

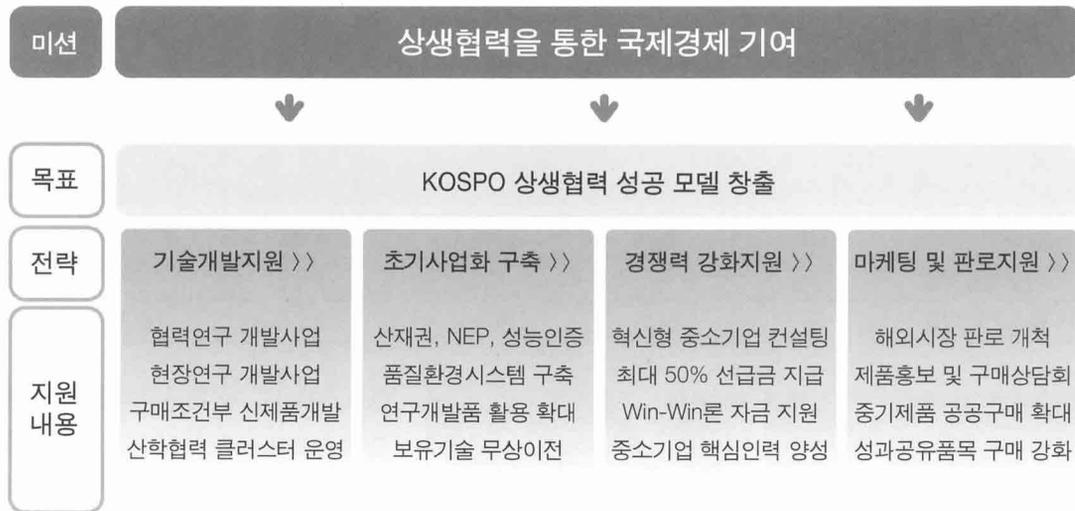
한국남부발전 중소기업지원 현황 및 계획

- 선택과 집중으로 글로벌 경쟁력 강화

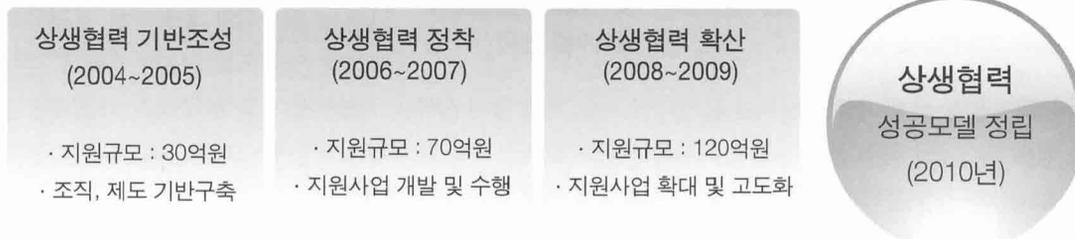
한국남부발전 사업처 중소기업지원팀 최문달 부장

한국남부발전(주)은 국가경제에 기여하고 협력가치를 제고하고 정부의 “중소기업 상생협력 정책 부응 및 글로벌 중소기업 육성”을 위하여 기술개발단계, 사업화 단계, 경쟁력 강화 단계 및 판로확보 단계 등 중소기업의 성장단계별 지원사업을 추진해 혁신형 중소기업 육성과 중소기업과 상생협력 정착이라는 목표를 추구하고 있습니다. 이러한 목표달성을 위하여 남전의 상생협력 추진체계와 추진전략은 다음과 같습니다.

상생협력 추진체계



상생협력 중장기 추진전략

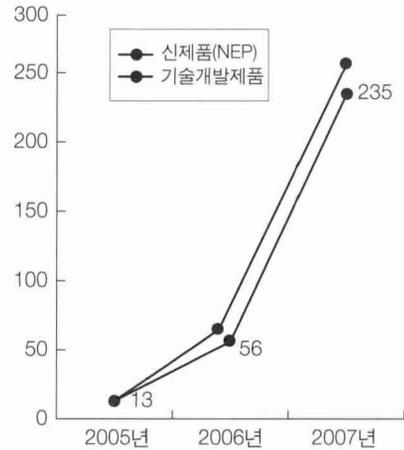


남전의 2007년 상생협력 주요 성과로서, 기술개발제품은 전년대비 361% 증가한 253억원(신기술인증제품은 전년대비 420% 증가한 235억원 구매①)으로 발전 5사중 최대로 구매하였으며 기술개발 및 기술이전으로 수입대체 482억원, 원가절감 381억원 시현으로 상생협력 성공모델 사례로 인정받아 2007년 중소기업 지원 및 육성 공로부문에 대통령상을 수상하였습니다.

남전의 '07년 상생협력 주요 실적은 아래와 같습니다.

신제품 전년대비 420% 증가한 235억원 구매(발전5사중 최대)

① 신기술인증제품 구매 실적



<중소기업제품 공공구매 실적>

구분	단위	2006년	2007년		전년대비 ①
			계획	실적	
신기술인증제품	억원	56	70	235	420%↑
기술개발제품	억원	70	100	253	361%↑
중소기업제품	%	78.5	80.0	85.0	6.5%P↑



①공공구매 확대관리위원회



②신제품 해외수출 선적

중소기업진흥 및 제품구매 촉진에 관한 법률이 2007년부터 발효됨에 따라 발전회사는 공공구매 대상기관으로 지정돼 중소기업제품 및 기술개발제품의 의무구매비율을 준수해야 하는 등 대외적으로 공공구매 정책 환경 변화에 능동적으로 대처하기 위하여, 남전은 전사적인 공공구매 지원체계 구축의 일환으로 공공구매확대 관리

위원회(위원장 사장)①를 구성하여 운영하였으며, 특히 공사 발주시 기술개발제품 분리발주, 기술개발제품 전사 단가계약 확대 등 공공구매 확대를 위한 제도개선 추진과 사업소 맞춤형 구매상담회 개최 및 신재생/ESCO 사업을 통하여 신제품(NEP) 구매확대를 적극 추진하였습니다.

대중소기업 해외시장 동반진출 협력모델 창출

남전은 국내 전력시장이 향후 2010년부터 포화상태로 진입하는 점을 감안하여 중소기업 지원에 있어 해외 시장 개척을 위해 판로지원을 적극 추진하였으며 특히 전략적인 해외전시회 참가, 시장개척 및 KOTRA 지사화 사업을 통하여 일부 업체는 일본, 중국 및 중동지역에서 가시적인 성과②를 거두었습니다.

아울러 KOTRA와 공동으로 해외시장 조사를 통하여 국가별 지역별 맞춤형 진출전략 및 해외진출 로드맵 수립으로 해외마케팅 지원사업의 효율성을 제고하였습니다.

기술혁신 역량 강화를 위한 산학협력 클러스터 운영

남전은 발전사 최초 산학협력 클러스터를 운영①하여 중소기업의 혁신 역량 및 경쟁력 강화를 지원하였으며, 산학연 협력을 통하여 가스터빈 핵심설비 국산화 공동개발(과제명 : 1,350℃급 Gas TBN Liner 및 Transition Piece 개발)을 추진하고 있습니다. 아울러 개발선정품 지정 제도 시행으로 개발품 활용확대 근거 마련, 기술개발절차 간소화 등 관련규정 개정, 기술개발 아이디어 실행력 제고를 위한 사내 연구컨설턴트 운영(26명) 및 기술개발 관리시스템(KORIMS) 구축으로 중소기업 연구개발 지원체계 보완 및 연구개발 기반을 조성하였습니다. 또한 개발성공품 활용 확대 및 기술이전으로 수입대체 482억원, 원가절감 381억원을 실현하였습니다.



① 산학협력 클러스터

글로벌 혁신형 중소기업 역량 강화

중소기업의 혁신역량 강화를 위하여 환위험관리 및 혁신형 중소기업 맞춤형 경영컨설팅 등 35개사 지원, 초기사업화 지원을 위한 인증취득 52개사 지원 및 한성대 혁신형 상생아카데미 인력 양성 등을 위하여 29개사를 지원하였습니다.

아울러 발전설비 정비산업 다원화를 통한 경쟁도입에 대비하여 민간정비업체(한국플랜트서비스) 육성계획을 수립하여 민간정비기업 최초로 가스터빈 B급 계획예방정비 위탁으로 발전정비 중소기업 정비기술력 향상과 발전설비 안전운전 제고를 기하였습니다.

협력사 Needs를 반영한 지속적 제도 및 서비스 개선

설문조사 및 제도개선 전사 T/F를 구성하여 계약, 발주 및 금융 등 협력사 위주의 제도개선을 적극 추진하여 중소기업 경영안정에 적극 기여하였습니다.

분야	개선 내용	개선 효과
입찰 계약	<ul style="list-style-type: none"> ○ 소액입찰 최저가 낙찰제 시행 (낙찰 하한율 : 예정가격의 88%) ○ 입찰공고문에 추정가격 공고 ○ 이의제기 절차표준 안내문 게시 ○ 구매발주물량 사전 예고제 시행 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 낙찰 하한율 미만건수 : 107건/2006년 <u>2.2억원 부담 경감</u> ○ 경쟁입찰 730여건 추정가격 정보제공 ○ 이의제기 편의제공 ○ 공사160건, 용역100건에 대한 사전정보 제공
발주 검수	<ul style="list-style-type: none"> ○ 최소 납품기간 지정 운영(기성품 10일, 제작품 20일, 수입품 30일) ○ 검수 사전예보제 시행 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 전사 760여건, 평균 5일 납기 연장 <u>3,700일 부담 경감</u> ○ 검수 편의제공
금융 지원	<ul style="list-style-type: none"> ○ 협력사 대금 지급 후 SMS 통보 ○ 중소기업 물공대 대금 지급기일 단축 (기존 14일 → 변경 7일 이내) ○ Win-Win Loan 생산자금 지원 제도③ (선금지급 및 보증수수료 인하) ○ KOSPO 우수협력사 인증제도 운영 (1년간 입찰 및 계약보증금 면제) 	<ul style="list-style-type: none"> ○ SMS 13,000건 제공 (1일 50건, 260일) ○ 물공대 금융비용 <u>1.5억원/년 경감</u> ○ 선금지급 : 15.6억원 - 보증수수료 0.6%p 인하 ○ 7개사 선정, 운영

글로벌 경쟁력을 높이기 위하여 선택과 집중으로 지원 계획

중국의 경제력과 기술력이 예전과 달리 한국을 추격하고 있으므로 국내 중소기업이 글로벌 기업으로 성장할 수 있도록 선택과 집중 전략으로 지원사업을 추진할 계획이며, 향후 발전 회사간 중소기업 지원사업 효율성을 기하기 위하여 회사간 정보공유 및 실적 DB를 통합 구축하여 추진할 것입니다. 아울러 관련 중소기업도 글로벌 경쟁력 배양과 혁신 마인드를 무장해 세계를 무대로 적극적인 해외시장을 개척하기를 바랍니다.