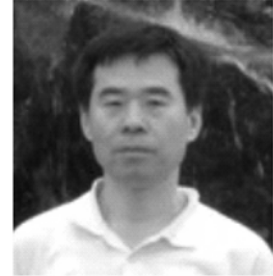


소셜네트워크: 솔개처럼 발톱을 뽑고 다시 비상할 수 있기를...

서상선(쇼핑몰 '호남특산품' 대표)



1981년경에 군 생활 할 때 였는데 그 때는 갈매기가 최대의 화두였다. 그 이름은 조나단!! 갈매기 조나단은 항상 완전을 향해 가는 갈매기다. 그 때 젊은 우리가 나아갈 지표가 젊은 조나단이었다.

Heaven is not a time.

Heaven is not a place.

Heaven is being perfect.

우리가 완벽할 순 없지만 그렇게 되어가는 과정을 지고의 가치로 여기고 살기로 약속했다. 그러나 세월은 저 혼자 맘대로 달려가 버렸다. 2011년 초 돌아보니 아무것도 보이지 않았다. 50대 중반의 환영받지 못하는 외로운 갈매기가 되어 있었다. 생각해 보니 아무생각 없이 지내온 세월이 아닌가 싶었다.

2011년 초에 또 다른 새가 날아들었다. 그 새의 이름은 솔개였다. 솔개는 보통 40년을 살고 부리와 발톱이 무뎌지고 날개가 너무 자라 무거워 사냥하기가 적합하지 않아 통상 죽게 된다고 한다. 그런데 어떤 솔개는 30년을 더 산다고 한다. 어떻게 그럴 수가 있을까?

죽을 것인가 30년을 더 살 것인가는 솔개의 몫이다. 자기의 부리를 깨뜨려 피를 흘리며 고통을 인내해야 하며 발톱을 뽑아내고 날개깃을 뽑고 기다리면 또 다시 비상

할 수 있는 날개와 사냥할 수 있는 부리와 발톱이 새로이 난다고 한다.

갈매기는 자기와 같은 갈매기를 수 없이 주변에서 보건만 솔개는 보지 못한다. 2011년 따스한 봄 날, 링크나우 광주포럼에서 초청장이 왔다. 유명진대표의 안전창업 교육이 있다고 오라는 초청장이었다. 시대의 트렌드 SNS를 교학상장의 캐치프레이즈를 들고 같이 가자고 한다.

그러나 교(敎) 할만한 것이 전혀 없는 나로서는 난감한 일이 아닐 수 없었다. 사회활동, 경제활동영역에서의 죽음을 경험했던 그 시절...솔개의 교훈으로 다시 살아나는 길은 나를 죽이고 재창조하는 방법밖에 없다고 생각되어 염치불구하고 학(學)에 참여하게 되었고 지금에 이르렀다. 아직 많이 부족하지만 나는 SNS라는 시대의 트렌드가 마치 새로 돌아나는 솔개의 부리와 발톱 같다고 생각이 든다. 어려운 비즈니스 환경을 헤쳐 나갈 무기이며 날개와 같은 역할을 해주리라 기대를 하는 것이다.

광주포럼과 소셜웹리딩그룹을 통해 SNS를 알게해 준 많은 분들께 감사의 마음을 드린다. 나는 지난해 말 어렵사리 그동안 배운 SNS의 실력을 밑거름 삼아 쇼핑몰 호남특산품(honams.com)을 개설하게 되었다. 자금이 넉넉하지 않고 광고비용을 투입할 수가 없는 자영업자들에게 SNS가 과연 생각처럼

무기와 날개가 되어 줄 수 있을까? 혹자는

호남특산품에서 올리는 절임배추는 상품(上品)배추에 신안천일염으로 절인 것으로 여러모로 부족한 저를 아는 지인들은 한결같이 이야기 할 것입니다. “그래도 그 친구 절임배추만은 최고의 상품을 팔고 있다”고. 땀 글이 다섯 개나 달렸다. 힘이 솟는다.



현현거사

자금이 넉넉하지 않고 광고비용을 투입할 수가 없는 자영업자들에게 SNS가 과연 생각처럼 무기와 날개가 되어 줄 수 있을까? 쇼핑몰 '호남특산품'을 열면서 그걸 기대해 본다.

개업을 축하드립니다. 호남특산품 번창하시기를

SNS의 거품을 이야기하고, 사람과 사람을 엮어주는 신뢰의 관계망을 중시하는 소셜의 세계에서 마케팅이 쉽지 않음을 이야기한다. 맞는 이야기다.

를 기원합니다. 무엇보다도 품질이 우선이야 국민들의 사랑을 받지 않을까 생각합니다. 좋은 상품과 좋은 구매자가 만나 우리의 삶의 질은 더욱 향상될 것입니다.

세상에 공짜는 없으며, 노력하지 않고 거뒀지는 열매가 어디 있겠는가? 그러기에 유명진 대표도 SNS마케팅이 '안전창업'이라고 했지, 반드시 성공하는 창업이라고는 하지 않았다. 평소애 자신을 드러내고 홍보하는 일에 서투른 내가 힘을 내어 포스팅을 해 본다.

샤이닝스톤

개업 축하드리며 좋은 특산물을 안정적으로 공급하실 수 있기를 기도드리며 사업 번창하십시오!!!! 연결 상품을 소개해드려야겠는디!!!!

“이번에 저는 우수 호남특산품을 발굴하여 소비자에게 공급함으로써 호남지역 농어민의 판로개척의 어려움을 덜어주고 소비자에게는 좋은 제품을 공급하기 위하여 호남특산품을 개업하게 되었습니다. “시절을 쫓아 가장 좋은 것으로 공급하자”고 다짐했는데 개업하자마자 해남절임배추를 만나게 되어 상품으로 올립니다.

강파워

호남특산품 점 개점을 축하하며 우수농산물로 소비자들에게 사랑받는 성공하는 귀한 사업체가 되기를 소망합니다.

해남배추는 우리나라에서 기후조건(일조량,해풍등)이 좋아 가장 상품으로 치는 배추입니다.

솔로몬

성실하시고 인간성 최고인 서상선 사장님 좋은 제품 많이 올리시고 대박나십시오. 열심히 기도도하고 지인들에게 소개도 많이 하겠습니다.

규봉

개업을 축하드리며 대박 나시길 기원하겠습니다.