은 지원을 받지 않은 기업보다 생존과 성공률이 22.5% 가량 높은 것으로 보고되고 있다(Regmi et al., 2015)

창업생태계에서 액셀러레이터의 역할이 점점 더 중요해지고 있지만 액셀러레이터의 생존과 성공에 큰 영향을 미치는 액셀러레이터 투자결정요인에 대한 연구는 소수의 실증연구만 있을 뿐이며 이론적 근거가 부족한 상황이다(Tasic et al., 2015; 한주형·황보윤, 2020; 허주연, 2020).

이러한 배경에서 정문수·김은희(2022)는 액셀러레이터의 투자 대상이 되는 스타트업의 본질과 목표, 주요활동을 잘 반영하고 있는 비즈니스 모델 혁신 이론에 근거해 비즈니스 모델 혁신 프레임워크를 개발하였으며 이를 통해 정적관점, 전략관점, 동적관점에서 12개의 투자결정요인을 도출하였다. 비즈니스 모델 혁신 프레임워크를 통해 도출된 투자결정요인이 액셀러레이터의 투자결정요인의 이론적 근거와 개선된 투자결정요인을 개발할 수 있는 연구의 기초가 되나 실무적으로 활용하기에 구체성과 개념적 정의가 부족하다는 한계를 가지고 있다. 따라서 본 연구에서는 선행연구를 통해 도출된 비즈니스 모델 혁신 프레임워크 기반의 액셀러레이터의 투자결정요인을 21개 요인으로 세분화하였으며, 개념적 정의를 명확히 하였다. 또한 액셀러레이터를 대상으로 AHP(Analytic Hierarchy Process, 계층분석과정) 분석 기법으로 요인별 중요도를 분석하였다.

본 연구는 비즈니스 모델 혁신 이론을 기반으로 개발된 투자결정요인에 대한 후속연구로서 실증을 통해 분석된 중요도는 액셀러레이터가 스타트업을 발굴, 평가, 선정하는 일련의 투자의사결정 프로세스의 세부기준으로 사용할 수 있으며, 투자유치를 희망하는 스타트업에게 준비 지침으로 활용될 수 있다.

II. 이론적 배경

2.1. 액셀러레이터의 정의와 역할

액셀러레이터는 예비창업자와 초기 스타트업을 대상으로 보육과 투자를 전문으로 하는 주체로서 스타트업의 성공률을 높이고 창업생태계가 ‘창업-성장-회수-재도전’의 선순환이 되도록 크게 기여하고 있다(이윤준, 2013; 이정우, 2016). 액셀러레이터가 법인 형태라는 점에서 개인 위주의 엔젤투자자와 구별되고, 불확실성과 위험이 큰 (극)초기 단계의 스타트업에 투자한다는 점에서 후기 단계의 벤처기업을 대상으로 투자하는 벤처캐피탈과는 다른 특성을 가진다(이정우, 2016; 최윤수·김도현, 2016). 또한 보육관점에서 스타트업을 기수별(Batch)로 선발하여 집단 단위(Cohort) 방식으로 통상 3개월 정도의 집중적인 교육을 시킨 후에 데모데이(Demo day)라는 투자유치 행사를 통해 투자 대상 스타트업을 선발하는 프로그램을 운

영한다는 점에서 기존의 창업보육센터(Business Incubator)와 차이가 있다(Cohen, 2013; Cohen & Hochberg, 2014).

액셀러레이터의 보육과 투자의 전문성은 유사 기관과의 차별성으로 인해 중요성이 더욱 부각된다. 기존에 보육을 전문으로 하는 창업보육센터는 투자관련 전문인력이 부족하고 비영리기관이라는 한계로 스타트업에 대한 재정적인 유인이 부족한 실정이다. 또한 투자를 전문으로 하는 벤처캐피탈은 운용 기간이 정해진 모태펀드를 운용함으로 리스크가 높은 초기 스타트업 투자에 큰 부담을 갖는다. 반면 초기 스타트업에 주로 투자하는 개인 엔젤투자자들은 보육을 위한 전문성이 부족한 것이 현실이다(이정우, 2016). 이러한 유사 기관의 한계성으로 인해 액셀러레이터의 중요성과 가치는 짧은 역사에도 불구하고 전 세계적으로 빠른 속도로 성장하고 있다(Cohen & Hochberg, 2014; Drori & Wright, 2018).

액셀러레이터는 설립목적과 형태에 따라서 다양하게 구분할 수 있다. 서옥수(2014)는 개인이나 기업이 영리를 추구하거나 기업전략의 일부로써 설립하는 민간주도형 액셀러레이터와 정부가 공공적인 목적을 위하여 보조금을 투자하여 운영하는 정부주도형 액셀러레이터로 구분하였으며, Pauwels et al. (2016)은 기업이 이해관계자 네트워크 확장을 목적으로 설립한 Ecosystem builder형 액셀러레이터, 개인투자자(엔젤, VC, CVC)들이 유망한 투자처를 발굴하기 위해 설립한 Deal-flow maker형 액셀러레이터, 중앙정부 및 지자체에서 스타트업 활성화 및 경제성장을 목표로 한 Welfare stimulators형 액셀러레이터로 구분하였다. 한편 김진우·문성욱(2019)은 제도화된 선발 과정, 기간 제한이 있는 보육프로그램 유무, 기수제 운영, 멘토링과 네트워킹, 데모데이의 유무에 따라 전형적인 액셀러레이터와 유사 액셀러레이터로 구분하였다.

비교적 최근 부상한 액셀러레이터에 대한 주요 연구 주제는 액셀러레이터의 정의 및 이들의 프로그램에 대한 분석 연구, 액셀러레이터의 창업생태계에 대한 기여도, 액셀러레이터의 생존과 성장에 영향을 미치는 액셀러레이터 투자결정요인 등의 세 가지 주제로 구분할 수 있다(허주연, 2020). 액셀러레이터의 투자에 대한 성과나 투자결정요인에 대한 연구는 액셀러레이터의 역사가 길지 않고 데이터 수집의 한계로 연구가 부족한 실정이다(강유리, 2014; 최윤수·김도현, 2016; Cohen et al., 2019).

2.2. 액셀러레이터 투자결정요인

액셀러레이터의 투자결정 프로세스는 스타트업의 발굴(Discover)-보육(Incubating)-액셀러레이팅(Accelerating)-데모데이(Demo day) 순으로 진행된다(성소영 외, 2018). 프로세스의 최종 단계는 데모데이로써 유망한 스타트업을 선별하여 적은 금액을 투자하고 빠른 후속 투자를 유치하여 투자 지분의 가치를 높이는 것이 주목적이다(이정우, 2016; 최윤수·김도현, 2016). 따라서 액셀러레이터에게 투자 대상이 되는 스타트업

을 선별하기 위한 유효하고 검증된 투자결정요인은 액셀러레이터의 생존과 성장에 큰 영향을 미친다. 그러나 액셀러레이터의 투자결정요인에 대한 연구는 초기 단계로 소수의 실증연구만 있을 뿐이며 이론적 근거가 부족한 현실이다. 이는 액셀러레이터의 설립 역사가 비교적 짧고, 투자가 개인적인 경험과 직감으로 이루어져 데이터를 구하기 어렵기 때문이다 (Tasic et al., 2015).

한주형·황보윤(2020)은 벤처캐피탈과 엔젤투자자의 투자결정요인을 참고하여 6개의 주요 요인을 도출한 후 판단 분석 기법을 통해 중요도를 조사한 결과 창업가(팀)의 기업가적 특성, 창업가(팀)의 제품 및 서비스에 관한 전문성, 투자 성공시 잠재적 수익률 등이 중요도가 높으며, 제품 및 서비스, 시장 및 경쟁기업의 상황, 재무적 상황은 상대적으로 낮게 나타난 것으로 조사하였다.

허주연(2020)과 허주연·정승화(2021)는 문헌조사와 국내·외 액셀러레이터의 실증을 거쳐 5개 주요 요인과 26개의 세부 요인으로 정리하였다. 연구결과 5개의 주요 요인의 중요도는 시장 및 서비스 관련 요인, 내부인력(팀/창업가) 관련 요인, 제품과 서비스 관련 요인, 재무 등 운영 관련 요인, 투자자 관련 요인 순으로 나타났다.

정문수·김은희(2022) 연구에서는 액셀러레이터의 투자대상이 되는 스타트업의 본질과 목표, 주요활동을 포함하고 있는 비즈니스 모델 혁신 이론을 통해 비즈니스 모델 혁신 프레임워크를 개발하고 이를 기반으로 액셀러레이터의 투자결정요인 12개를 도출하였다. 비즈니스 모델 혁신 프레임워크 기반의 투자결정요인은 기존 액셀러레이터의 투자결정요인을 포괄하고 있으며, 액셀러레이터의 투자 대상이 되는 스타트업의 본질적 특성을 균형 있게 반영하고 있는 특징이 있다. 이는 그동안 소수의 실증연구에 머물던 한계를 넘어 비즈니스 모델 혁신 이론을 도입하여 액셀러레이터가 투자자의사결정을 할 수 있는 이론적 근거와 개선된 투자결정요인을 개발할 수 연구의 기초가 되었다는 점에서 기여도가 크다. 그러나 비즈니스 모델 혁신의 주요요인으로 도출한 비즈니스 모델, 전략, 동적역량의 세부요인이 12개로 실무에서 액셀러레이터가 스타트업을 평가하기에 구체성과 실용성이 부족하다는 한계를 가지고 있다. 따라서 본 연구에서는 비즈니스 모델 혁신의 주요요인 중 전략과 동적역량을 각각 6개, 7개로 세분화하여 21개의 투자결정요인을 구성하였다. 이렇게 세분화된 21개의 요인을 기준으로 현업에 종사하는 액셀러레이터의 투자전문가를 대상으로 액셀러레이터 투자결정요인의 중요도를 조사하였다.

2.3. 비즈니스 모델 혁신 프레임워크

액셀러레이터 투자대상이 되는 스타트업은 “반복, 확장, 수익창출이 가능한 비즈니스 모델을 개발하기 위한 임시조직이다(Blank & Dorf, 2020)”라는 정의처럼 스타트업의 주된 목적은 유효한 비즈니스 모델을 개발하는 것이며, 지속적인 경쟁

력을 유지하기 위해 비즈니스 모델을 혁신하는 것이다. 비즈니스 모델은 정적 관점에서 “기업의 가치 창출, 전달, 획득 메커니즘의 설계 또는 아키텍처(Teece, 2010)”로 정의할 수 있으며 동적 관점에서 “기업을 중심으로 내부/외부(고객, 파트너, 유통, 공급업체) 경계를 확장하여 가치 창출과 가치 획득을 연결하는 상호 의존적 활동 시스템이다(Seddon et al., 2004; Zott et al., 2011; Markides, 2013)”라고 정의할 수 있다.

비즈니스 모델은 기업이 경쟁우위를 확보하기 위한 전략적인 요소와 더불어 기업의 경계를 넘어 고객 및 시장 요소를 고려하여야 한다. 이러한 목적을 달성하기 위해 현재의 비즈니스 모델은 시간이 지남에 따라 내부 또는 외부의 변화로 인해 비즈니스 모델의 진화 또는 비즈니스 모델 혁신의 필요성을 의식하고 고려되어야 한다(Lambert & Davidson, 2013; Wirtz et al., 2016). 따라서 비즈니스 모델 혁신은 비즈니스 모델의 핵심 구성요소나 이 구성요소들을 연결하는 아키텍처가 구조적이고, 참신하며, 중대한 방식으로 변화되는 것을 의미한다(Foss & Saebi, 2017). 적어도 비즈니스 모델 구성요소중 하나 이상의 핵심 구성요소의 변화가 비즈니스 모델 혁신이 되기 위한 필요조건이다.

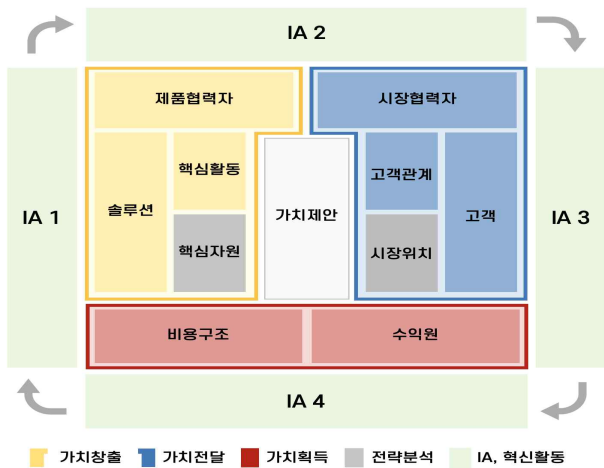
비즈니스 모델에 대한 연구는 1990년대 후반 인터넷의 출현과 전자 상거래의 활성화와 함께 많은 관심을 받았고 더욱 신중하게 연구되기 시작했다(Johnson et al., 2008). 이후 비즈니스 모델의 연구는 전략, 기업가정신, 지속가능성, 혁신 등의 다양한 분야로 확장되었다(Teece, 2010; Zott & Amit, 2010; Wirtz et al., 2016). 그러나 비즈니스 모델 혁신의 주요 요인과 절차의 모델화에 대한 연구는 초기단계이며 관련 문헌이 희소하다.

정문수·김은희(2022)는 비즈니스 모델 혁신과 관련된 최근 25년간의 논문을 참고하여 <그림 1>과 같이 비즈니스 모델 혁신 프레임워크를 제시하였다. 비즈니스 모델 혁신 성과에 영향을 미치는 주요관점으로 정적관점, 전략관점, 동적관점을 제시하였으며 비즈니스 모델 혁신의 주요 요인으로 비즈니스 모델, 전략, 동적역량을 도출하였다. 비즈니스 모델은 혁신의 대상이 되고, 전략은 혁신의 방향을 제시하며, 동적역량은 혁신의 동력이 된다.

비즈니스 모델 혁신 프레임워크의 구조는 스타트업, 고객, 협력자 등의 세 개의 주체가 가치제안을 중심으로 연결되어 있으며, 기업의 경계를 넘어선 상호 의존적 활동(Zott et al., 2011)을 통해 새로운 가치를 창출, 전달, 획득하는 활동을 수행할 수 있도록 구성되었다. 프레임워크 외곽은 4개의 혁신활동(IA: Innovation Activity)이 위치하여 솔루션, 협력자, 고객, 수익모델 혁신을 위한 활동을 통해 비즈니스 모델의 가치를 높인다. 스타트업은 외부의 이해관계자와 상호 의존적 활동을 통해서 가치를 창출하고 지속적인 경쟁우위를 유지하기 위해 전략분석 활동이 필수적이다(Teece, 2010). 프레임워크는 기업 내부의 핵심자원, 기업 외부의 시장위치의 전략분석 요소를 포함하고 있다.

비즈니스 모델 혁신 프레임워크의 특징은 스타트업의 본질

과 목표, 순환적 주요 활동을 전체적인 관점에서 조망하고 있으며 비즈니스 모델 혁신의 과정을 정적관점, 전략관점, 동적관점으로 구분하고 상호의존적 관계를 설명한다. 또한 12개의 비즈니스 모델 혁신 구성요소를 제시하고 구조가 단순하여 실무자에게 즉각적인 통찰력을 제공해주며, 비즈니스 모델 구성요소를 개선할 때 구성요소 간의 상호관계까지 고려하면서 유연하게 대응할 수 있는 편리함을 제공한다.



출처: 정문수·김은희(2022)
 <그림 1> 비즈니스 모델 혁신 프레임워크

비즈니스 모델 혁신 프레임워크를 통해 도출된 액셀러레이터 투자결정요인의 특징은 스타트업의 현재 상태뿐만 아니라 혁신을 통해 나아가고자 하는 방향과 실행 역량까지 총체적으로 파악할 수 있다.

정적관점에서 혁신의 대상이 되는 비즈니스 모델은 스타트업의 가치창출, 가치전달, 가치획득 요인으로 구성되어 있으며 가치사슬 전 구간에 걸쳐 종합적인 경쟁력을 진단할 수 있다. 전략관점의 전략은 핵심자원과 시장위치 요인으로 구성되어 있으며 이는 스타트업이 내부와 외부의 경쟁력을 유지하기 위해 비즈니스 모델 혁신의 방향을 파악할 수 있다.

끝으로 동적관점에서 동적역량은 계획된 비즈니스 모델을 구현하고 지속해서 혁신해 나갈 수 있는 역량을 파악할 수 있다. 동적역량은 기본적인 동적역량과 고차원의 동적역량으로 구성되어 있으며 이러한 동적역량의 강도를 통하여 혁신의 속도와 예상되는 비용을 추정해 볼 수 있다.

본 연구는 오랫동안 학계(Spieth et al. 2014; Teece, 2018)와 재계(Johnson et al. 2008, Amit & Zott, 2012)에서 연구되고 검증된 비즈니스 모델 혁신 이론을 기반으로 도출된 액셀러레이터의 투자결정요인을 실무에서 활용될 수 있도록 세분화한 후 실증연구를 통해 발전시키고자 한다.

III. 연구방법 및 설계

3.1. 연구방법

본 연구는 액셀러레이터의 투자결정요인의 상대적 중요도를 분석하기 위해 AHP(Analytic Hierarchy Process, 계층분석과정) 기법을 이용하였다. AHP 기법은 1971년 Saaty에 의해 개발된 것으로서 불확실한 상황이나 다양한 평가기준이 있어야 하는 곳에 쓰이는 다기준 의사결정기법이며 여러 개의 대안에 대해 다면적 평가기준에 의한 의사결정을 지원한다(Saaty, 1980).

AHP의 가장 큰 특징은 다기준의 복잡한 문제를 그룹별로 구분하고 각 기준의 그룹별로 주요요인(Criteria)과 세부요인(Sub-Criteria)으로 계층화한 후 계층별로 요인들에 대해 <표 1>과 같은 쌍대비교(pairwise comparison) 형태의 설문을 통해 상대적 중요도를 도출하는데 있다(민재형, 2015).

<표 1> 쌍대비교 설문 형태

평가 요인	중요	←	동등	→	중요	평가 요인												
A	9	8	7	6	5	4	3	2	1	2	3	4	5	6	7	8	9	B

<표 2> 쌍대비교의 어의적 판단과 Saaty의 9점 평가 스케일

척도	정의	설명
1	동등하게 중요 (equal importance)	두 요인의 중요성이 동일함
3	약간 중요 (moderate importance)	하나의 요인이 다른 요인보다 약간 중요함
5	강하게 중요 (strong importance)	하나의 요인이 다른 요인보다 중요함
7	명백하게 중요 (very strong importance)	하나의 요인이 다른 요인에 비해 대단히 중요함
9	극단적으로 중요 (extreme importance)	하나의 요인이 다른 요인에 비해 절대적으로 중요함
2, 4, 6, 8	근접한 값들의 중간값	위에서 정의된 중간 척도 값들이 필요한 경우
위 숫자들의 역수	1, 1/2, 1/3, ..., 1/8, 1/9	두 가지 요인의 중요성이 역으로 평가되는 경우

출처: 조근태 외(2003); Saaty & Vargas(2001)의 내용 재구성

AHP 분석시 단일 계층으로만 중요도를 평가할 경우 결과에 대한 객관적 평가와 해석에 어려움이 있어 계층적 위계가 존재하는 것이 바람직하다(김민서 외, 2021). 이러한 접근방법은 인간의 사고체계와 유사하다. 먼저 문제가 무엇인지 분석하고 분해하여 계층으로 구조화할 수 있으며 계층화된 모형을 통해 각 요소에 대한 상대적 중요도를 정량적인 형태의 결과로 얻을 수 있다는 점에서 그 유용성을 인정받고 있다(박현석·이민규, 2022). 쌍대비교 과정에는 <표 2>와 같이 평가자의 판단을 어의적인 표현으로 나타내고 이에 상응하는 적절한 수

치를 부여하는 수량화 과정이 포함된다. AHP에서 수량화를 위해 Saaty(1980)가 제안한 9점 비율척도를 사용한다. Saaty(1995)는 가상적 실험결과를 실제 자료와 비교하여 9점 척도를 활용한 의사결정의 강건성(robustness)이 가장 우수하다는 결과를 제시함으로써 9점 척도가 이론적 및 실증적으로 타당한 척도임을 증명하였다(박현 외, 2000).

이뿐만 아니라 간결한 적용 절차에도 불구하고 척도선정, 중요도 선정, 민감도 분석 등에 사용되는 각종 기법이 실증분석과 수리적 검증과정을 거쳐 채택된 방법들을 활용한다는 점에서 이론적으로 높이 평가되고 있다(박현 외, 2000). 따라서 본 연구 주제인 액셀러레이터 투자결정요인의 중요도 도출 문제와 같이 전문가의 정성적 평가요소가 필수적으로 고려되어야 하는 연구문제를 다루는 데 있어서 AHP는 매우 효과적인 방법론으로 사료된다.

AHP 분석의 신뢰성 검증은 일관성 비율(CR: Consistency Ratio)을 이용한다. Saaty(1980)는 CR<0.1이면 우수한 결과로 판단하고, CR<2.0이면 용납할 수 있는 결과이지만 CR>2.0이면 일관성이 부족한 것으로 기각할 것을 권고한다.

AHP 분석에서 최종 종합중요도와 우선순위를 구하는 방법은 어떤 레벨에 있는 평가요인의 상대적 중요도를 하위레벨에 있는 종속 평가 요인의 상대적 중요도와 곱하는 과정을 최상위 레벨부터 순차적으로 최하위 레벨까지 실시하여 구한다(박현 외, 2000). 그러나 이때 하위 레벨 그룹별 요인수가 다를 경우 AHP 적용에 심각한 오류가 발생한다. 그 이유는 각 레벨별로 또는 각 항목별로 쌍대비교를 하여 상대적 중요도를 구하고 각 중요도들의 합은 1이 되어야 하는 AHP의 계층구조의 특성 때문이다. 이런 문제를 해결하기 위하여 의사결정문제를 계층화할 때 각 상위레벨을 구성하는 하위레벨의 개수를 같도록 구성하면 문제가 발생하지 않으나 현실적으로 상위레벨의 특성에 따라 구성하는 하위레벨의 요인이 다르게 나타나므로 인위적으로 개수를 동일하게 한다는 것은 불가능하며 오히려 연구의 질을 떨어뜨릴 수 있다(최민철, 2020).

이러한 AHP 분석의 적용상의 문제를 해결하기 위해 최민철(2020)은 수정가중치모형을 개발하였다. 첫 번째 단계로 하위레벨의 그룹별 평가요인의 개수가 다른 문제를 해결하기 위해서 각 하위레벨의 평가요인의 중요도에 <모형 1>을 곱해줌으로써 ‘개선된 종합중요도(1단계)’를 도출하여 각 하위레벨의 평가요인의 규모를 상대적으로 같게 만든다.

$$\frac{HN_i}{\sum_{i=1}^n HN_i}$$

HN_i : i 상위레벨에 속한 하위레벨 평가요인의 개수
 <모형 1> 개선된 최종중요도(1단계) 산출 모형

다음으로 ‘개선된 종합중요도(1단계)’의 값에다가 다음의 <모형 2>를 곱해 ‘개선된 종합중요도(최종)’을 도출한다. 이는

첫 번째 단계를 통해서 AHP분석의 오류를 제거한 상태를 유지하면서 ‘개선된 종합중요도(1단계)’의 값들의 합을 1로 만들어 주기 위함이다. 이로써 AHP분석의 오류를 없애면서 중요도의 합이 1이 되는 각 하위레벨의 평가요인들의 종합적이고 마지막인 최종 종합중요도가 구해지게 된다.

$$\frac{1}{\left(\frac{\sum_{i=1}^n \sum_{j=1}^m (HW_i \times LW_{ij} \times HN_i)}{\sum_{i=1}^n HN_i} \right)}$$

HW_i : i 상위레벨의 중요도
 LW_{ij} : i 상위레벨에 속한 j 하위레벨의 중요도
 HN_i : i 상위레벨에 속한 하위레벨의 평가요인 개수
 <모형 2> 개선된 최종중요도(최종) 산출 모형

<모형 3>은 <모형 1>과 <모형 2>를 곱해서 각 하위레벨의 개선된 최종중요도를 구하는 것으로 풀어서 쓴 것이며, <모형 4>는 수식을 재정리한 최종 AHP 수정가중치 모형이다.

$$\frac{HW_i \times LW_{ij} \times HN_i}{\sum_{i=1}^n HN_i} \times \frac{1}{\left(\frac{\sum_{i=1}^n \sum_{j=1}^m (HW_i \times LW_{ij} \times HN_i)}{\sum_{i=1}^n HN_i} \right)}$$

<모형 3> <모형 1>과 <모형 2>의 통합 모형

$$FLW_{ij} = \frac{(HW_i \times LW_{ij} \times HN_i)}{\sum_{i=1}^n \sum_{j=1}^m (HW_i \times LW_{ij} \times HN_i)}$$

FLW_{ij} : i 상위레벨에 속한 j 하위레벨의 개선된 최종중요도
 HW_i : i 상위레벨의 중요도
 LW_{ij} : i 상위레벨에 속한 j 하위레벨의 중요도
 HN_i : i 상위레벨에 속한 하위레벨의 평가요인 개수
 <모형 4> 개선된 최종중요도(최종) 산출 모형

3.2. 액셀러레이터 스타트업 투자결정요인 AHP 계층모형 설계

본 연구에서 AHP 분석을 통하여 달성하고자 하는 최종 목적은 비즈니스 모델 혁신 프레임워크 기반의 액셀러레이터 투자결정요인들의 상대적 중요도이다. 계층의 주요요인은 2.3의 선행연구를 통해 도출된 비즈니스 모델 혁신의 주요요인인 비즈니스 모델, 전략, 동적역량을 Level 1로 하였으며, Level 2 세부요인으로 가치창출, 가치전달, 가치획득, 핵심자

원, 시장포지션, 기본적인 동적역량, 고차원의 동적역량 등의 7가지 요인으로 구성하였다. Level 3의 세부요인은 AHP 분석의 객관성과 해석의 정밀성을 높이기 위해 Level 2의 핵심자원, 시장포지션, 기본적인 동적역량, 고차원의 동적역량 요인을 세분화하여 <표 3>과 같이 21개의 투자결정요인으로 계층구조표를 구성하였으며 각 요인에 대한 개념적 정의는 <표 4>와 같다.

<표 3> 투자결정요인의 계층 구조표

Level 1	Level 2	Level 3
비즈니스 모델	가치 창출	솔루션
		핵심활동
		솔루션 개발 파트너
	가치 전달	고객 시장
		고객관계
		솔루션 유통 파트너
가치 획득	수익모델	
	비용구조	
전략	핵심자원	인적자원
		지적자원
		물적자원
		재무자원
	시장포지션	경쟁강도
		경쟁적 포지션
동적역량	기본적인 동적역량	팀의 학습능력
		팀의 협업능력
		창업가의 전문성·역량
		창업가의 조직 리더십
	고차원의 동적역량	창업가의 기회감지능력
		창업가의 기회포착능력
		창업가의 기회실행능력

<표 4> 투자결정요인의 개념적 정의

평가요인	개념적 정의	참고문헌
비즈니스 모델	스타트업이 타겟고객을 위해 가치(솔루션)를 창출하고, 타겟고객에게 가치(솔루션)를 전달하며, 타겟고객으로부터 가치의 대가를 획득하는 방식의 설계 또는 구조	Osterwalder & Pigneur(2010); Zott et al.(2011)
전략	스타트업이 경쟁우위를 창출하고 유지시키기 위해 차별화된 핵심역량을 파악하고 활용하며, 시장내에서 독특한 포지셔닝을 확보하기 위한 최적의 방법과 계획	Casadesus & Ricart(2010); Massa et al.(2016)
동적역량	변화하는 비즈니스 환경에서 경쟁력을 확보하고 유지하기 위해 비즈니스 모델을 만들고, 재구성하며, 변환시킬 수 있는 스타트업의 역량	Teece (2007; 2018)
가치창출	스타트업이 내부의 핵심자원과 외부의 개발 파트너와의 협력을 통하여 가치 사슬에 따라 고객의 문제를 해결함으로써 가치를 창출하는 방법과 활동	Yip(2004), Clauss(2017)
가치전달	스타트업이 타겟팅한 시장에 외부의 유통	Klang, et

	파트너와 협력을 통해 솔루션을 전달하기 위해 고객을 확보, 유지, 촉진하는 방법과 활동	al.(2014), Clauss(2017)
가치 획득	스타트업이 '가치창출', '가치전달'에 대한 적절한 비용구조를 설계하고 수익으로 전환하는 방법과 활동	Shafer et al.(2005), Clauss(2017)
핵심자원	경쟁사와 차별화된 특징을 가진 스타트업의 능력과 자원의 유무 또는 개발 가능성(ex. 경쟁적인 가치가 있고, 희귀하며, 모방이 힘들고, 대체할 수 없는)	Barney(1991), Simon et al.(2007)
시장 포지션	시장 내에서 경쟁자와 경쟁강도를 파악하여 경쟁자 대비 유리한 포지션을 확보하여 경쟁우위를 창출하는 전략(ex. 원가우위, 차별화, 세분화 등)	Porter(1997), Rivkin(2000)
기본적인 동적역량	혁신적인 비즈니스 모델을 구현할 수 있는 창업자와 조직원들의 전문성, 태도, 관계, 역량	Winter(2003)
고차원의 동적역량	새로운 비즈니스 환경의 변화를 감지/예측하고 이에 대응하기 위해 비즈니스 모델을 고안하며, 조직을 변화시키고 최적의 자원배분을 결정하는 기업가적인 역량	Teece (2007; 2018)
솔루션	고객의 문제를 해결하거나 고객의 요구를 더 나은 방법으로 충족시키기 위해 기업이 제공하는 제품/서비스(차별성, 경쟁력, 제품구현가능성, 혁신성)	Afuah(2004), Clauss(2017)
핵심활동	솔루션(제품/서비스)을 개발하고, 제공하며, 수익을 창출하기 위한 핵심적인 활동(효율성, 생산성)	Afuah(2004), Osterwalder & Pigneur(2010)
솔루션 개발 파트너	솔루션(제품/서비스)을 개발하는 데 필요한 외부 협력자 (자원/활동 조달, 비용절감, 리스크축소)	Hamel & Prahalad(2000), Clauss(2017)
고객 시장	스타트업이 현재 또는 미래에 솔루션(제품/서비스)을 제공하는 고객 그룹 또는 시장부문 (현시장 규모의 적정성, 시장의 성장 및 확장가능성, 고객의 니즈정도)	Yip(2004), Clauss(2017)
고객관계	고객을 확보, 유지, 촉진하는 방법과 활동 (마케팅, 판매방법)	Osterwalder & Pigneur(2010), Clauss(2017)
솔루션 유통 파트너	고객에게 솔루션(제품/서비스)을 제안하기 위해 소통하고 전달하는데 필요한 외부 협력자 (광고홍보, 유통, A/S)	Hamel & Prahalad(2000), Clauss(2017)
수익모델	고객이 솔루션(제품/서비스)에 대해 지불하는 비용의 크기와 방법 (높은 잠재적 수익성, 적합한 수익모델)	Kaplan & Norton(2004), Clauss(2017)
비용구조	사업 운영과 관련된 모든 직 간접적인 비용의 구조 (적절한 비용계획)	Kaplan & Norton(2004), Clauss(2017)
인적자원	사업 수행에 필요한 경험과 전문성을 갖춘 인력 (기술, 영업, 경험)	Osterwalder & Pigneur(2010)
지적자원	특허나 저작권, 브랜드, 독점적 지식, 파트너십, 고객 데이터베이스 등	Osterwalder & Pigneur(2010)
물적자원	부동산, 생산시설, 기계, 시스템, 물류 네트워크, 건물 자동차, 판매시스템 등	Osterwalder & Pigneur(2010)
재무자원	현금, 신용한도, 핵심인력을 유인하기 위한 스톡옵션 등	Osterwalder & Pigneur(2010)
경쟁강도	시장 내 경쟁강도(현재 경쟁자, 신규진입자, 대체품, 구매자/공급자 교섭력)와 트렌드(정치, 경제, 사회, 기술, 환경, 법/규제)의 기회와 위협	Porter(1997), Rivkin(2000)
경쟁적 포지션	산업내에서 경쟁자 대비 유리한 경쟁적 포지셔닝(위치) 확보 여부(원가우위, 차별화, 세분화)	Porter(1997), Rivkin(2000)
팀의 학습능력	체계적인 실험과 시행착오를 통한 지속적이고 순환적인 학습능력	Andreini et al.(2021)
팀의 협업능력	팀원 간 소통 및 협력이 원활한 정도와 분위기	허주연(2020)
창업가의 전문성/역량	관련 산업에 대한 전문성과 역량	허주연(2020)

창업가의 조직 리더십	팀원들을 사명과 비전에 집중하게 하고 갈등을 해결할 수 있는 창업가의 역량	허주연(2020)
창업가의 기회감지능력	TREND(정치, 경제, 사회, 기술, 환경, 법/규제)의 변화에서 사업/제품/성장의 기회를 감지하고 식별하는 능력	Teece (2007; 2018)
창업가의 기회포착능력	전략에 맞게 비즈니스 모델을 재정의, 재구성하고 실행을 위해 자원을 할당할 수 있는 의지와 능력	Teece (2007; 2018)
창업가의 기회실행능력	전략을 구현하기 위해 기존 조직의 구조와 문화를 바꾸거나 투자할 수 있는 능력	Teece (2007; 2018)

3.3. 연구자료: 조사대상 및 응답자 특성

본 연구의 설문조사 과정은 AHP 계층구조에 따른 설문지를 작성한 후 중소벤처기업부에 등록된 23개의 액셀러레이터에 현직으로 근무 중인 36명의 투자전문가를 대상으로 2022년 5월 23일부터 2022년 6월 11일까지 진행되었다. 본 연구의 대표성을 확보하기 위해서 표본의 규모, 액셀러레이터의 지역분포, 누적투자 횟수와 투자규모, 회사의 유형별 비율을 고려하였으며, 투자전문가의 투자경력을 고려하여 기업 내에서 투자 의사결정에 큰 영향력을 가진 임원을 중심으로 조사하였다.

설문에 응답한 액셀러레이터 투자전문가의 특성을 살펴보면 <표 5>과 같이 민간 액셀러레이터가 25명(70%)으로 가장 많았다. 회사의 업력은 5년 이상인 곳이 22명(56%)이며, 누적투자 횟수가 30회 이상인 기업이 23명(63%), 누적투자 규모가 10억 이상인 곳이 27명(74%)이며 100억원 이상이 되는 기업이 10명(27%)을 차지했다. 또한 건당 투자금액이 1억원 이상인 곳이 25명(70%)이며, 1억원 이상~2억원 미만이 13명(36%)으로 가장 많았다. 응답자의 주 업무는 유망 스타트업 발굴 및 관리가 22명(61%)으로 가장 많았다. 응답자 중 30명(83%)이 남성이었으며, 연령은 40대 이상이 21명(58%)으로 가장 많았다. 전문투자자의 경력은 5년 이상이 28명(77%)이며, 10년 이상이 21명(58%)으로 나타났다.

<표 5> 액셀러레이터 응답자 특성

구분	상세구분	빈도	%
회사 유형	민간 액셀러레이터	25	70
	공공 액셀러레이터	3	8
	기술지주회사	8	22
회사 업력	1년미만	2	8
	1년이상~3년미만	5	14
	3년이상~5년미만	8	22
	5년이상~10년미만	18	45
	10년이상	4	11
누적 투자 횟수	투자경험없음	1	3
	10회미만	6	17
	10회이상~30회미만	6	17
	30회이상~50회미만	7	19
	50회이상~100회미만	12	33

누적 투자 규모	100회 이상	4	11
	투자경험없음	1	3
	1억원미만	2	6
	1억원이상~3억원미만	2	6
	3억원이상~10억원미만	4	11
	10억원이상~100억원미만	17	47
건당 투자 규모	100억원이상	10	27
	투자경험없음	1	3
	5천만원미만	3	8
	5천만원이상~1억원미만	7	19
	1억원이상~2억원미만	13	36
	2억원이상~10억원미만	11	31
성별	10억원이상	1	3
	남성	30	83
연령	여성	6	17
	20대	2	6
	30대	13	36
	40대	12	33
주 업무 분야	50대	9	25
	예비창업자 육성 및 사업개발	7	19
	스타트업 비즈니스 코칭	5	14
	유망 스타트업 발굴 및 관리	22	61
경력	R&D 기술분야	2	6
	1년미만	2	6
	1년이상~3년미만	2	6
	3년이상~5년미만	4	11
	5년이상~10년미만	7	19
	10년이상	21	58

중소벤처기업부의 2022년 7월 말 기준으로 국내 액셀러레이터는 총 381개사가 등록되어 있으며 지역별 현황은 서울, 경기, 부산, 대전, 기타 순으로 등록 수가 많았다. 본 연구에서는 <표 6>과 같이 9개 지역의 23개 액셀러레이터를 대상으로 설문조사를 하였다. 이는 지역별 특성을 반영할 뿐만 아니라 국내 총 액셀러레이터의 6.0%에 해당하는 수치로 모집단의 대표성과 연구의 차별성이 크다고 할 수 있다.

<표 6> 지역별 응답자 현황

구분	빈도	%	구분	빈도	%
서울	4	17	대구	1	4
경기	3	13	전남	2	9
부산	1	4	전북	1	4
대전	4	17	경남	2	9
광주	5	22			

IV. 연구결과

본 연구는 비즈니스 모델 혁신 프레임워크를 이론적 기반으로 도출된 투자결정요인에 대한 중요도를 분석하는 것이다. 분석결과와 신뢰성 검증을 위한 일관성 비율(CR: Consistency Ratio)은 0.000~0.066으로 나타났다. 이는 CR이 0.1 미만에 속하여 응답자의 응답 일관성과 신뢰성을 모두 신뢰할 수 있는 결과라 할 수 있다(Saaty, 1980).

<표 7> Level 1의 중요도 및 우선순위

Level 1			
평가요인	중요도	우선순위	CR
비즈니스 모델	0.268	2	0.064
전략	0.488	1	
동적역량	0.244	3	
합계	1		

먼저 액셀러레이터의 투자결정에 영향을 미치는 Level 1의 중요도는 전략(0.488)>비즈니스 모델(0.268)>동적역량(0.244) 순으로 나타났다. 이는 액셀러레이터가 불완전하여 지속해서 개선될 비즈니스 모델보다는 고객과 시장 중심의 혁신을 통해 스타트업의 경쟁우위를 창출하고 유지할 수 있는 차별화된 전략을 중요하게 생각하는 것으로 나타났다. 스타트업은 혁신적인 기술과 비즈니스 모델로 불확실한 상황 속에서 새로운 제품과 서비스를 개발해야 하는 성장단계에 있다(Ries, 2011; Blank, 2013; Rippha & Secundo, 2019). 이때 혁신의 대상이 되는 비즈니스 모델보다는 혁신의 방향을 의미하는 전략을 더 중요하게 생각한다고 할 수 있다. 더불어 혁신을 실행할 역량인 동적역량은 비즈니스 모델과 비슷한 수준으로 나타났다.

<표 8> Level 2의 중요도 및 우선순위

Level 1		Level 2			종합 중요도	개선된 종합 중요도	종합 우선 순위	CR
평가 요인	중요도	평가 요인	중요도	우선 순위				
비즈니스 모델	0.268	가치창출	0.228	3	0.061	0.081	7	0.001
		가치전달	0.424	1	0.114	0.150	2	
		가치획득	0.348	2	0.093	0.123	5	
전략	0.488	핵심자원	0.690	1	0.337	0.297	1	0.000
		시장 포지션	0.310	2	0.151	0.133	4	
동적역량	0.244	기본적인 동적역량	0.378	2	0.092	0.081	6	0.000
		고차원의 동적역량	0.622	1	0.152	0.134	3	
합계					1	1		

Level 2의 중요도는 <표 8>과 같다. 비즈니스 모델 요인은 가치전달(0.424)>가치획득(0.348)>가치창출(0.228) 순으로 나타났으며 전략은 핵심자원(0.690)>시장포지션(0.310), 동적역량은 고차원의 동적역량(0.622)>기본적인 동적역량(0.378)으로 나타났다. 비즈니스 모델의 세 가지 세부 요인 중 고객을 확보, 유지, 촉진하는 방법을 의미하는 가치전달 요인이 가장 중요하게 나타났다. 이는 액셀러레이터가 투자의사결정시 스타트업에 의해 창출된 제품과 서비스가 고객의 니즈에 부합될 뿐만 아니라 시장 침투가 가능한 정도와 시장 접근이 용이한 유통망 구축 방법을 중요하게 생각하는 것을 알 수 있다. 스타트업이 보유한 자원은 한정적으로 시장진입이 목표한 시기를 넘길 경우 추가 재원 조달에 어려움으로 향후 존속 여부에 결정적인 영향을 주기 때문이다(한재우 외, 2016).

전략 요인에서는 핵심자원이 시장포지션 요인보다 두 배 이상으로 높게 나타났다. 이는 핵심자원이 무에서 유를 창조해야 하는 스타트업의 비즈니스 모델을 구현할 수 있는 능력과 자원이기 때문이라고 추정된다. 핵심자원이 경쟁적인 가치가 있고 희귀하며 모방이 힘들고 대체할 수 없는 자원(Barney, 1991)일수록 스타트업의 성장 속도는 빨라지고 비용은 낮아져 액셀러레이터에게 더욱 매력적이 될 것으로 판단된다.

끝으로 동적역량은 혁신적인 비즈니스 모델을 구현할 수 있는 전문성과 역량을 의미하는 기본적인 동적역량보다도 변화하는 외부 환경 속에서 기회를 감지, 포착, 실현할 수 있는 기업가적인 고차원의 동적역량을 중요하게 생각하는 것으로 나타났다. 기업에 영향을 미치는 외부 환경 요인으로는 사회(Social), 기술(Technology), 환경(Ecological), 경제(Economic), 정치(Political) 등이 있다. 이러한 외부요인은 기업이 통제하기 어렵기 때문에 기업은 제품과 시장을 둘러싸고 있는 외부 환경 요인들의 변화를 감지하여 기업전략 수립의 방향을 설정하여야 한다. 특히 최근에 정보통신의 기술의 발달과 환경, 정치적인 문제로 인해 변동성이 커지고 있다. 자원과 경험이 부족한 스타트업은 외부 환경 요인에 기존 기업보다 더 큰 영향을 받을 가능성이 높아 투자자는 고차원의 동적역량을 중요하게 생각하는 것으로 판단된다.

Level 3의 중요도는 <표 9>과 같다. 가치창출의 세부요인은 솔루션(0.571)>핵심활동(0.262)>솔루션 개발 파트너(0.167), 가치전달의 세부요인은 고객·시장(0.570)>고객관계(0.269)>솔루션 유통 파트너(0.161), 가치획득의 세부요인은 수익모델(0.804)>비용구조(0.196)으로 나타났다. 솔루션, 고객·시장, 수익모델이 각각의 그룹에서 50% 이상의 중요도를 나타내므로 액셀러레이터는 비즈니스 모델에서 스타트업의 주요 제품과 서비스를 통해 어떤 타겟시장에 침투하여 어떻게 수익을 낼 것인지를 가장 중요하게 생각하고 있음을 알 수 있다.

전략의 세부요인인 핵심자원은 인적자원(0.543)>지적자원(0.198)>재무자원(0.171)>물적자원(0.088)으로 나타났으며 시장 포지션에서는 경쟁적 포지션(0.563)>경쟁강도(0.437)로 각각 나타났다.

<표 9> 액셀러레이터 투자결정요인의 계층별 중요도 및 전체 우선순위

Level 1		Level 2			Level 3			종합 중요도	개선된 종합중요도	종합 우선순위	CR
평가요인	중요도	평가요인	중요도	개선된 종합중요도	평가요인	중요도	우선순위				
비즈니스 모델	0.268	가치창출	0.228	0.081	솔루션	0.571	1	0.035	0.044	8	0.003
					핵심활동	0.262	2	0.016	0.020	18	
					솔루션 개발 파트너	0.167	3	0.010	0.013	21	
		가치전달	0.424	0.150	고객 시장	0.570	1	0.065	0.082	2	0.002
					고객관계	0.269	2	0.031	0.039	10	
					솔루션 유통 파트너	0.161	3	0.018	0.023	16	
		가치획득	0.348	0.123	수익모델	0.804	1	0.075	0.064	6	0.000
					비용구조	0.196	2	0.018	0.015	20	
		전략	0.488	핵심자원	0.690	0.297	인적자원	0.543	1	0.183	0.207
지적자원	0.198						2	0.067	0.075	3	
물적자원	0.088						4	0.030	0.033	13	
재무자원	0.171						3	0.058	0.065	5	
시장 포지션	0.310			0.133	경쟁강도	0.437	2	0.066	0.037	11	0.000
					경쟁적 포지션	0.563	1	0.085	0.048	7	
동적역량	0.244	기본적인 동적역량	0.378	0.081	팀의 학습능력	0.205	3	0.019	0.021	17	0.066
					팀의 협업능력	0.167	4	0.015	0.017	19	
					창업가의 전문성·역량	0.243	2	0.023	0.025	15	
					창업가의 조직 리더십	0.386	1	0.036	0.040	9	
		고차원의 동적역량	0.622	0.134	창업가의 기회감지능력	0.205	3	0.031	0.026	14	0.001
					창업가의 기회포착능력	0.270	2	0.041	0.035	12	
					창업가의 기회실현능력	0.525	1	0.080	0.068	4	
합계								1	1		

전략의 세부요인인 핵심자원과 시장 포지션 요인에서도 인적자원과 경쟁적 포지션이 50% 이상의 중요도를 나타내고 있다. 핵심자원에서 인적자원과 지적자원을 재무자원과 물적자원 보다 더 중요하게 보는 것은 자원이 부족한 상태에서 아이디어와 기술을 기반으로 창업을 하는 스타트업의 현실을 반영한 결과라고 판단된다. 또한 시장 포지션에서 경쟁적 포지션과 경쟁강도의 중요성이 비슷하나 경쟁적 포지션을 좀 더 중요하게 생각하는 것은 기존에 시장에 존재하지 않아 경쟁이 약한 새로운 제품과 서비스를 기대하면서도 경쟁을 회피할 수 있는 경쟁적 포지션을 더 선호하는 것을 알 수 있다. 동적역량에 속한 기본적인 동적역량의 세부요인은 창업가의 조직 리더십(0.385)>창업가의 전문성·역량(0.243)>팀의 학습능력(0.205)>팀의 협업능력(0.167) 순으로 나타났으며, 고차원의 동적역량은 창업가의 기회실현능력(0.525)>창업가의 기회포착능력(0.270)>창업가의 기회감지능력(0.205) 순으로 나타났다.

기본적인 동적역량에서 1, 2순위가 창업자와 관련이 되고, 3, 4순위가 팀원과 연관된 요인이다. 이는 액셀러레이터가 투자 의사결정시 스타트업이 혁신적인 비즈니스 모델을 구현하는데 팀원 보다 창업가의 전문성과 역량을 더 중요하게 생각한다는 것을 의미한다. 또한 고차원의 동적역량의 세부요인 중 기회실현능력이 52.5%를 차지하는 것을 통해 과정보다 결과를 창출해 낼 수 있는 능력을 가장 중요한 요인으로 보는 것으로 판단할 수 있다.

<표 9>에 Level 1에서 Level 3까지의 중요도를 반영한 액셀러레이터 투자결정요인의 종합 중요도와 종합 우선순위를 정리하였으며 <표 10>은 종합 우선순위에 따라 투자결정요인을 재 정리하였다. 이를 통해 액셀러레이터 투자 의사결정의 네 가지 특징을 발견할 수 있다.

첫째, 액셀러레이터는 ‘솔루션 구현을 위한 스타트업의 핵심 역량’을 가장 중요한 투자결정요인으로 생각한다. 분석결과

인적자원(1위), 지적자원(3위), 재무자원(5위) 모두 최상위권에 위치하며, 이들은 전략의 하위레벨인 핵심자원의 세부요인들이다. 참신한 아이디어와 기술을 가지고 시작한 스타트업에게 가장 중요한 과제는 고객의 문제를 해결하는 솔루션, 곧 경쟁력 있는 제품과 서비스의 성공적인 개발이다. 이를 위해 스타트업이 가진 핵심자산의 경쟁력이 액셀러레이터에게 투자의 사결정에서 가장 중요한 요인으로 작용하는 것으로 판단된다. 최근에 창업에 대한 정부 지원제도가 늘어나고 클라우드 컴퓨팅 같은 신기술의 발전으로 생산 수단의 대여 제도 (rentership)를 통해 창업비용이 감소하여 스타트업을 세우고 운영하기가 어느 때보다 쉬워졌다(Maurya, 2012). 그래서 창업가의 수가 크게 늘었지만 여전히 경쟁력 있는 솔루션 개발에 실패해 죽음의 계곡(death valley)을 극복하지 못하고 더 이상 생존이 불가능해지는 기업의 수도 늘어나는 현실을 반영하는 것으로 보인다. 솔루션 구현과 연관된 위 3개의 상위요인이 전체 누적 중요도의 34.7%를 차지하고 있으며, 특히 1위인 인적자원의 중요도가 0.207로써 2위인 고객·시장의 중요도 0.082보다 2.5배 이상 높게 나타났다.

둘째, 액셀러레이터는 스타트업의 ‘비즈니스 콘셉트의 실현 가능성’을 기본적으로 중요하게 고려한다. 이와 관련된 요인으로 고객·시장(2위), 수익모델(6위), 솔루션(9위), 고객관계(10위)가 있으며 모두 비즈니스 모델의 세부요인들이다. 이러한 특징은 다른 유사 투자자인 엔젤투자자와 벤처캐피탈과 일치한다(Festel et al., 2013; Carpentier & Suret, 2015). 액셀러레이터는 사업 초기단계에 속하는 스타트업이 타겟 고객, 중요한 고객문제, 차별적인 솔루션으로 대변되는 비즈니스 콘셉트의 경쟁력을 검증하고, 콘셉트 실행을 위한 구체적인 사업계획의 타당성을 검토하는 과정에서 명확하고 큰 고객·시장, 다양하고 확실한 수익모델 그리고 사업의 지속성을 위한 고객관계를 중요한 투자결정요인으로 고려한다는 것을 알 수 있다. 특히 고객·시장과 솔루션은 비즈니스 콘셉트의 영역으로 액셀러레이터도 매우 중요하게 여기는 것을 알 수 있다. 스타트업이 성공적인 비즈니스를 완성하기 위해서는 좋은 비즈니스 콘셉트, 콘셉트 실행을 위한 계획, 실행을 통한 콘셉트의 완성이 단계별로 이루어져야 한다(조용호, 2013). 결국 스타트업의 비즈니스 모델은 콘셉트에 종속적이다. 계획만으로는 원래부터 안 좋은 콘셉트를 좋게 만들 수 없고, 부족한 실행력을 높이기도 어렵기 때문이다.

셋째, ‘창업가의 혁신역량’을 특별히 중요하게 생각한다. 기업가 정신과 연관성이 높은 고차원의 동적역량 3개의 요인인 창업가의 기회실현능력(4위), 창업가의 기회포착능력(12위), 창업가의 기회감지능력(14위)이 중상위권으로 나타났으며, 기본적인 동적역량 요인인 창업가의 조직리더십(9위), 창업가의 전문성·역량(15위)이 중위권에 위치하는 것으로 나타났다. 반면 창업팀원의 역량에 해당하는 팀의 학습능력(17위), 팀의 협업능력(19위)은 낮은 순위로 나타났다. 이는 성장보다는 생존이 더 우선인 스타트업의 특성상 내부적으로 비즈니스 콘셉트를 구현하고 외부적으로 개발 중인 솔루션이 고객의 니

즈에 부합하여 시장 침투가 가능한지를 반복적으로 검증해 나가는 일련의 과정에 창업가의 리더십과 혁신역량을 중요하게 생각하는 것을 알 수 있다.

넷째, ‘외부 파트너와 비용구조’는 상대적으로 중요도가 낮다. 비즈니스 모델의 일부 요소인 솔루션 유통파트너(16위), 비용구조(20위), 솔루션 개발파트너(21위)들이 낮은 순위에 위치한다. 이는 스타트업의 주된 목적이 효과적인 비즈니스 모델을 발견하는 것임으로(Blank & Dort, 2020) 외부 협력 파트너보다는 내부 인적자원을 더 중요하게 생각하고, 성장과 성숙단계에서 더 중요하게 여겨지는 파트너나 비용구조를 상대적으로 후순위로 인식하는 것으로 판단된다.

<표 10> 액셀러레이터 투자결정요인의 우선순위

액셀러레이터 투자결정요인	개선된 종합 중요도	누적 중요도	종합 우선순위
인적자원	0.207	0.207	1
고객시장	0.082	0.289	2
지적자원	0.075	0.364	3
창업가의 기회실현능력	0.068	0.432	4
재무자원	0.065	0.497	5
수익모델	0.064	0.560	6
경쟁적 포지션	0.048	0.608	7
솔루션	0.044	0.653	8
창업가의 조직리더십	0.040	0.693	9
고객관계	0.039	0.732	10
경쟁강도	0.037	0.769	11
창업가의 기회포착능력	0.035	0.804	12
물적자원	0.033	0.837	13
창업가의 기회감지능력	0.026	0.864	14
창업가의 전문성·역량	0.025	0.889	15
솔루션 유통 파트너	0.023	0.912	16
팀의 학습능력	0.021	0.934	17
핵심활동	0.020	0.954	18
팀의 협업능력	0.017	0.972	19
비용구조	0.015	0.987	20
솔루션 개발 파트너	0.013	1.000	21
합계	1		

V. 결론

본 연구는 선행연구에서 도출된 비즈니스 모델 혁신 프레임워크 기반의 액셀러레이터의 투자결정요인에 대한 중요도를 분석하였다. 연구에 사용된 투자결정요인들은 액셀러레이터의 투자 대상이 되는 스타트업의 본질과 목표를 반영하고 있으며 스타트업이 사업 아이디어에 대한 가설수립-시장검증-피벗팅해 나가는 순환적 사업 수행 과정을 포괄하고 있는 비즈니스 모델 혁신 이론을 기반으로 도출된 액셀러레이터의 투자결정요인들이다.

분석 결과 Level 1은 전략, 비즈니스 모델, 동적역량 순으로 나타났다. 이는 시장 검증과정을 통해 피벗(Pivot)될 비즈니스 모델 보다는 성공적으로 솔루션을 개발하고 시장에 진입할 수 있는 전략을 더 중요하게 생각한다고 할 수 있다.

Level 2는 Level 1에서 가장 중요도가 높은 전략의 세부요인인 핵심자원이 가장 중요하게 나타났으며 비즈니스 모델 세부요인 중에서는 가치전달 요인이, 동적역량에서는 창업가의 기업가적인 특성과 연관된 고차원의 동적역량을 중요하게 여기는 것으로 나타났다. 액셀러레이터는 핵심자원 요인을 통해 스타트업의 비즈니스 모델 구현 가능성을 평가할 수 있으며, 급속히 변화하는 기술과 시장으로 인해 제품과 지식의 진부화의 속도가 빠르게 촉진되는 불리한 환경에서 스타트업이 생존하고 적시에 시장에 침투할 수 있는 고차원의 동적역량을 더욱 중요하게 생각하는 것으로 판단된다.

Level 3는 비즈니스 모델의 세부요인에서 솔루션, 고객·시장, 수익모델이 각 해당 그룹에서 50% 이상의 중요도를 갖는 것으로 분석되었으며, 마찬가지로 전략의 세부요인에서는 인적자원과 경쟁적 포지션이, 동적역량에서는 창업가의 기회실현능력이 각 그룹별로 과반 이상 중요도를 갖는 것으로 분석되었다. Level 1에서 Level 3까지의 중요도를 반영하여 도출된 종합 중요도와 종합 우선순위를 통해 가장 중요하게 생각하는 상위요인은 인적자원, 고객·시장, 지적자원, 창업가의 기회실현능력 순으로 나타났다. 전체적인 중요도의 특징으로 먼저 액셀러레이터는 ‘솔루션 구현을 위한 스타트업의 혁신역량’과 관련된 요인들을 가장 중요하게 생각하고 ‘비즈니스 콘셉트의 실현 가능성’을 기본적으로 중요하게 생각하는 것을 알 수 있다. 다음으로 기업이 정신과 연관된 ‘창업가의 혁신역량’을 특별하게 중요하게 생각하는 것으로 파악된다. 반면 ‘외부 파트너와 비용구조’는 다른 요인들에 비해 상대적으로 중요도가 낮게 나타났다.

본 연구는 기존 선행연구가 액셀러레이터와 유사한 투자자인 엔젤투자자나 벤처캐피탈에 대한 문헌연구를 통해 도출된 투자결정요인의 중요도를 분석한 것과 달리 비즈니스 모델 혁신 이론에 기반해 도출된 액셀러레이터 투자결정요인을 중심으로 중요도를 분석하였다는 점에서 기존 연구와 차별성이 있다.

본 연구에서 활용된 액셀러레이터 투자결정요인의 이론적

기반이 되는 비즈니스 모델 혁신 프레임워크는 정적관점, 전략관점, 동적관점에서 비즈니스 모델 혁신의 주요 요인으로 혁신의 대상이 되는 비즈니스 모델, 혁신의 방향이 되는 전략, 혁신의 동력이 되는 동적역량으로 구분한다. 이러한 비즈니스 모델 혁신 관점에서 본 연구의 결과를 해석하면 액셀러레이터는 스타트업 투자의사결정시 비즈니스 모델을 필수조건으로 인식하고 전략과 동적역량을 충분조건으로 인식한다는 것을 알 수 있다. 이를 최종적으로 요약하면 액셀러레이터는 “창업가의 혁신역량을 통한 비즈니스 모델의 전략적 시장지향성”을 중심으로 투자의사결정을 한다는 결론을 도출할 수 있다.

지금까지의 결론을 통해 투자유치를 준비하는 스타트업은 중요한 시사점을 얻을 수 있다. 첫째 비즈니스 모델이 전략적이어야 한다. 스타트업은 비즈니스 모델의 중심이 되는 가치제안(value proposition)을 스타트업의 핵심자원을 기반으로 명확히 정의하고 독특하고 가치 있는 시장 포지션을 창출하여 지속적이고 일관성 있게 강화해 나가야 한다. 둘째, 비즈니스 모델은 시장 지향적이어야 한다. Level 2의 비즈니스 모델 요인 중 가치전달이 가장 중요한 요인으로 나타난 것처럼 핵심가치의 전달 방식이 끊임없이 변화하는 시장환경에 따라 변화되어야 함을 의미한다. 스타트업은 창의성과 유연성을 바탕으로 고객의 기호, 기술환경, 인구통계, 사회문화적 코드, 경쟁자, 규제환경 등의 변화에 따라 핵심가치 전달방법을 다각화해야 한다. 셋째, 창업가의 혁신역량이 중요하다. 창업가는 변화하는 시장에서 기회를 감지하고 포착하여 비즈니스 모델을 전략적으로 재정의, 재구성하고 실현을 위해 자원을 할당하며, 조직 구조와 문화를 바꾸거나 투자할 수 있는 능력을 갖추어야 한다.

본 연구의 의의는 이전 연구에서 도출한 비즈니스 모델 혁신 기반의 액셀러레이터의 투자결정요인의 후속 연구로서 액셀러레이터의 투자결정요인의 중요도를 도출하였다는 점에서 학문적 가치가 크다. 또한 액셀러레이터는 설립 역사가 짧고 투자가 개인적인 경험과 직감으로 이루어지는 경우가 많으나 본 연구의 결과가 액셀러레이터의 투자의사결정에 이론적 근거와 세부 투자결정요인에 대한 구체적인 정보를 제공함으로써 올바른 투자의사결정을 할 수 있도록 하며 투자유치를 희망하는 스타트업이 투자유치를 위해 무엇을 준비해야 하는지 알려주어 장기적으로 국내 스타트업 투자 생태계 활성화에 실무적 기여할 수 있다는 점에서 가치가 크다.

본 연구는 액셀러레이터의 투자 대상이 되는 스타트업의 업종을 구분하지 않았다는 한계가 있다. ICT, 바이오, 제조 등 스타트업이 속한 업종에 따라 성장속도 등의 고유한 특성의 차이가 존재한다. 따라서 후속 연구는 이러한 스타트업의 업종에 따라 액셀러레이터 투자결정요인의 차이가 있는지에 대한 연구가 필요하다. 또한 투자 후 일정기간이 경과한 시점에서 투자에 성공한 사례들과 실패한 사례들 간의 투자결정요인 항목별 차이가 있는지에 대한 조사를 통해 투자결정요인의 변별력을 검증하고 개선시켜 나갈 필요가 있다.

REFERENCE

- 강유리(2014). 동향:유럽 주요국의 스타트업 지원 체계 현황-엑셀러레이터를 중심으로. *정보통신방송정책*, 26(4), 44-52.
- 김건우·문성욱(2019). 한국의 엑셀러레이터 현황 분석 및 시사점. *기업가정신과 벤처연구 (JSBI)(구 벤처경영연구)*, 22(4), 1-22.
- 김민서·최선아·김민관·이명식·배성훈(2021). AHP를 활용한 Smart-X 개발 우선순위 분석. *한국혁신학회지*, 16(4), 267-292.
- 민재형(2015). *경영과학: 스마트한 의사결정을 위한 지침서*. 과주: 생능출판.
- 박현·고길곤·송지영·신경식(2000). *예비타당성조사 수행을 위한 다기준분석 방안 연구*. 서울: 한국개발연구원 공공투자관리센터.
- 박현석·이민규(2022). 수소 버스 보급확대 정책의 중요도 분석. *한국혁신학회지*, 17(2), 147-176.
- 서옥수(2014). *우리나라 창업 엑셀러레이터의 현황과 발전방안에 대한 연구*. 석사학위논문, 호서대학교 글로벌창업대학원.
- 성소영·김남훈·김경환(2018). 한·미 엑셀러레이터비교연구: Accelerator process 모형 중심으로. *국제지역연구*, 22(4), 167-186.
- 신중경·하규수(2013). 창업실패 요인 분류 및 실패 패턴 분석. *디지털융복합연구*, 11(5), 257-265.
- 이윤준(2013). *창조경제 시대의 창업 활성화 방안*. 서울: 과학기술 정책.
- 이정우(2016). 창업대중화의 주역, 엑셀러레이터. *Entrepreneurship Korea*, 1, 7-10.
- 정문수·김은희(2022). 비즈니스 모델 혁신 프레임워크 기반의 엑셀러레이터 투자결정요인 연구. *벤처창업연구*, 17(2), 65-80.
- 조근태·김성준·김대식·조영우·이종인(2003). AHP를 이용한 미래유망기술 투자의 우선순위 설정: 농촌개발 및 자원분야를 중심으로. *농촌계획*, 9(3), 41-46.
- 조용호(2013). *비즈니스 모델 쉐어*. 서울: 비전아레나.
- 중소벤처기업부(2020). *창업기획자 등록, 300개사 돌파*. Retrieved(2022.1.20.) from <https://mss.go.kr/site/smba/ex/bbs/View.do?cbIdx=86&bcIdx=1022587>.
- 중소벤처기업부(2021). *2020년 창업기업실태조사('18년 기준)*. Retrieved(2022.1.21.) from <https://www.k-startup.go.kr/web/contents/webRFRR.do?schM=view&id=134713>.
- 최민철(2020). AHP 분석의 문제점과 수정가중치모형의 개발. *경영과학 정보연구*, 39(2), 145-162.
- 최윤수·김도현(2016). 투자 행태를 통한 엑셀러레이터와 벤처캐피탈의 비교 연구. *벤처창업연구*, 11(4), 27-36.
- 한재우·김병관·김완기(2016). 벤처기업 투자를 위한 실무 평가 지표와 해석. *기술혁신연구*, 24(3), 1-28.
- 한주형·황보윤(2020). 엑셀러레이터의 투자결정요인. *벤처창업연구*, 15(1), 31-44.
- 허주연(2020). 스타트업 엑셀러레이터의 투자결정요인에 대한 연구. *벤처창업연구*, 15(5), 13-35.
- 허주연·정승화(2021). 스타트업 엑셀러레이터의 투자 규모별 투자결정요인에 대한 연구. *중소기업연구*, 43(1), 187-219.
- Afuah, A.(2004). *Business models: A strategic management approach*. New York: McGraw-Hill/Irwin.
- Amit, R., & Zott, C.(2012). *Creating value through business model innovation*. Cambridge: MIT Sloan Management Review.
- Andreini, D., Bettinelli, C., Foss, N. J., & Mismetti, M. (2021). Business model innovation: a review of the process-based literature. *Journal of Management and Governance*, 1-33.
- Barney, J.(1991). Firm Resources and Sustained Competitive Advantage. *Journal of Management*, 17(1), 99-120.
- Blank, S.(2013). Why the lean start-up changes everything. *Harvard business review*, 91(5), 63-72.
- Blank, S., & Dorf, B.(2020). *The startup owner's manual: The step-by-step guide for building a great company*. New Jersey: John Wiley & Sons.
- Casadesus-Masanell, R., & Ricart, J. E.(2010). From Strategy to Business Models and onto Tactics. *Long Range Planning*, 43(2-3), 195-215.
- Carpentier, C., & Suret, J. M.(2015). Angel group members' decision process and rejection criteria: A longitudinal analysis. *Journal of Business Venturing*, 30(6), 808-821.
- CB Insights.(2018). *Why Startups Fail: Top 12 Reasons | CB Insights*, Retrieved(2022.2.15.) from <https://www.cbinsights.com/research/startup-failure-reasons-top/>.
- Choi, M. C.(2020). Evaluation of Analytic Hierarchy Process Method and Development of a Weight Modified Model. *Management & Information Systems Review*, 39(2), 145-162.
- Choi, Y. S., & Kim, D. H.(2016). A Comparative Study of the Accelerator and Venture Capital through Investment Behavior. *Asia-Pacific Journal of Business Venturing and Entrepreneurship*, 11(4), 27-36.
- Clauss, T.(2017). Measuring business model innovation: conceptualization, scale development, and proof of performance. *R&d Management*, 47(3), 385-403.
- Cohen, S.(2013). What do accelerators do? Insights from incubators and angels. *Innovations: Technology, Governance, Globalization*, 8(3), 19-25.
- Cohen, S., & Hochberg, Y. V.(2014). *Accelerating Startups: The Seed Accelerator Phenomenon*, SSRN Electronic Journal. Retrieved from <https://ssrn.com/abstract=2418000>.
- Cohen, S. L., Bingham, C. B., & Hallen, B. L.(2019). The role of accelerator designs in mitigating bounded rationality in new ventures. *Administrative Science Quarterly*, 64(4), 810-854.
- Drori, I., & Wright, M.(2018). *Accelerators: Characteristics, trends and the new entrepreneurial ecosystem*. Cheltenham: Edward Elgar Publishing.
- Festel, G., Wuermseher, M., & Cattaneo, G.(2013). Valuation of early stage high-tech start-up companies. *International Journal of Business*, 18(3), 216.
- Foss, N. J., & Saebi, T.(2017). Fifteen Years of Research on Business Model Innovation: How Far Have We Come, and Where Should We Go?. *Journal of Management*, 43(1), 200-227.
- Hamel, G., & Prahalad, C. K.(2000). *Leading the Revolution*. Boston: Harvard Business School Press.
- Han, J. U., Kim, B. G., & Kim, W. G.(2016). A Study on Practical Valuation Assessment Indexing and Interpretation for Venture Company Investment. *Journal of Technology Innovation*, 24(3), 1-28.
- Han, J. H., & Hwangbo, Y.(2020). Determinants of Accelerators' Investment. *Asia-Pacific Journal of Business Venturing and Entrepreneurship*, 15(1), 31-44.
- Heo, J. Y.(2020). A Study on the Determinants of Investment in Startup Accelerators. *Asia-Pacific Journal of Business Venturing and Entrepreneurship*, 15(5), 13-35.
- Heo, J. Y., & Chung, S. W.(2021). Study on Investment

- Determinants by Investment Size of Startup Accelerators. *Asia-Pacific journal of Small Business*, 43(1), 187-219.
- Jo, G. T., Kim, S. J., Kim, D. S., Jo, Y. U. & Lee, J. I.(2003). Research Paper : Priority Setting for Future Core Technologies using the AHP: With Major Fields in Rural Development and Resources. *Journal of Korean Society of Rural Planning*, 9(3), 41-46.
- Jo, Y. H.(2013). *Business model ZEN*, Seoul: Visionarena.
- Johnson, M., Christensen, C., & Kagermann, H.(2008). *Reinventing your business model*. Boston: Harvard Business School Press.
- Jung, M. S., & Kim, E. H.(2022). A Study of Accelerator Investment Determinants Based on Business Model Innovation Framework. *Asia-Pacific Journal of Business Venturing and Entrepreneurship*, 17(2), 65-80.
- Kang, Y. R.(2014). Trends: Current Status of Startup Support Systems in Major European Countries: Focusing on Accelerators. *ICT & Media Policy*, 26(4), 44-52.
- Kaplan, R. S., & Norton, D. P.(2004). *Strategy Maps: Converting Intangible Assets into Tangible Outcomes*. Boston: Harvard Business School Press.
- Kim, G. W., & Moon, S. W.(2019). Current Landscape of Accelerators in Korea. *Advancing Small Enterprise Innovation Research*, 22(4), 1-22.
- Kim, M. S., Choi, S. A., Kim, M. K., Lee, M. S. & Bae, S. H.(2021). A Study on Smart-X Development Priority Using AHP Analysis. *Innovation studies*, 16(4), 267-292.
- Klang, D., Wallnöfer, M., & Hacklin, F.(2014). The business model paradox: A systematic review and exploration of antecedents. *International Journal of Management Reviews*, 16(4), 454-478.
- Lambert, S. C., & Davidson, R. A.(2013). Applications of the business model in studies of enterprise success, innovation and classification: An analysis of empirical research from 1996 to 2010. *European Management Journal*, 31(6), 668-681.
- Lee, Y. J.(2013). A Plan to Revitalize Entrepreneurship in the Age of Creative Economy. *SCIENCE & TECHNOLOGY POLICY*, (191), 10-21.
- Lee, J. W.(2016). Accelerator, the main driver of popularization of businesses. *Entrepreneurship Korea*, 1, 7-10.
- Markides, C. C.(2013). Business model innovation: What can the ambidexterity literature teach us?. *Academy of Management Perspectives*, 27(4), 313-323.
- Massa, L., Tucci, C. L., & Afuah, A.(2016). A Critical Assessment of Business Model Research. *Academy of Management Annals*, 11(1), 73-104.
- Maurya, A.(2012). *Running lean: iterate from plan A to a plan that works*. California: O'Reilly Media, Inc.
- Min, J. H.(2015). *Management science-Gidelines for Smart Decision Making*, Paju: Life and Power Press.
- Ministry of SMEs and Startups.(2020). *Registered as a Accelerator, more than 300 companies*. Retrieved(2022.1.20.) from <https://mss.go.kr/site/smba/ex/bbs/View.do?cbIdx= 86&bcIdx=1022587>.
- Ministry of SMEs and Startups.(2021). *2020 Survey of Startup Companies(as of '18)* Retrieved(2022.1.21.) from <https://www.k-startup.go.kr/web/content/webRFRR.do?sc> hM=view&id=134713.
- Osterwalder, A., & Pigneur, Y.(2010). *Business model generation: a handbook for visionaries, game changers, and challengers*. New Jersey: John Wiley & Sons.
- Park, H., Go, K. G., Song, J. Y. & Shin. K. S.(2000). *A Study on Multi-Standard Analysis for Preliminary Feasibility Study*. Seoul: Korea Development Institute Public Investment Management Center.
- Park, H. S., & Lee, M. K.(2022). A Study on the Importance of Fuel Cell Bus Supply Expansion Policy. *Innovation studies*, 17(2), 147-176.
- Pauwels, C., Clarysse, B., Wright, M., & Van Hove, J.(2016). Understanding a new generation incubation model: The accelerator. *Technovation*, 50, 13-24.
- Porter, M. E.(1997). Competitive strategy. *Measuring Business Excellence*, 1(2), 12-17.
- Regmi, K., Ahmed, S. A., & Quinn, M.(2015). Data driven analysis of startup accelerators. *Universal Journal of Industrial and Business Management*, 3(2), 54-57.
- Ries, E.(2011). *The Lean Startup: How Today's Entrepreneurs Use Continuous Innovation to Create Radically Successful Businesses*. New York: Crown business.
- Rippa, P., & Secundo, G.(2019). Digital academic entrepreneurship: The potential of digital technologies on academic entrepreneurship. *Technological Forecasting and Social Change*, 146, 900-911.
- Rivkin, J. W.(2000). Imitation of complex strategies. *Management Science*, 46(6), 824-844.
- Saaty, T. L.(1980). *The Analytic hierarchy process*. New York: McGraw-Hill.
- Saaty, T. L.(1995). Transport planning with multiple criteria: the analytic hierarchy process applications and progress review. *Journal of advanced transportation*, 29(1), 81-126.
- Saaty, T. L., & Vargas, L. G.(2001). *How to make a decision. In Models, methods, concepts & applications of the analytic hierarchy process*. Boston: Springer.
- Shafer, S. M., Smith, H. J., & Linder, J. C.(2005). The power of business models. *Business horizons*, 48(3), 199-207.
- Sirmon, D. G., Hitt, M. A., & Ireland, R. D.(2007). Managing firm resources in dynamic environments to create value: Looking inside the black box. *Academy of management review*, 32(1), 273-292.
- Seo, W. S.(2014). *A Study on the Current Status and Development Plan of Startup Accelerator in Korea*. Master's Thesis, Hoseo University Graduate School of Global Entrepreneurship.
- Seddon, P. B., Lewis, G. P., Freeman, P., & Shanks, G.(2004). The Case for Viewing Business Models as Abstractions of Strategy. *Communications of the Association for Information Systems*, 13(1), 427-442.
- Shin, J. K., & Ha, K. S.(2013). Determinants and pattern of entrepreneurial failure. *Journal of Digital Convergence*, 11(5), 257-265.
- Spieth, P., Schneckenberg, D., & Ricart, J. E.(2014). Business model innovation-state of the art and future challenges for the field. *R&d Management*, 44(3), 237-247.
- Sung, S. Y., Kim N. H., & Kim K. H.(2018). Comparative Study of the Korea and America Accelerator: With Focusing on the Accelerator Process Model. *International Area Studies Review*, 22(4), 167-186.

- Tasic, I., Montoro-Sánchez, A., & Cano, M. D.(2015). *Startup accelerators: an overview of the current state of the acceleration phenomenon*. Cartagena: In XVIII Congresso AECA.
- Teece, D. J.(2007). Explicating dynamic capabilities: the nature and microfoundations of (sustainable) enterprise performance. *Strategic Management Journal*, 28(13), 1319-1350.
- Teece, D. J.(2010). Business Models, Business Strategy and Innovation. *Long Range Planning*, 43(2-3), 172-194.
- Teece, D. J.(2018). Business models and dynamic capabilities. *Long Range Planning*, 51(1), 40-49.
- Winter, S. G.(2003). Understanding dynamic capabilities. *Strategic Management Journal*, 24(10), 991-995.
- Wirtz, B. W., Pistoia, A., Ullrich, S., & Göttel, V.(2016). Business Models: Origin, Development and Future Research Perspectives. *Long Range Planning*, 49(1), 36-54.
- Yip, G. S.(2004). Using strategy to change your business model. *Business Strategy Review*, 15(2), 17-24.
- Zott, C., & Amit, R.(2010). Business model design: An activity system perspective. *Long Range Planning*, 43(2-3), 216-226.
- Zott, C., Amit, R., & Massa, L.(2011). The Business Model: Recent Developments and Future Research. *Journal of management*, 37(4), 1019-1042.

<부록 1> 엑셀러레이터 투자결정요인간 상대비교 분포표

평가요인 A	중요함 ←									→ 중요함									평가요인 B																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																								
	9	8	7	6	5	4	3	2	1	2	3	4	5	6	7	8	9																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																										
비즈니스 모델	2	2	5	3	9	3	2		3		3		1		1	1			5.56	5.56	13.89	8.33	25.00	8.33	5.56	0.00	8.33	0.00	8.33	0.00	2.78	0.00	2.78	2.78	2.78	비즈니스 모델		1	4	2	4		2		2	1	4	2	6	1	5	1	1		0.00	2.78	11.11	5.56	11.11	0.00	5.56	0.00	5.56	2.78	11.11	5.56	16.67	2.78	13.89	2.78	2.78	전략	3		3		3	1	2		2		4	3	6	2	3	2	2		8.33	0.00	8.33	0.00	8.33	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	11.11	8.33	16.67	5.56	8.33	5.56	5.56	가치 창출	2	1	6	5	3	4	2		3		3	1	3	1	1		1		5.56	2.78	16.67	13.89	8.33	11.11	5.56	0.00	8.33	0.00	8.33	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	2.78	가치 창출	2	2	5	3	3	4	2	1	3		1		4	2	3		1		5.56	5.56	13.89	8.33	8.33	11.11	5.56	2.78	8.33	0.00	2.78	0.00	11.11	5.56	8.33	0.00	2.78	가치 전달	2	1	2	1	4	4	3		2		2	2	7	1	3		2		5.56	2.78	5.56	2.78	11.11	11.11	8.33	0.00	5.56	0.00	5.56	5.56	19.44	2.78	8.33	0.00	5.56	핵심자원	3	2	4	1	12	2	2		3		1	1		1	3		1		8.33	5.56	11.11	2.78	33.33	5.56	5.56	0.00	8.33	0.00	2.78	2.78	0.00	2.78	8.33	0.00	2.78	기본적인 동적역량	2	2	5		3	5	1	2	1		3	2	2	1	5	1	1		5.56	5.56	13.89	0.00	8.33	13.89	2.78	5.56	2.78	0.00	8.33	5.56	5.56	2.78	13.89	2.78	2.78	솔루션	3	2	5	6	4	4			3		2	2	1	1	2		1		8.33	5.56	13.89	16.67	11.11	11.11	0.00	0.00	8.33	0.00	5.56	5.56	2.78	2.78	5.56	0.00	2.78	솔루션	2	1	6	3	6	2	9	1	2	1	1					1	1		5.56	2.78	16.67	8.33	16.67	5.56	25.00	2.78	5.56	2.78	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	2.78	핵심활동	2		4	2	6	1	6	2	3		2	1	4	1	2				5.56	0.00	11.11	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	8.33	0.00	5.56	2.78	11.11	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	2		7	7	7	1	2	1	2		1	1	2	1	2				5.56	0.00	19.44	19.44	19.44	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	2.78	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	5	2	7	4	1	3	5	2	1		3	1		2					13.89	5.56	19.44	11.11	2.78	8.33	13.89	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	고객관계	1		6	2	6		6	1	5	1	3	2		1	2				2.78	0.00	16.67	5.56	16.67	0.00	16.67	2.78	13.89	2.78	8.33	5.56	0.00	2.78	5.56	0.00	0.00	수익모델	1	3	7	3	7	3	5	2	3			2							2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56
	5.56	5.56	13.89	8.33	25.00	8.33	5.56	0.00	8.33	0.00	8.33	0.00	2.78	0.00	2.78	2.78	2.78	비즈니스 모델		1	4	2	4		2		2	1	4	2	6	1	5	1	1		0.00	2.78	11.11	5.56	11.11	0.00	5.56	0.00	5.56	2.78	11.11	5.56	16.67	2.78	13.89	2.78	2.78	전략	3		3		3	1	2		2		4	3	6	2	3	2	2		8.33	0.00	8.33	0.00	8.33	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	11.11	8.33	16.67	5.56	8.33	5.56	5.56	가치 창출	2	1	6	5	3	4	2		3		3	1	3	1	1		1		5.56	2.78	16.67	13.89	8.33	11.11	5.56	0.00	8.33	0.00	8.33	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	2.78	가치 창출	2	2	5	3	3	4	2	1	3		1		4	2	3		1		5.56	5.56	13.89	8.33	8.33	11.11	5.56	2.78	8.33	0.00	2.78	0.00	11.11	5.56	8.33	0.00	2.78	가치 전달	2	1	2	1	4	4	3		2		2	2	7	1	3		2		5.56	2.78	5.56	2.78	11.11	11.11	8.33	0.00	5.56	0.00	5.56	5.56	19.44	2.78	8.33	0.00	5.56	핵심자원	3	2	4	1	12	2	2		3		1	1		1	3		1		8.33	5.56	11.11	2.78	33.33	5.56	5.56	0.00	8.33	0.00	2.78	2.78	0.00	2.78	8.33	0.00	2.78	기본적인 동적역량	2	2	5		3	5	1	2	1		3	2	2	1	5	1	1		5.56	5.56	13.89	0.00	8.33	13.89	2.78	5.56	2.78	0.00	8.33	5.56	5.56	2.78	13.89	2.78	2.78	솔루션	3	2	5	6	4	4			3		2	2	1	1	2		1		8.33	5.56	13.89	16.67	11.11	11.11	0.00	0.00	8.33	0.00	5.56	5.56	2.78	2.78	5.56	0.00	2.78	솔루션	2	1	6	3	6	2	9	1	2	1	1					1	1		5.56	2.78	16.67	8.33	16.67	5.56	25.00	2.78	5.56	2.78	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	2.78	핵심활동	2		4	2	6	1	6	2	3		2	1	4	1	2				5.56	0.00	11.11	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	8.33	0.00	5.56	2.78	11.11	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	2		7	7	7	1	2	1	2		1	1	2	1	2				5.56	0.00	19.44	19.44	19.44	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	2.78	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	5	2	7	4	1	3	5	2	1		3	1		2					13.89	5.56	19.44	11.11	2.78	8.33	13.89	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	고객관계	1		6	2	6		6	1	5	1	3	2		1	2				2.78	0.00	16.67	5.56	16.67	0.00	16.67	2.78	13.89	2.78	8.33	5.56	0.00	2.78	5.56	0.00	0.00	수익모델	1	3	7	3	7	3	5	2	3			2							2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																		
비즈니스 모델		1	4	2	4		2		2	1	4	2	6	1	5	1	1		0.00	2.78	11.11	5.56	11.11	0.00	5.56	0.00	5.56	2.78	11.11	5.56	16.67	2.78	13.89	2.78	2.78	전략	3		3		3	1	2		2		4	3	6	2	3	2	2		8.33	0.00	8.33	0.00	8.33	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	11.11	8.33	16.67	5.56	8.33	5.56	5.56	가치 창출	2	1	6	5	3	4	2		3		3	1	3	1	1		1		5.56	2.78	16.67	13.89	8.33	11.11	5.56	0.00	8.33	0.00	8.33	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	2.78	가치 창출	2	2	5	3	3	4	2	1	3		1		4	2	3		1		5.56	5.56	13.89	8.33	8.33	11.11	5.56	2.78	8.33	0.00	2.78	0.00	11.11	5.56	8.33	0.00	2.78	가치 전달	2	1	2	1	4	4	3		2		2	2	7	1	3		2		5.56	2.78	5.56	2.78	11.11	11.11	8.33	0.00	5.56	0.00	5.56	5.56	19.44	2.78	8.33	0.00	5.56	핵심자원	3	2	4	1	12	2	2		3		1	1		1	3		1		8.33	5.56	11.11	2.78	33.33	5.56	5.56	0.00	8.33	0.00	2.78	2.78	0.00	2.78	8.33	0.00	2.78	기본적인 동적역량	2	2	5		3	5	1	2	1		3	2	2	1	5	1	1		5.56	5.56	13.89	0.00	8.33	13.89	2.78	5.56	2.78	0.00	8.33	5.56	5.56	2.78	13.89	2.78	2.78	솔루션	3	2	5	6	4	4			3		2	2	1	1	2		1		8.33	5.56	13.89	16.67	11.11	11.11	0.00	0.00	8.33	0.00	5.56	5.56	2.78	2.78	5.56	0.00	2.78	솔루션	2	1	6	3	6	2	9	1	2	1	1					1	1		5.56	2.78	16.67	8.33	16.67	5.56	25.00	2.78	5.56	2.78	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	2.78	핵심활동	2		4	2	6	1	6	2	3		2	1	4	1	2				5.56	0.00	11.11	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	8.33	0.00	5.56	2.78	11.11	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	2		7	7	7	1	2	1	2		1	1	2	1	2				5.56	0.00	19.44	19.44	19.44	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	2.78	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	5	2	7	4	1	3	5	2	1		3	1		2					13.89	5.56	19.44	11.11	2.78	8.33	13.89	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	고객관계	1		6	2	6		6	1	5	1	3	2		1	2				2.78	0.00	16.67	5.56	16.67	0.00	16.67	2.78	13.89	2.78	8.33	5.56	0.00	2.78	5.56	0.00	0.00	수익모델	1	3	7	3	7	3	5	2	3			2							2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																				
	0.00	2.78	11.11	5.56	11.11	0.00	5.56	0.00	5.56	2.78	11.11	5.56	16.67	2.78	13.89	2.78	2.78	전략	3		3		3	1	2		2		4	3	6	2	3	2	2		8.33	0.00	8.33	0.00	8.33	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	11.11	8.33	16.67	5.56	8.33	5.56	5.56	가치 창출	2	1	6	5	3	4	2		3		3	1	3	1	1		1		5.56	2.78	16.67	13.89	8.33	11.11	5.56	0.00	8.33	0.00	8.33	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	2.78	가치 창출	2	2	5	3	3	4	2	1	3		1		4	2	3		1		5.56	5.56	13.89	8.33	8.33	11.11	5.56	2.78	8.33	0.00	2.78	0.00	11.11	5.56	8.33	0.00	2.78	가치 전달	2	1	2	1	4	4	3		2		2	2	7	1	3		2		5.56	2.78	5.56	2.78	11.11	11.11	8.33	0.00	5.56	0.00	5.56	5.56	19.44	2.78	8.33	0.00	5.56	핵심자원	3	2	4	1	12	2	2		3		1	1		1	3		1		8.33	5.56	11.11	2.78	33.33	5.56	5.56	0.00	8.33	0.00	2.78	2.78	0.00	2.78	8.33	0.00	2.78	기본적인 동적역량	2	2	5		3	5	1	2	1		3	2	2	1	5	1	1		5.56	5.56	13.89	0.00	8.33	13.89	2.78	5.56	2.78	0.00	8.33	5.56	5.56	2.78	13.89	2.78	2.78	솔루션	3	2	5	6	4	4			3		2	2	1	1	2		1		8.33	5.56	13.89	16.67	11.11	11.11	0.00	0.00	8.33	0.00	5.56	5.56	2.78	2.78	5.56	0.00	2.78	솔루션	2	1	6	3	6	2	9	1	2	1	1					1	1		5.56	2.78	16.67	8.33	16.67	5.56	25.00	2.78	5.56	2.78	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	2.78	핵심활동	2		4	2	6	1	6	2	3		2	1	4	1	2				5.56	0.00	11.11	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	8.33	0.00	5.56	2.78	11.11	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	2		7	7	7	1	2	1	2		1	1	2	1	2				5.56	0.00	19.44	19.44	19.44	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	2.78	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	5	2	7	4	1	3	5	2	1		3	1		2					13.89	5.56	19.44	11.11	2.78	8.33	13.89	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	고객관계	1		6	2	6		6	1	5	1	3	2		1	2				2.78	0.00	16.67	5.56	16.67	0.00	16.67	2.78	13.89	2.78	8.33	5.56	0.00	2.78	5.56	0.00	0.00	수익모델	1	3	7	3	7	3	5	2	3			2							2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																						
전략	3		3		3	1	2		2		4	3	6	2	3	2	2		8.33	0.00	8.33	0.00	8.33	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	11.11	8.33	16.67	5.56	8.33	5.56	5.56	가치 창출	2	1	6	5	3	4	2		3		3	1	3	1	1		1		5.56	2.78	16.67	13.89	8.33	11.11	5.56	0.00	8.33	0.00	8.33	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	2.78	가치 창출	2	2	5	3	3	4	2	1	3		1		4	2	3		1		5.56	5.56	13.89	8.33	8.33	11.11	5.56	2.78	8.33	0.00	2.78	0.00	11.11	5.56	8.33	0.00	2.78	가치 전달	2	1	2	1	4	4	3		2		2	2	7	1	3		2		5.56	2.78	5.56	2.78	11.11	11.11	8.33	0.00	5.56	0.00	5.56	5.56	19.44	2.78	8.33	0.00	5.56	핵심자원	3	2	4	1	12	2	2		3		1	1		1	3		1		8.33	5.56	11.11	2.78	33.33	5.56	5.56	0.00	8.33	0.00	2.78	2.78	0.00	2.78	8.33	0.00	2.78	기본적인 동적역량	2	2	5		3	5	1	2	1		3	2	2	1	5	1	1		5.56	5.56	13.89	0.00	8.33	13.89	2.78	5.56	2.78	0.00	8.33	5.56	5.56	2.78	13.89	2.78	2.78	솔루션	3	2	5	6	4	4			3		2	2	1	1	2		1		8.33	5.56	13.89	16.67	11.11	11.11	0.00	0.00	8.33	0.00	5.56	5.56	2.78	2.78	5.56	0.00	2.78	솔루션	2	1	6	3	6	2	9	1	2	1	1					1	1		5.56	2.78	16.67	8.33	16.67	5.56	25.00	2.78	5.56	2.78	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	2.78	핵심활동	2		4	2	6	1	6	2	3		2	1	4	1	2				5.56	0.00	11.11	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	8.33	0.00	5.56	2.78	11.11	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	2		7	7	7	1	2	1	2		1	1	2	1	2				5.56	0.00	19.44	19.44	19.44	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	2.78	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	5	2	7	4	1	3	5	2	1		3	1		2					13.89	5.56	19.44	11.11	2.78	8.33	13.89	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	고객관계	1		6	2	6		6	1	5	1	3	2		1	2				2.78	0.00	16.67	5.56	16.67	0.00	16.67	2.78	13.89	2.78	8.33	5.56	0.00	2.78	5.56	0.00	0.00	수익모델	1	3	7	3	7	3	5	2	3			2							2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																								
	8.33	0.00	8.33	0.00	8.33	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	11.11	8.33	16.67	5.56	8.33	5.56	5.56	가치 창출	2	1	6	5	3	4	2		3		3	1	3	1	1		1		5.56	2.78	16.67	13.89	8.33	11.11	5.56	0.00	8.33	0.00	8.33	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	2.78	가치 창출	2	2	5	3	3	4	2	1	3		1		4	2	3		1		5.56	5.56	13.89	8.33	8.33	11.11	5.56	2.78	8.33	0.00	2.78	0.00	11.11	5.56	8.33	0.00	2.78	가치 전달	2	1	2	1	4	4	3		2		2	2	7	1	3		2		5.56	2.78	5.56	2.78	11.11	11.11	8.33	0.00	5.56	0.00	5.56	5.56	19.44	2.78	8.33	0.00	5.56	핵심자원	3	2	4	1	12	2	2		3		1	1		1	3		1		8.33	5.56	11.11	2.78	33.33	5.56	5.56	0.00	8.33	0.00	2.78	2.78	0.00	2.78	8.33	0.00	2.78	기본적인 동적역량	2	2	5		3	5	1	2	1		3	2	2	1	5	1	1		5.56	5.56	13.89	0.00	8.33	13.89	2.78	5.56	2.78	0.00	8.33	5.56	5.56	2.78	13.89	2.78	2.78	솔루션	3	2	5	6	4	4			3		2	2	1	1	2		1		8.33	5.56	13.89	16.67	11.11	11.11	0.00	0.00	8.33	0.00	5.56	5.56	2.78	2.78	5.56	0.00	2.78	솔루션	2	1	6	3	6	2	9	1	2	1	1					1	1		5.56	2.78	16.67	8.33	16.67	5.56	25.00	2.78	5.56	2.78	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	2.78	핵심활동	2		4	2	6	1	6	2	3		2	1	4	1	2				5.56	0.00	11.11	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	8.33	0.00	5.56	2.78	11.11	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	2		7	7	7	1	2	1	2		1	1	2	1	2				5.56	0.00	19.44	19.44	19.44	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	2.78	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	5	2	7	4	1	3	5	2	1		3	1		2					13.89	5.56	19.44	11.11	2.78	8.33	13.89	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	고객관계	1		6	2	6		6	1	5	1	3	2		1	2				2.78	0.00	16.67	5.56	16.67	0.00	16.67	2.78	13.89	2.78	8.33	5.56	0.00	2.78	5.56	0.00	0.00	수익모델	1	3	7	3	7	3	5	2	3			2							2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																										
가치 창출	2	1	6	5	3	4	2		3		3	1	3	1	1		1		5.56	2.78	16.67	13.89	8.33	11.11	5.56	0.00	8.33	0.00	8.33	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	2.78	가치 창출	2	2	5	3	3	4	2	1	3		1		4	2	3		1		5.56	5.56	13.89	8.33	8.33	11.11	5.56	2.78	8.33	0.00	2.78	0.00	11.11	5.56	8.33	0.00	2.78	가치 전달	2	1	2	1	4	4	3		2		2	2	7	1	3		2		5.56	2.78	5.56	2.78	11.11	11.11	8.33	0.00	5.56	0.00	5.56	5.56	19.44	2.78	8.33	0.00	5.56	핵심자원	3	2	4	1	12	2	2		3		1	1		1	3		1		8.33	5.56	11.11	2.78	33.33	5.56	5.56	0.00	8.33	0.00	2.78	2.78	0.00	2.78	8.33	0.00	2.78	기본적인 동적역량	2	2	5		3	5	1	2	1		3	2	2	1	5	1	1		5.56	5.56	13.89	0.00	8.33	13.89	2.78	5.56	2.78	0.00	8.33	5.56	5.56	2.78	13.89	2.78	2.78	솔루션	3	2	5	6	4	4			3		2	2	1	1	2		1		8.33	5.56	13.89	16.67	11.11	11.11	0.00	0.00	8.33	0.00	5.56	5.56	2.78	2.78	5.56	0.00	2.78	솔루션	2	1	6	3	6	2	9	1	2	1	1					1	1		5.56	2.78	16.67	8.33	16.67	5.56	25.00	2.78	5.56	2.78	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	2.78	핵심활동	2		4	2	6	1	6	2	3		2	1	4	1	2				5.56	0.00	11.11	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	8.33	0.00	5.56	2.78	11.11	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	2		7	7	7	1	2	1	2		1	1	2	1	2				5.56	0.00	19.44	19.44	19.44	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	2.78	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	5	2	7	4	1	3	5	2	1		3	1		2					13.89	5.56	19.44	11.11	2.78	8.33	13.89	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	고객관계	1		6	2	6		6	1	5	1	3	2		1	2				2.78	0.00	16.67	5.56	16.67	0.00	16.67	2.78	13.89	2.78	8.33	5.56	0.00	2.78	5.56	0.00	0.00	수익모델	1	3	7	3	7	3	5	2	3			2							2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																												
	5.56	2.78	16.67	13.89	8.33	11.11	5.56	0.00	8.33	0.00	8.33	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	2.78	가치 창출	2	2	5	3	3	4	2	1	3		1		4	2	3		1		5.56	5.56	13.89	8.33	8.33	11.11	5.56	2.78	8.33	0.00	2.78	0.00	11.11	5.56	8.33	0.00	2.78	가치 전달	2	1	2	1	4	4	3		2		2	2	7	1	3		2		5.56	2.78	5.56	2.78	11.11	11.11	8.33	0.00	5.56	0.00	5.56	5.56	19.44	2.78	8.33	0.00	5.56	핵심자원	3	2	4	1	12	2	2		3		1	1		1	3		1		8.33	5.56	11.11	2.78	33.33	5.56	5.56	0.00	8.33	0.00	2.78	2.78	0.00	2.78	8.33	0.00	2.78	기본적인 동적역량	2	2	5		3	5	1	2	1		3	2	2	1	5	1	1		5.56	5.56	13.89	0.00	8.33	13.89	2.78	5.56	2.78	0.00	8.33	5.56	5.56	2.78	13.89	2.78	2.78	솔루션	3	2	5	6	4	4			3		2	2	1	1	2		1		8.33	5.56	13.89	16.67	11.11	11.11	0.00	0.00	8.33	0.00	5.56	5.56	2.78	2.78	5.56	0.00	2.78	솔루션	2	1	6	3	6	2	9	1	2	1	1					1	1		5.56	2.78	16.67	8.33	16.67	5.56	25.00	2.78	5.56	2.78	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	2.78	핵심활동	2		4	2	6	1	6	2	3		2	1	4	1	2				5.56	0.00	11.11	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	8.33	0.00	5.56	2.78	11.11	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	2		7	7	7	1	2	1	2		1	1	2	1	2				5.56	0.00	19.44	19.44	19.44	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	2.78	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	5	2	7	4	1	3	5	2	1		3	1		2					13.89	5.56	19.44	11.11	2.78	8.33	13.89	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	고객관계	1		6	2	6		6	1	5	1	3	2		1	2				2.78	0.00	16.67	5.56	16.67	0.00	16.67	2.78	13.89	2.78	8.33	5.56	0.00	2.78	5.56	0.00	0.00	수익모델	1	3	7	3	7	3	5	2	3			2							2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																														
가치 창출	2	2	5	3	3	4	2	1	3		1		4	2	3		1		5.56	5.56	13.89	8.33	8.33	11.11	5.56	2.78	8.33	0.00	2.78	0.00	11.11	5.56	8.33	0.00	2.78	가치 전달	2	1	2	1	4	4	3		2		2	2	7	1	3		2		5.56	2.78	5.56	2.78	11.11	11.11	8.33	0.00	5.56	0.00	5.56	5.56	19.44	2.78	8.33	0.00	5.56	핵심자원	3	2	4	1	12	2	2		3		1	1		1	3		1		8.33	5.56	11.11	2.78	33.33	5.56	5.56	0.00	8.33	0.00	2.78	2.78	0.00	2.78	8.33	0.00	2.78	기본적인 동적역량	2	2	5		3	5	1	2	1		3	2	2	1	5	1	1		5.56	5.56	13.89	0.00	8.33	13.89	2.78	5.56	2.78	0.00	8.33	5.56	5.56	2.78	13.89	2.78	2.78	솔루션	3	2	5	6	4	4			3		2	2	1	1	2		1		8.33	5.56	13.89	16.67	11.11	11.11	0.00	0.00	8.33	0.00	5.56	5.56	2.78	2.78	5.56	0.00	2.78	솔루션	2	1	6	3	6	2	9	1	2	1	1					1	1		5.56	2.78	16.67	8.33	16.67	5.56	25.00	2.78	5.56	2.78	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	2.78	핵심활동	2		4	2	6	1	6	2	3		2	1	4	1	2				5.56	0.00	11.11	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	8.33	0.00	5.56	2.78	11.11	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	2		7	7	7	1	2	1	2		1	1	2	1	2				5.56	0.00	19.44	19.44	19.44	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	2.78	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	5	2	7	4	1	3	5	2	1		3	1		2					13.89	5.56	19.44	11.11	2.78	8.33	13.89	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	고객관계	1		6	2	6		6	1	5	1	3	2		1	2				2.78	0.00	16.67	5.56	16.67	0.00	16.67	2.78	13.89	2.78	8.33	5.56	0.00	2.78	5.56	0.00	0.00	수익모델	1	3	7	3	7	3	5	2	3			2							2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																
	5.56	5.56	13.89	8.33	8.33	11.11	5.56	2.78	8.33	0.00	2.78	0.00	11.11	5.56	8.33	0.00	2.78	가치 전달	2	1	2	1	4	4	3		2		2	2	7	1	3		2		5.56	2.78	5.56	2.78	11.11	11.11	8.33	0.00	5.56	0.00	5.56	5.56	19.44	2.78	8.33	0.00	5.56	핵심자원	3	2	4	1	12	2	2		3		1	1		1	3		1		8.33	5.56	11.11	2.78	33.33	5.56	5.56	0.00	8.33	0.00	2.78	2.78	0.00	2.78	8.33	0.00	2.78	기본적인 동적역량	2	2	5		3	5	1	2	1		3	2	2	1	5	1	1		5.56	5.56	13.89	0.00	8.33	13.89	2.78	5.56	2.78	0.00	8.33	5.56	5.56	2.78	13.89	2.78	2.78	솔루션	3	2	5	6	4	4			3		2	2	1	1	2		1		8.33	5.56	13.89	16.67	11.11	11.11	0.00	0.00	8.33	0.00	5.56	5.56	2.78	2.78	5.56	0.00	2.78	솔루션	2	1	6	3	6	2	9	1	2	1	1					1	1		5.56	2.78	16.67	8.33	16.67	5.56	25.00	2.78	5.56	2.78	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	2.78	핵심활동	2		4	2	6	1	6	2	3		2	1	4	1	2				5.56	0.00	11.11	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	8.33	0.00	5.56	2.78	11.11	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	2		7	7	7	1	2	1	2		1	1	2	1	2				5.56	0.00	19.44	19.44	19.44	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	2.78	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	5	2	7	4	1	3	5	2	1		3	1		2					13.89	5.56	19.44	11.11	2.78	8.33	13.89	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	고객관계	1		6	2	6		6	1	5	1	3	2		1	2				2.78	0.00	16.67	5.56	16.67	0.00	16.67	2.78	13.89	2.78	8.33	5.56	0.00	2.78	5.56	0.00	0.00	수익모델	1	3	7	3	7	3	5	2	3			2							2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																		
가치 전달	2	1	2	1	4	4	3		2		2	2	7	1	3		2		5.56	2.78	5.56	2.78	11.11	11.11	8.33	0.00	5.56	0.00	5.56	5.56	19.44	2.78	8.33	0.00	5.56	핵심자원	3	2	4	1	12	2	2		3		1	1		1	3		1		8.33	5.56	11.11	2.78	33.33	5.56	5.56	0.00	8.33	0.00	2.78	2.78	0.00	2.78	8.33	0.00	2.78	기본적인 동적역량	2	2	5		3	5	1	2	1		3	2	2	1	5	1	1		5.56	5.56	13.89	0.00	8.33	13.89	2.78	5.56	2.78	0.00	8.33	5.56	5.56	2.78	13.89	2.78	2.78	솔루션	3	2	5	6	4	4			3		2	2	1	1	2		1		8.33	5.56	13.89	16.67	11.11	11.11	0.00	0.00	8.33	0.00	5.56	5.56	2.78	2.78	5.56	0.00	2.78	솔루션	2	1	6	3	6	2	9	1	2	1	1					1	1		5.56	2.78	16.67	8.33	16.67	5.56	25.00	2.78	5.56	2.78	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	2.78	핵심활동	2		4	2	6	1	6	2	3		2	1	4	1	2				5.56	0.00	11.11	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	8.33	0.00	5.56	2.78	11.11	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	2		7	7	7	1	2	1	2		1	1	2	1	2				5.56	0.00	19.44	19.44	19.44	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	2.78	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	5	2	7	4	1	3	5	2	1		3	1		2					13.89	5.56	19.44	11.11	2.78	8.33	13.89	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	고객관계	1		6	2	6		6	1	5	1	3	2		1	2				2.78	0.00	16.67	5.56	16.67	0.00	16.67	2.78	13.89	2.78	8.33	5.56	0.00	2.78	5.56	0.00	0.00	수익모델	1	3	7	3	7	3	5	2	3			2							2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																				
	5.56	2.78	5.56	2.78	11.11	11.11	8.33	0.00	5.56	0.00	5.56	5.56	19.44	2.78	8.33	0.00	5.56	핵심자원	3	2	4	1	12	2	2		3		1	1		1	3		1		8.33	5.56	11.11	2.78	33.33	5.56	5.56	0.00	8.33	0.00	2.78	2.78	0.00	2.78	8.33	0.00	2.78	기본적인 동적역량	2	2	5		3	5	1	2	1		3	2	2	1	5	1	1		5.56	5.56	13.89	0.00	8.33	13.89	2.78	5.56	2.78	0.00	8.33	5.56	5.56	2.78	13.89	2.78	2.78	솔루션	3	2	5	6	4	4			3		2	2	1	1	2		1		8.33	5.56	13.89	16.67	11.11	11.11	0.00	0.00	8.33	0.00	5.56	5.56	2.78	2.78	5.56	0.00	2.78	솔루션	2	1	6	3	6	2	9	1	2	1	1					1	1		5.56	2.78	16.67	8.33	16.67	5.56	25.00	2.78	5.56	2.78	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	2.78	핵심활동	2		4	2	6	1	6	2	3		2	1	4	1	2				5.56	0.00	11.11	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	8.33	0.00	5.56	2.78	11.11	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	2		7	7	7	1	2	1	2		1	1	2	1	2				5.56	0.00	19.44	19.44	19.44	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	2.78	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	5	2	7	4	1	3	5	2	1		3	1		2					13.89	5.56	19.44	11.11	2.78	8.33	13.89	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	고객관계	1		6	2	6		6	1	5	1	3	2		1	2				2.78	0.00	16.67	5.56	16.67	0.00	16.67	2.78	13.89	2.78	8.33	5.56	0.00	2.78	5.56	0.00	0.00	수익모델	1	3	7	3	7	3	5	2	3			2							2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																						
핵심자원	3	2	4	1	12	2	2		3		1	1		1	3		1		8.33	5.56	11.11	2.78	33.33	5.56	5.56	0.00	8.33	0.00	2.78	2.78	0.00	2.78	8.33	0.00	2.78	기본적인 동적역량	2	2	5		3	5	1	2	1		3	2	2	1	5	1	1		5.56	5.56	13.89	0.00	8.33	13.89	2.78	5.56	2.78	0.00	8.33	5.56	5.56	2.78	13.89	2.78	2.78	솔루션	3	2	5	6	4	4			3		2	2	1	1	2		1		8.33	5.56	13.89	16.67	11.11	11.11	0.00	0.00	8.33	0.00	5.56	5.56	2.78	2.78	5.56	0.00	2.78	솔루션	2	1	6	3	6	2	9	1	2	1	1					1	1		5.56	2.78	16.67	8.33	16.67	5.56	25.00	2.78	5.56	2.78	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	2.78	핵심활동	2		4	2	6	1	6	2	3		2	1	4	1	2				5.56	0.00	11.11	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	8.33	0.00	5.56	2.78	11.11	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	2		7	7	7	1	2	1	2		1	1	2	1	2				5.56	0.00	19.44	19.44	19.44	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	2.78	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	5	2	7	4	1	3	5	2	1		3	1		2					13.89	5.56	19.44	11.11	2.78	8.33	13.89	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	고객관계	1		6	2	6		6	1	5	1	3	2		1	2				2.78	0.00	16.67	5.56	16.67	0.00	16.67	2.78	13.89	2.78	8.33	5.56	0.00	2.78	5.56	0.00	0.00	수익모델	1	3	7	3	7	3	5	2	3			2							2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																								
	8.33	5.56	11.11	2.78	33.33	5.56	5.56	0.00	8.33	0.00	2.78	2.78	0.00	2.78	8.33	0.00	2.78	기본적인 동적역량	2	2	5		3	5	1	2	1		3	2	2	1	5	1	1		5.56	5.56	13.89	0.00	8.33	13.89	2.78	5.56	2.78	0.00	8.33	5.56	5.56	2.78	13.89	2.78	2.78	솔루션	3	2	5	6	4	4			3		2	2	1	1	2		1		8.33	5.56	13.89	16.67	11.11	11.11	0.00	0.00	8.33	0.00	5.56	5.56	2.78	2.78	5.56	0.00	2.78	솔루션	2	1	6	3	6	2	9	1	2	1	1					1	1		5.56	2.78	16.67	8.33	16.67	5.56	25.00	2.78	5.56	2.78	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	2.78	핵심활동	2		4	2	6	1	6	2	3		2	1	4	1	2				5.56	0.00	11.11	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	8.33	0.00	5.56	2.78	11.11	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	2		7	7	7	1	2	1	2		1	1	2	1	2				5.56	0.00	19.44	19.44	19.44	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	2.78	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	5	2	7	4	1	3	5	2	1		3	1		2					13.89	5.56	19.44	11.11	2.78	8.33	13.89	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	고객관계	1		6	2	6		6	1	5	1	3	2		1	2				2.78	0.00	16.67	5.56	16.67	0.00	16.67	2.78	13.89	2.78	8.33	5.56	0.00	2.78	5.56	0.00	0.00	수익모델	1	3	7	3	7	3	5	2	3			2							2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																										
기본적인 동적역량	2	2	5		3	5	1	2	1		3	2	2	1	5	1	1		5.56	5.56	13.89	0.00	8.33	13.89	2.78	5.56	2.78	0.00	8.33	5.56	5.56	2.78	13.89	2.78	2.78	솔루션	3	2	5	6	4	4			3		2	2	1	1	2		1		8.33	5.56	13.89	16.67	11.11	11.11	0.00	0.00	8.33	0.00	5.56	5.56	2.78	2.78	5.56	0.00	2.78	솔루션	2	1	6	3	6	2	9	1	2	1	1					1	1		5.56	2.78	16.67	8.33	16.67	5.56	25.00	2.78	5.56	2.78	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	2.78	핵심활동	2		4	2	6	1	6	2	3		2	1	4	1	2				5.56	0.00	11.11	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	8.33	0.00	5.56	2.78	11.11	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	2		7	7	7	1	2	1	2		1	1	2	1	2				5.56	0.00	19.44	19.44	19.44	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	2.78	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	5	2	7	4	1	3	5	2	1		3	1		2					13.89	5.56	19.44	11.11	2.78	8.33	13.89	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	고객관계	1		6	2	6		6	1	5	1	3	2		1	2				2.78	0.00	16.67	5.56	16.67	0.00	16.67	2.78	13.89	2.78	8.33	5.56	0.00	2.78	5.56	0.00	0.00	수익모델	1	3	7	3	7	3	5	2	3			2							2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																												
	5.56	5.56	13.89	0.00	8.33	13.89	2.78	5.56	2.78	0.00	8.33	5.56	5.56	2.78	13.89	2.78	2.78	솔루션	3	2	5	6	4	4			3		2	2	1	1	2		1		8.33	5.56	13.89	16.67	11.11	11.11	0.00	0.00	8.33	0.00	5.56	5.56	2.78	2.78	5.56	0.00	2.78	솔루션	2	1	6	3	6	2	9	1	2	1	1					1	1		5.56	2.78	16.67	8.33	16.67	5.56	25.00	2.78	5.56	2.78	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	2.78	핵심활동	2		4	2	6	1	6	2	3		2	1	4	1	2				5.56	0.00	11.11	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	8.33	0.00	5.56	2.78	11.11	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	2		7	7	7	1	2	1	2		1	1	2	1	2				5.56	0.00	19.44	19.44	19.44	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	2.78	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	5	2	7	4	1	3	5	2	1		3	1		2					13.89	5.56	19.44	11.11	2.78	8.33	13.89	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	고객관계	1		6	2	6		6	1	5	1	3	2		1	2				2.78	0.00	16.67	5.56	16.67	0.00	16.67	2.78	13.89	2.78	8.33	5.56	0.00	2.78	5.56	0.00	0.00	수익모델	1	3	7	3	7	3	5	2	3			2							2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																														
솔루션	3	2	5	6	4	4			3		2	2	1	1	2		1		8.33	5.56	13.89	16.67	11.11	11.11	0.00	0.00	8.33	0.00	5.56	5.56	2.78	2.78	5.56	0.00	2.78	솔루션	2	1	6	3	6	2	9	1	2	1	1					1	1		5.56	2.78	16.67	8.33	16.67	5.56	25.00	2.78	5.56	2.78	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	2.78	핵심활동	2		4	2	6	1	6	2	3		2	1	4	1	2				5.56	0.00	11.11	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	8.33	0.00	5.56	2.78	11.11	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	2		7	7	7	1	2	1	2		1	1	2	1	2				5.56	0.00	19.44	19.44	19.44	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	2.78	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	5	2	7	4	1	3	5	2	1		3	1		2					13.89	5.56	19.44	11.11	2.78	8.33	13.89	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	고객관계	1		6	2	6		6	1	5	1	3	2		1	2				2.78	0.00	16.67	5.56	16.67	0.00	16.67	2.78	13.89	2.78	8.33	5.56	0.00	2.78	5.56	0.00	0.00	수익모델	1	3	7	3	7	3	5	2	3			2							2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																
	8.33	5.56	13.89	16.67	11.11	11.11	0.00	0.00	8.33	0.00	5.56	5.56	2.78	2.78	5.56	0.00	2.78	솔루션	2	1	6	3	6	2	9	1	2	1	1					1	1		5.56	2.78	16.67	8.33	16.67	5.56	25.00	2.78	5.56	2.78	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	2.78	핵심활동	2		4	2	6	1	6	2	3		2	1	4	1	2				5.56	0.00	11.11	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	8.33	0.00	5.56	2.78	11.11	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	2		7	7	7	1	2	1	2		1	1	2	1	2				5.56	0.00	19.44	19.44	19.44	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	2.78	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	5	2	7	4	1	3	5	2	1		3	1		2					13.89	5.56	19.44	11.11	2.78	8.33	13.89	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	고객관계	1		6	2	6		6	1	5	1	3	2		1	2				2.78	0.00	16.67	5.56	16.67	0.00	16.67	2.78	13.89	2.78	8.33	5.56	0.00	2.78	5.56	0.00	0.00	수익모델	1	3	7	3	7	3	5	2	3			2							2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																		
솔루션	2	1	6	3	6	2	9	1	2	1	1					1	1		5.56	2.78	16.67	8.33	16.67	5.56	25.00	2.78	5.56	2.78	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	2.78	핵심활동	2		4	2	6	1	6	2	3		2	1	4	1	2				5.56	0.00	11.11	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	8.33	0.00	5.56	2.78	11.11	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	2		7	7	7	1	2	1	2		1	1	2	1	2				5.56	0.00	19.44	19.44	19.44	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	2.78	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	5	2	7	4	1	3	5	2	1		3	1		2					13.89	5.56	19.44	11.11	2.78	8.33	13.89	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	고객관계	1		6	2	6		6	1	5	1	3	2		1	2				2.78	0.00	16.67	5.56	16.67	0.00	16.67	2.78	13.89	2.78	8.33	5.56	0.00	2.78	5.56	0.00	0.00	수익모델	1	3	7	3	7	3	5	2	3			2							2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																				
	5.56	2.78	16.67	8.33	16.67	5.56	25.00	2.78	5.56	2.78	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	2.78	핵심활동	2		4	2	6	1	6	2	3		2	1	4	1	2				5.56	0.00	11.11	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	8.33	0.00	5.56	2.78	11.11	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	2		7	7	7	1	2	1	2		1	1	2	1	2				5.56	0.00	19.44	19.44	19.44	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	2.78	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	5	2	7	4	1	3	5	2	1		3	1		2					13.89	5.56	19.44	11.11	2.78	8.33	13.89	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	고객관계	1		6	2	6		6	1	5	1	3	2		1	2				2.78	0.00	16.67	5.56	16.67	0.00	16.67	2.78	13.89	2.78	8.33	5.56	0.00	2.78	5.56	0.00	0.00	수익모델	1	3	7	3	7	3	5	2	3			2							2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																						
핵심활동	2		4	2	6	1	6	2	3		2	1	4	1	2				5.56	0.00	11.11	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	8.33	0.00	5.56	2.78	11.11	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	2		7	7	7	1	2	1	2		1	1	2	1	2				5.56	0.00	19.44	19.44	19.44	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	2.78	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	5	2	7	4	1	3	5	2	1		3	1		2					13.89	5.56	19.44	11.11	2.78	8.33	13.89	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	고객관계	1		6	2	6		6	1	5	1	3	2		1	2				2.78	0.00	16.67	5.56	16.67	0.00	16.67	2.78	13.89	2.78	8.33	5.56	0.00	2.78	5.56	0.00	0.00	수익모델	1	3	7	3	7	3	5	2	3			2							2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																								
	5.56	0.00	11.11	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	8.33	0.00	5.56	2.78	11.11	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	2		7	7	7	1	2	1	2		1	1	2	1	2				5.56	0.00	19.44	19.44	19.44	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	2.78	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	5	2	7	4	1	3	5	2	1		3	1		2					13.89	5.56	19.44	11.11	2.78	8.33	13.89	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	고객관계	1		6	2	6		6	1	5	1	3	2		1	2				2.78	0.00	16.67	5.56	16.67	0.00	16.67	2.78	13.89	2.78	8.33	5.56	0.00	2.78	5.56	0.00	0.00	수익모델	1	3	7	3	7	3	5	2	3			2							2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																										
고객 시장	2		7	7	7	1	2	1	2		1	1	2	1	2				5.56	0.00	19.44	19.44	19.44	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	2.78	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	5	2	7	4	1	3	5	2	1		3	1		2					13.89	5.56	19.44	11.11	2.78	8.33	13.89	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	고객관계	1		6	2	6		6	1	5	1	3	2		1	2				2.78	0.00	16.67	5.56	16.67	0.00	16.67	2.78	13.89	2.78	8.33	5.56	0.00	2.78	5.56	0.00	0.00	수익모델	1	3	7	3	7	3	5	2	3			2							2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																												
	5.56	0.00	19.44	19.44	19.44	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	2.78	2.78	5.56	2.78	5.56	0.00	0.00	고객 시장	5	2	7	4	1	3	5	2	1		3	1		2					13.89	5.56	19.44	11.11	2.78	8.33	13.89	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	고객관계	1		6	2	6		6	1	5	1	3	2		1	2				2.78	0.00	16.67	5.56	16.67	0.00	16.67	2.78	13.89	2.78	8.33	5.56	0.00	2.78	5.56	0.00	0.00	수익모델	1	3	7	3	7	3	5	2	3			2							2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																														
고객 시장	5	2	7	4	1	3	5	2	1		3	1		2					13.89	5.56	19.44	11.11	2.78	8.33	13.89	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	고객관계	1		6	2	6		6	1	5	1	3	2		1	2				2.78	0.00	16.67	5.56	16.67	0.00	16.67	2.78	13.89	2.78	8.33	5.56	0.00	2.78	5.56	0.00	0.00	수익모델	1	3	7	3	7	3	5	2	3			2							2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																
	13.89	5.56	19.44	11.11	2.78	8.33	13.89	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	고객관계	1		6	2	6		6	1	5	1	3	2		1	2				2.78	0.00	16.67	5.56	16.67	0.00	16.67	2.78	13.89	2.78	8.33	5.56	0.00	2.78	5.56	0.00	0.00	수익모델	1	3	7	3	7	3	5	2	3			2							2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																		
고객관계	1		6	2	6		6	1	5	1	3	2		1	2				2.78	0.00	16.67	5.56	16.67	0.00	16.67	2.78	13.89	2.78	8.33	5.56	0.00	2.78	5.56	0.00	0.00	수익모델	1	3	7	3	7	3	5	2	3			2							2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																				
	2.78	0.00	16.67	5.56	16.67	0.00	16.67	2.78	13.89	2.78	8.33	5.56	0.00	2.78	5.56	0.00	0.00	수익모델	1	3	7	3	7	3	5	2	3			2							2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																						
수익모델	1	3	7	3	7	3	5	2	3			2							2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																								
	2.78	8.33	19.44	8.33	19.44	8.33	13.89	5.56	8.33	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																										
인적자원	4	4	8	4	7	4	3					2							11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																												
	11.11	11.11	22.22	11.11	19.44	11.11	8.33	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	0.00	0.00	0.00	인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																														
인적자원	5	4	11	3	2	4	5		1						1				13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																
	13.89	11.11	30.56	8.33	5.56	11.11	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	2.78	0.00	0.00	인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																		
인적자원	7	3	4	3	5	5	4		2	1			1	1					19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																				
	19.44	8.33	11.11	8.33	13.89	13.89	11.11	0.00	5.56	2.78	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	0.00	지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																						
지적자원		2	4	3	7	1	7	2	4		1	1	1		3				0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																								
	0.00	5.56	11.11	8.33	19.44	2.78	19.44	5.56	11.11	0.00	2.78	2.78	0.00	0.00	8.33	0.00	0.00	지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																										
지적자원	1	2	3	2	4	2	8	1	3	1	1		4	1	3				2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																												
	2.78	5.56	8.33	5.56	11.11	5.56	22.22	2.78	8.33	2.78	2.78	0.00	11.11	2.78	8.33	0.00	0.00	물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																														
물적자원			1	1	2		2		9	1	7	5	4		4				0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																
	0.00	0.00	2.78	2.78	5.56	0.00	5.56	0.00	25.00	2.78	19.44	13.89	11.11	0.00	11.11	0.00	0.00	경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																		
경쟁강도	1		2	1	6	1	2	1	5			4	7	1	4	1			2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																				
	2.78	0.00	5.56	2.78	16.67	2.78	5.56	2.78	13.89	0.00	0.00	11.11	19.44	2.78	11.11	2.78	0.00	팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																						
팀의 학습능력	1	1	2	1	5	3	2	2	6		5	2	5	1	1				2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																								
	2.78	2.78	5.56	2.78	13.89	8.33	5.56	5.56	16.67	0.00	13.89	5.56	13.89	0.00	2.78	0.00	0.00	팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																										
팀의 학습능력			3	1	4	3	2		2	1	2	2	6	1	6	2	1		0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																												
	0.00	0.00	8.33	2.78	11.11	8.33	5.56	0.00	5.56	2.78	5.56	5.56	16.67	2.78	16.67	5.56	2.78	팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																														
팀의 학습능력	1		2	1	1	2	2		1		1	4	8	2	7	2	2		2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																
	2.78	0.00	5.56	2.78	2.78	5.56	5.56	0.00	2.78	0.00	2.78	11.11	22.22	5.56	19.44	5.56	5.56	팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																		
팀의 협업능력	1	2	1	1	2	3			4	1	4	1	6	2	4	3	1		0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																				
	0.00	2.78	5.56	2.78	2.78	5.56	8.33	0.00	11.11	2.78	11.11	2.78	16.67	5.56	11.11	8.33	2.78	팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																						
팀의 협업능력			4	1	1	2	1	1	3		4	4	5	2	2	3	3		0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																								
	0.00	0.00	11.11	2.78	2.78	5.56	2.78	2.78	8.33	0.00	11.11	11.11	13.89	5.56	5.56	8.33	8.33	창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																										
창업가의 전문성/역량		1	3	2	3	4	1	3	2	1	2	2	4	3	2	1	2		0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																												
	0.00	2.78	8.33	5.56	8.33	11.11	2.78	8.33	5.56	2.78	5.56	5.56	11.11	8.33	5.56	2.78	5.56	창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																														
창업가의 기회감지능력		2	1		3	1	2	1	6	1	4	4	4	2	4	1			0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																
	0.00	5.56	2.78	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	16.67	2.78	11.11	11.11	11.11	5.56	11.11	2.78	0.00	창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																		
창업가의 기회감지능력					2		3	1	2	1	3	1	8	2	9	2	2		0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																				
	0.00	0.00	0.00	0.00	5.56	0.00	8.33	2.78	5.56	2.78	8.33	2.78	22.22	5.56	25.00	5.56	5.56	창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																						
창업가의 기회포착능력			1		1		1		8	1	1	1	8	1	10	1	2		0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																								
	0.00	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	2.78	0.00	22.22	2.78	2.78	2.78	22.22	2.78	27.78	2.78	5.56																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																										

* 각 요인별 상대비교 행 설명: 첫 행(빈도), 둘째 행(비율)

An Analysis of Investment Determinants of Korean Accelerators: From the Perspective of Business Model Innovation

Jung, Mun-Su*
Kim, Eun-Hee**

Abstract

Although start-up is a key national strategy to increase national competitiveness and create employment, the survival rate of start-ups has not improved significantly. This is an important reason for the inability to provide timely and appropriate support to startups, which are in the early stages of start-up, due to the unique limitations of existing start-up support institutions and investors. The relatively recent accelerator is attracting attention as a subject of solving the above problems through professional incubation and investment. However, there are only a few empirical studies on investment determinants that affect the survival and success of accelerators, and there is a lack of theoretical evidence. Accordingly, in previous studies, 12 investment determinants were derived from a static, strategic, and dynamic perspective as accelerator investment determinants based on a business model innovation framework. This study subdivided the accelerator investment determinants derived through previous studies into 21 and analyzed the importance and priority of each factor using AHP (Analytic Hierarchy Process) analysis technique for domestic accelerator investment experts.

As a result of the analysis, the top factors of importance of accelerator investment determinants were in the order of 'human resources', 'customer and market', 'intellectual resources', and 'entrepreneur's ability to realize opportunities'. It can be seen that the accelerator considers the core competencies of startups to implement solutions as the most important factor when making startup investment decisions. It was also confirmed that accelerators are strategic to create a clear value proposition and differentiated market position based on the core competitiveness of startups, and that the core value delivery method prefers a market-oriented business model and recognizes entrepreneurs's innovation capability is an important factor to realize a business model with limited resources in a rapidly changing market.

This study is of academic significance in that it analyzes the importance and priority of accelerator investment determinants through demonstration as a follow-up study on accelerator investment determinants derived based on business model innovation theory that reflects the nature, goals, and major activities of accelerator investment. In addition, it is of practical value as it contributes to revitalizing the domestic startup investment ecosystem by providing accelerators with theoretical grounds for investment decisions and specific information on detailed investment determinants.

Keywords: Accelerator, Investment Determinant, Importance of Investment Determinant, Business Model Innovation

* First Author, Doctoral Candidate, Graduate School of Business Administration, Chonnam National University, edro@edro.co.kr

** Corresponding Author, Professor, College of Business Administration, Chonnam National University, eheekim@jnu.ac.kr