첨단 제품으로 토목현장을 혁신으로 이끄는

EGI SOLUTION (강재토류판)

취재/사진 • Willy기자

EGI SOLUTION의 과거와 현재 제품의 차이점에 대해 설명하고 있는 채석균 회장

Q1 ||| (주)이지아이솔루션은 일반인에게 아직 생소한 기업입니다. 회사의 전반적인 소개를 부탁드립니다.

A ||| (주)이지아이솔루션은 2005년 4월에 설립되었으며 토목공사를 중심으로 지하철 · 철도 · 항만 · 터널공사 · 도로공사 등 지반 굴착을 위한 지하흙막이용과 지상방호벽용으로 각 건설 현장에 EGI강재토류판을 설계 생산 시공하고 있습니다.
토목공사가 점차 대형화되고 지하철공사의 경우 9호선까지 연결됨에 따라 지하굴착 심도가 점점 깊어지고 공사기간도 길어지고 있습니다. 과거 흙막이 토류판을 목재로 시공하였을 때 건습에 의한 목재의 변형으로 유지보수와 보강 등 사후 구조적 환경적 관리문제가 발생해 콘크리트벽체로 변경 시공되었으나 이 또한 굴착 후 안쪽거푸집설치, 철근조립, 내측거푸집설치, 콘크리트타설, 거푸집해체 양생 등 복잡한 공정으로 인한 시공의 문제가 있었으며 본 구축물을 완료한 이후에도 가시설물이 H-pile과 콘크리트 등과 일체화 되어 부득이 매몰시켜야 했습니다. 이로 인해 지하수 유통에 지장이 초래되고 환경적으로나 경제적으로도 많은 유해요인이 되었던 것이 현실이었습니다.
이러한 불합리한 요소들을 해결하기 위해 EGI강재토류판이 탄생했다고 보시면 됩니다.

Q2 ||| 회사의 대표로서 (주)이지아이솔루션의 경영 이념 또는 운영 방침은 무엇인지요.

A ||| 지금까지 30여 년간 쌓은 토목설계와 시공 경험으로 안전성, 시공성, 경제성, 환경성, 품질성은 물론 시공 후 유지관리에 문제가 없는 제품을 생산하여 현장에 공급해 건설현장에 실질적인 기여를 하자는 것이 저의 목표입니다. 그리고 우리 회사의 경영방침은 '최선의 노력으로 항상 여유(餘裕:정신적 경제적 물질적, 시간적으로 넉넉하여 남음이 있음)와 꿈(Vision)을 갖자' 입니다.

친환경적, 첨단제품을 건설현장에 보급하고자 전력을 다하고 있는 EGI SOLUTION 채석균 회장과 서울사무소 임직원들.

Q3 ||| EGI강재토류판은 그 기술력을 인정받은 특허 출원 제품으로 알고 있습니다. 설계시점 그리고 건설 현장에 보급되기 시작한 것은 언제부터 인지요?

A ||| 1998년에 대광 이정락 사장과 1차 개발에 성공해 대구지하철 2호선 6공구 두류네거리 공간개발 건설 공사의 토류벽 시공을 시작으로 EGI강재토류판을 현장적용하기 시작하였으며 이후 고속도로 확장공사에서 방호벽용으로 사용한 결과 시공성 및 경제성 환경성을 다시 한 번 인정받게 되었습니다.

각종 현장에 적용할 제품의 특성에 대해 협의하고 있는 EGI SOLUTION 서울사무소 임 · 직원들.

그 후 1차, 2차 개발과정에서 쌍용건설(주)과 (주)청석엔지니어링의 협조로 보다 더 개선된 제품을 개발하여 2004년 2월 건국대학교 공과대학에서 휨 강도시험 및 구조 해석의 검증을 거쳐 2004년 9월 서울지하철 9호선 913공구에서 시험 시공을 시작으로 현재 지하철, 철도, 지방도, 터널, 항만, 고속도로, 고속전철 등 다양한 현장에서 폭 넓게 사용되고 있습니다.

Q4 ||| EGI강재토류판을 일선 건설 현장에 보급하면서 어려움은 없었는지요?

A ||| 우수한 신제품을 개발하여 대중화 시킨다는 것은 현실적으로 오랜 시간 검증을 거쳐 실적을 쌓아야하는 것이 가장 큰 부담이었으며 어려운 점이었습니다.
특히 EGI강재토류판은 건설 현장에서 안정성 및 시공성, 경제성, 더 나아가 친환경적인 부분까지 검증을 거쳐야하기 때문에 제품을 공급하는 입장에서 보다 정밀하고 세심한 검토가 필요했습니다.
현장의 시공기술자들은 물론, 설계자, 안전 관리자들의 애로사항까지 다 숙지하여야만 우수한 제품을 만들 수 있습니다. 여기에 기존 토류벽공사에 따른 시공은 물론 문제점을 완전히 이해하고 개선하기 위한 완벽한 대책을 세워야 했던 것이 가장 큰 어려움이었습니다.
과거 신제품을 처음 소개하고 알리는 과정에서 실적 사례가 없었기에 토목건설공사 현장에 직접적용 시키는 애로사항이 많았으나 저희 제품에 대한 자부심을 바탕으로 꾸준한 노력과 현장기술자들의 성원이 있었기에 현재 EGI솔루션이 가능했다고 생각합니다. 일선 현장 관계자분들의 진심어린 충고와 지도 또한 믿음이 오늘날의 EGI강재토류판이 탄생하게 된 것이라 생각하며 이번 기회를 통해 감사의 말씀을 드립니다.

Q5 ||| 건설 현장에서 EGI강재토류판의 적용에 따른 효과와 향후 비젼은 무엇인지요?

A ||| 우리나라 건설사 및 제조업체들은 근래 인건비 및

원자재 상승을 비롯된 많은 어려움에 직면하고 있습니다.
또한 설상가상으로 건설 경기 침체가 개선될 기미를 보이지 않고 있습니다. 이에 대응해 새로운 자재의 필요성과 공사 기간을 최대한 단축시킬 수 있는 혁신적인 시공 방법이 연구되고 적용되어야 할 것이며 보다 적극적인 신공법 및 신제품에 대한 관심이 필요 합니다.
기존 지하철 및 철도 도로 확장 공사에 널리 사용되고 있는 토류벽콘크리트와 비교할 시 설계 조건에 따라 상이하겠으나 우리 회사의 제품 적용시 20~50%정도 절감효과가 있으며 시공 후 H-Pile 회수 및 반복 사용이 가능한 것도 큰 장점으로 들 수 있습니다. 거기에다 단일 공정이고 현장 가공이 필요 없어 공기 단축과 안전관리에 유리해 시공비 절감과 안전에 큰 효과를 유도할 수 있습니다.
다만, 목재토류판 보다 초기 자재비가 높다는 단점을 안고 있어 소규모 공사 또는 단기간 토목 공사 현장에 적용 여부가 원활하지 못해 획기적인 자재비 절감에 대해 중점적인 개선을 추진 중에 있습니다.
오랜 시간 유지관리 되어야 한다는 제품 특성과 폐 콘크리트 철거 및 폐기물처리 작업이 개선되어야 한다는 부분에서 위 리회사의 제품이 자재 내구성이 높고 반복 사용 가능하므로 근본적인 해결책을 찾을 수 있을 것으로 기대하고 있습니다.

Q6 최근 급변하는 국제 정세에 따른 건설 경기가 어려워지고 있는 가운데 (주)이지아이이솔루션 만의 전략이 있다면 무엇인지요.

A (주)이지아이이솔루션은 그동안 내실위주의 성장을 해 왔습니다. 그러나 이에 만족하지 않고 2009년을 도약의 해로 정해 대형 토목건축공사를 비롯한 BTL사업 · 턴키공사 · 민간사업 등 설계 · 시공에 진출하려 합니다. 사업다각화를 통해 그간 축적한 역량을 결집시켜 공격적인 경영을 펼치려 하는 것입니다. 더불어 항상 신뢰와 안전, 친환경 그리고 경제성을 바탕으로 구조적 안정성 및 시공의 편리성 등에 탁월한 제품의 EGI토류판을 만들도록 최선을 다하겠습니다.

Q7 오늘 귀한 시간을 할애해 주신 (주)이지아이이솔루션 채석균 회장님께 감사드리며 추진 중인 모든 사업이 훌륭한 결과로 나타나기를 기원합니다.

A (주)이지아이이솔루션은 급변하는 국내 건설경기에서 능동적이며, 효율적이고 효과적으로 대처하기 위해 만반의 준비를 해 놓고 있음은 물론 그 변화의 중심에 서고자 합니다. 그간 축적한 노하우와 저력을 바탕으로 앞으로도 저렴하면서 구조적으로도 우수한 최고의 품질로 보답해 대한민국 건설 현장에 이바지 하겠습니다.
귀중한 지면을 할애해 주신 한국건설안전협회에 감사드리며 한경보 회장님과 박구준 부회장을 비롯한 임 · 직원 여러분의 행운과 발전을 기원합니다. 감사합니다.

EGI SOLUTION

●○ 토목현장의 혁신을 목표로 지속적인 첨단제품 개발에 역점을 두고 있는 EGI 솔루션 채석균 회장

▶ (주)이지아이이솔루션 연혁

2001. 08. 특허등록 "지하공사용 흙막이 구축장치"
2005. 04. (주)이지아이산업 법인설립
2007. 04. 특허등록 "금속제 흙막이판 및 이를 이용한 흙막이 시공방법"
2007. 07. 흙막이 프레임 유사디자인 등록증 등록
2007. 09. 호서대 성장단계별 경영전략수립보고서
2008. 04. (주)이지아이이솔루션으로 사업명 변경
2008. 05. 본사 이전(서울시 금천구 시흥동 984)