

기업의 핵심인재 저희가 찾아드리겠습니다

1:1 맞춤형 경력개발 솔루션 개발한 '아이미루닷컴'

대한민국 젊은이들은 할 일이 너무 많다. 사춘기 때는 수험생이라는 이름으로 대학입시라는 바늘구멍을 통과하기에 바쁘고 졸업 후에는 청년실업 35만명 시대에 취업준비생이라는 이름으로 더 작은 바늘구멍을 통과해야 한다. 이런 문제를 해결해 보고자 나선 젊은 회사가 있으니, 경상대학교 대학생창업기업 '아이미루닷컴(대표 최성욱)' 이 바로 그들이다.



취업준비생들의 든든한 경력 쌓기 도우미 아이미루닷컴 최성욱 대표(왼쪽에서 세번째)와 사원들

Q 회사 창업 과정과 현재 사업 아이템에 대해 설명해 주십시오.

A 저희는 2002년 창업동아리로서 Agent/e-CRM 분야 등 교육분야에 특성화된 개인기반의 매칭정보를 제공하는 '지능형 에듀테인먼트 포털서비스'를 선보였습니다. 그리고 이 솔루션이 정보통신벤처 창업경진 대회에서 정통부 장관상을 수상하면서 '아이미루닷컴'이란 이름으로 창업을 하고 본격적으로 사업을 시작하게 된 것입니다. 현재는 교육 분야 솔루션에 이어 ICDP(Inno-Univ. Career Development Program)라는 솔루션을 준비 중입니다. ICDP는 '맞춤형 취업 정보 솔루션'입니다. 취업을 준비하는 학생의 전공 및 신상 정보, 관심분야, 스펙 등을 입력한 후 그 데이터를 바탕으로 경력 개발 및 자기 계발에 필요한 전공 관련 뉴스나 자격증, 세미나, 전시회, 경진대회, 공모전 등 개인에게 최적의 다양한 정보를 제공합니다. 쉽게 말해 취업을 위한 '경력 쌓기 도우미'라고 보시면 됩니다. 또한 기업과 개인의 1:1 맞춤형 정보를 제공하는 RLOG(Resume BLOG)는 블로그와 이력서가 만난 신개념의 시스템으로, 재학생이나 졸업생들의 취업 및 진로지도, 체계적인 경력 관리와 함께 기업 간의 인재 POOL 서비스를 구현한 시스템입니다.

Q 창업을 준비하는 후배들에게 당부하고 싶은 말이 있다면

A 저는 도전의 가치를 알고 있는 분들에게 창업을 추천해 드리고 싶습니다. 하지만 그에 대한 철저한 준비와 노력 없이 무작정 창업을

한다면 나중에 훨씬 더 많은 난관에 부딪히게 됩니다. 일단 마음먹고 창업을 했다면 힘든 일이 닥치더라도 중도에서 포기하지 말아야 합니다. 제가 아는 어떤 대표는 '사업이란 현명한 포기가 아닌 미련한 버림'이라고 말했습니다. 가능성이 있고, 할 수 있다는 자신감이 있다면 그 일에 최선을 다하십시오. 나중에는 꼭 최선을 다한 것에 대한 보답을 받게 될 것입니다.

또 한 가지는, 주위 사람들의 조언을 귀담아 들으라는 것입니다. 그 조언들을 통해 자신이 미처 알지 못했거나 그냥 지나쳤던 문제점에 대한 해답을 찾을 수 있습니다. 마지막으로 '팔 수 있는 물건이 아닌 팔릴 물건'을 개발하도록 객관적인 평가를 받는 것도 중요합니다.

Q 앞으로 아이미루닷컴의 계획과 비전은 무엇입니까

A 올해는 ICDP솔루션에 대한 꾸준한 마케팅활동을 통해 시장성을 확대해 나갈 예정입니다. 또한 지속적인 커스터마이징을 통해 시스템의 기술경쟁력을 확보하고자 합니다. 아이미루닷컴의 비전은 탄탄하고 경쟁력 있는 기업으로 발돋움하는 것입니다. 감동을 주는 기업, 도전하는 기업으로서 앞서가는 지식인들을 위한 서비스를 제공할 것입니다. CDP라는 분야의 서비스도 이러한 비전과 목표를 위해서 기획했고 개발한 것입니다. 아직은 단계별로 발전하기 위한 첫 계단을 밟고 있다고 생각합니다. 하지만 앞으로 차근차근 꾸준히 발전의 계단을 밟아 나가는 능력 있는 젊은 회사가 되고 싶습니다.