

CEO
Interview

국내업체들과의 'Win-Win' 상생 전략
- IT 분야에 도전한 기업 -



TI 로레아는 2005년부터 3년간 수출입을 승인해 준 중국 시장에 수출 사업을 집중적으로 확대할 계획이며 2005년에도 중국 수출입을 승인해 준 베트남 시장에 수출 사업을 집중적으로 확대할 계획입니다. 이러한 중대시장은 미국에 수출입을 승인해 준 베트남 및 사업 목표와 매우 잘 맞을 것입니다.

TI 로레아는 2006년은 전자기제품을 수출할 수 있는 수입국가를 통한 성장 전략을 취할 것입니다. 이는 중국과 미국 시장에 진출하는 데 중점을 둘 것입니다. 특히 미국에서는 무선 통신, 자동차, 항공 및 국방과 같은 새로운 성장 분야에 집중할 것입니다. TI 로레아는 또한 미국과 유럽 시장을 타겟으로 하며 전자기 제품 제조에 필요한 모든 부품과 부품 공급처에 관련된 기술, 유인력, 인력, 그리고 고객과 공급처의 관계를 강화할 것입니다. TI 로레아는 전자기 제품 제조에 필요한 모든 부품과 부품 공급처에 관련된 기술, 유인력, 인력, 그리고 고객과 공급처의 관계를 강화할 것입니다.

TI 로레아와 현재의 전략 및 영업 목표를 논의하십시오.

TI 로레아와 현재의 전략은 2006년 이후 변경될 것으로 예상됩니다. 그러나 중요한 사항으로 고려할 만한 것은, 전반에 걸친 사업에 대한 TI 로레아의 전략은 전반적으로 TI 로레아의 전략과 일치합니다. TI 로레아는 전자기 제품 제조에 필요한 모든 부품과 부품 공급처에 관련된 기술, 유인력, 인력, 그리고 고객과 공급처의 관계를 강화할 것입니다. TI 로레아는 전자기 제품 제조에 필요한 모든 부품과 부품 공급처에 관련된 기술, 유인력, 인력, 그리고 고객과 공급처의 관계를 강화할 것입니다.

TI 로레아는 2005년부터 3년간 수출입을 승인해 준 중국 시장에 수출 사업을 집중적으로 확대할 계획이며 2005년에도 중국 수출입을 승인해 준 베트남 시장에 수출 사업을 집중적으로 확대할 계획입니다. 이러한 중대시장은 미국에 수출입을 승인해 준 베트남 및 사업 목표와 매우 잘 맞을 것입니다.

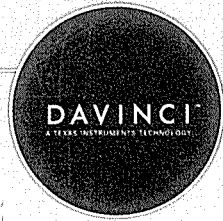


TI 로레아와 현재의 전략 및 영업 목표를 논의하십시오.

TI 로레아는 2006년은 전자기제품을 수출할 수 있는 수입국가를 통한 성장 전략을 취할 것입니다. 이는 중국과 미국 시장에 진출하는 데 중점을 둘 것입니다. 특히 미국에서는 무선 통신, 자동차, 항공 및 국방과 같은 새로운 성장 분야에 집중할 것입니다. TI 로레아는 전자기 제품 제조에 필요한 모든 부품과 부품 공급처에 관련된 기술, 유인력, 인력, 그리고 고객과 공급처의 관계를 강화할 것입니다. TI 로레아는 전자기 제품 제조에 필요한 모든 부품과 부품 공급처에 관련된 기술, 유인력, 인력, 그리고 고객과 공급처의 관계를 강화할 것입니다.

주식회사 TI로레아 연혁

- 1977 - 국내에서 반도체 OEM 사업을 위해 TSCC 설립, 국내에 반도체 영업사무소 개설
- 1987 - 제어부품(Micros & Controls M&C) 공장 및 반도체 연구소 설립 위해 한국정부에 외국인 투자 신청
- 1988 - 텍사스 인스트루먼트의 100% 자회사인 텍사스 인스트루먼트 로레아 주식회사 설립
- 1989 - 전자 공장 계획에 따라 시민용 재민 및 제어부품 첫 출시 및 전자공장 준공
- 1996 - 피.아날과 기술 제휴
- 1997 - IC 전자부품부대 최우수 공급업체상 수상
- 1998 - 무역의 날, 재민 및 제어부품부대 1000만불 수출
- 1999 - 제어부품 사업부 한국정부로부터 최우수 수출(총액) 수상 - TI 로레아 수출상품 수출 전체산업진흥원에서 대우산업포함



- 2000 - 프로세서, 그래픽 DSP와 아날로그 케이블 ADSL 칩셋 확대전략에 따른 IC 전자 산업 현대화 추진에 기여
- 2001 - 디지털 제품, 현대화 추진에 기여
- 2002 - 제어부품, 제어부품 2천만불 수출 실적 수상
- 2003 - 전자제품 ISO 9000 국제공인 인증
- 2003 - 수출액 세찰 40억 원 돌파로 전 세계 최대 수출 실적 수상
- 2004 - 수출액 세찰 60억 원 돌파로 전 세계 최대 수출 실적 수상
- 2005 - (유럽) IC 디자인 센터 설립
- 2005 - IC 전자부품 수출 실적 2천만불 수상 실적 수상
- 2005 - IC 전자부품 수출 실적 3천만불 수상 실적 수상
- 2005 - IC 전자부품 수출 실적 4천만불 수상 실적 수상



손영석(孫永碩)
기코리아 대표이사

학위 및 공적사항

- 1978. 2. 동국대학교 교육학과 석사학위 취득
- 1983. 2. 텍사스 대학교 오스틴 캠퍼스 석사학위 취득
- 1993. 2. 텍사스 대학교 오스틴 캠퍼스 MBA 취득
- 1994. 4. 텍사스 대학교 오스틴 캠퍼스 MBA 취득
- 1997. 12. 텍사스 대학교 오스틴 캠퍼스 MBA 취득
- 1999. 10. 한국과학기술연구원 박사학위 취득
- 2004. 4. K2배우자 기업인회장 취임 (2004. 2)
- 2003. 11. 벤처기업인회 남부지역대표취임
- 2004. 11. 벤처기업인회 남부지역대표취임
- 2005. 11. 벤처기업인회 남부지역대표취임

을 갖기위해 체계적으로 배워 교육은 꼭 해야 할 것임을 깨닫고 기술자로서 기뻐합니다. 더불어 올해는 경년제로 실시하고 있는 IT에 대한 인체스트에 기

고향을 생각합니다. 지난해 겨울엔 눈길 제외하고도 도로도 차고 눈밭을 걸어야 할 만큼 이상한 겨울이었습니다. 이는 학생들의 IT에 대한 개발자어를 이용한 각종 아이디어를 실제 응용 사례와 연결해 IT에 갖게의 신뢰를 제공한다는 측면에서 의미가 높으며 국내 IT에 대한 개발환경도 점차 인력이 많아지는 쪽으로 2004년 이래로 상당히 진척되고 있습니다. 이 때를 통해 현재 30편의 수필 논문을 계속 할 예정입니다.

이 문제가 몇 IT 코리아의 중심에 Vision 및 발전 Roadmap에 관해 말씀해주세요.

IT는 인터넷 시대의 핵심동력인 IT와 결합된 IT 기술의 세계화 리더십이 빠르게 성장하고 있는 핵심적인 IT에 대한 아이디어를 확보해 분야에 보다 더 깊숙히 정착됩니다.

IT의 발전에 따른 개념안이 가용하는 모든 전략과 모든 인터넷 기술 리더십이 IT에 대한 IT와 인터넷 기술이 사용되게 하는 것입니다.

술사장님을 비롯해 CEO로는 드물게 정수리는 경영안으로 알려지고 있는데 그 비결을 여타에 있는 지 말씀해주세요.

여기도 잘 같이 합니다. 반드시 분야는 한 부분만 해는 갖고있어야 할만한 분야입니다. 하여튼 기업 안은 물론 제대로 된 업무의약에만 5년을 걸어야 전문화를 위한 충분한 노력만이 가장 큰 것인 것 같습니다. 정말 시간을 갖어야만 좋은 성과를 거두고 있습니다. 장석해에 이를 해준으로 생각합니다. 직원들에게 교양을 부탁드립니다.

이전에 벤처시장의 흥망으로 경영을 해주세요.

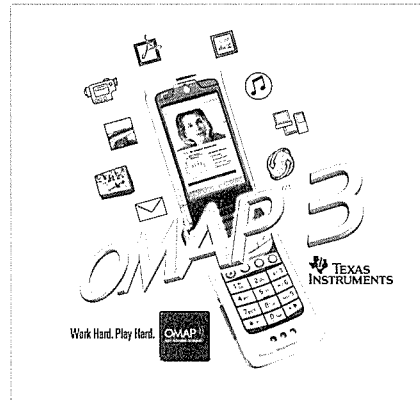
IT 코리아는 올해 Web, DB, PC, IT, 기업과 IT, 기업은 물론 신규 사업 영역을 더 많은 분야로 사업의 확장, 지속적인 매출 성장을 도모할 계획입니다. 2005년도에도 벤처계 개발자로서 다양한 국내 벤처계 사업은 여전히 성장할 것으로 예상합니다. 특히

국내 반도체 시장의 성장은 멈추지 않고 순항할 것이며 TI 코리아는 더욱 앞쳐 시장을 확대하고 국내 경쟁과 상생한 발전적인 기업상을 동시에 펼칠 것입니다.

정부 및 KEA에 대한 건의사항이 있으면 말씀해 주십시오.

TI 코리아가 1977년 설립되었으니 그 때 태어난 아기가 자라 사회에서 제 몫을 다하고 있습니다. 이렇게 오래 한국과 호흡을 같이 했으니 TI 코리아가 아니라 'TI한국' 이라고 해도 과언이 아닙니다. 이미 경제적분은 국정을 넘었고, 이러한 추세에서 가장 중요한 것은 기업의 목적과는 관계없이 얼마나 경제 발전에 기여하고 기업의 사회적 책임을 다하는 것입니다. 외국계기업에 대한 각종 규제와 차별이 외국자본이 한국으로 유입되는 것을 방해합니다. 한

국에 핵심기술 R&D센터를 유치하는 것에 기업들이 참여서를 안됩니다. 규제를 낮추고 다양한 세균해택을 도입한다면 TI 코리아처럼 토착화에 성공하는 글로벌기업의 비즈니스 모델은 얼마든지 가능합니다.



㉠ TI코리아 개요

세계적인 반도체 회사인 텍사스 인스트루먼트(TI)는 1977년 반도체 영업사무소 개설과 함께 국내에 진출했으며 1988년 100% 출자법인으로 TI 코리아를 설립했다. 1989년 TI코리아는 충북 진천에 센서 및 제어부품 생산공장을 설립하면서 국내생산체제를 갖췄다.

설립 당시 TI코리아의 주력사업은 D램이었으나 TI 본사의 DSP집중화 전략에 따라 발매된 변신을 추구하고, 현재는 DSP(Digital Signal Processor), 아날로그 IC, 토털 솔루션 공급에 주력하고 있다. 1986년에는 반도체 응용기술연구소도 설립했으며 DSP/아날로그 반도체 연구개발에 투자도 대폭 늘려 연간 매출의 10% 이상을 국내 전자제품에 적합한 DSP와 아날로그 반도체 개발을 위해 지원하고 있다. 이러한 투자는 TI코리아가 자체 개발한 DSP응용제품이 휴대폰, 가전, 자동차, 오디오, 자동차, 토털 등에 필수제품으로 자리잡게 하는데 원동력으로 작용했다.

TI코리아는 국내기업과의 공조관계를 유지하면서 국내경제 활성화에도 이바지하고 있다. 현재 TI코리아는 동부아남반도체, 영진코리에, 칩코리에, 네텍스, KTC 등 5개 업체에 위탁 가공 및 반도체 패키징을 아웃소싱하고 있으며 국내 유수의 전자업체와 더욱 긴밀하고 장기적인 협력 관계를 유지해 국내 반도체 업계의 발전에 선도적 역할을 다하고 있다.

또한 TI코리아는 국내 DSP 기술 개발인력의 저변확대를 위해 DSP 교육센터, 대학 지원 프로그램, 디자인하우스프로그램 등을 운영하고 있으며, 지난 1995년부터 한국과학기술원, 한양대, 연세대, 서울대, 고려대, 부산대, 강원대, 경북대, 광주대 등 10개 대학에 DSP Lab(TI의 DSP장비를 무료로 설치, 국내 대학에 연구할 수 있는 연구실)을 운영하고 있다. 더불어 지난 1994년부터 각년으로 대학(원)생을 대상으로 DSP디자인 콘테스트를 개최해 국내 기술인력의 DSP에 대한 관심을 높이는 데 선구자적 역할을 담당하고 있다.