

나이스커피시스템과 함께하는

# Bakery & Coffee Event Festival

2004년 5월부터 1년 동안 월간 <베이커리>는 나이스커피시스템과 함께 'Bakery & Coffee Event Festival' 을 진행합니다. 매달 이벤트 퀴즈 응모자 가운데 한명을 뽑아 자동 에스프레소 기계를 증정하는 이벤트로 지난 11월과 12월에도 새로운 당첨자가 탄생했습니다. 월간 <베이커리>는 커피 기계 하나로 새로운 도약의 기회를 얻은 주인공들을 만나 그들의 이야기를 들어보았습니다. 진행\_김영주 기자·사진\_한수정

## \*서두르세요 !!

지난 5월부터 오늘 4월까지 1년 동안 진행된 커피 이벤트가 마지막 기회를 앞두고 있습니다.

응모방법 4월호 22~23 페이지를 잘 읽어보고 퀴즈의 정답을 엽서에 적어

월간 <베이커리> 이벤트 담당자 앞으로 보내 주세요.

주의 !! 보내시는 분의 연락처는 잊지 말고 적어주세요



## 12월 당첨자 빠나미과자점 최은숙 씨

'커피 기계가 하나 있으면 좋겠다'고 생각하던 찰나에 잡지에서 이번 이벤트를 보고 좋은 기회인 것 같아 응모하게 됐습니다. 여태껏 살면서 사소한 상품 하나 당첨된 적이 없는데 이렇게 커피 기계를 무료로 받게 되니 떨 듯이 기뻐했습니다. 기계를 받고 3개월 정도 사용해봤는데 우선 기계가 너무 편해 맘에 듭니다. 또 무료 커피 교육을 받아 다양한 커피 메뉴도 만들 수 있게 됐습니다.

커피 판매를 시작한다는 사실을 고객에게 알리기 위해 점포 앞에 홍보 사인 판도 세우고 계산대 뒤와 각 테이블마다 커피 메뉴판도 보기 좋게 붙여줬습니다. 손님들이 커피 기계를 보고 주문하는 경우도 많기 때문에 매장에서 잘 보이는 곳에 일부러 자리를 마련해 놓았습니다. 이곳은 목동이나 인천으로 가는 길목이어서 유동인구에도 예식장 손님과 직장인들이 많지만 주변에 이렇다할 커피숍이 없어 커피를 찾는 손님들이 계속 늘고 있습니다. 많은 고객들이 1천 500원에서 2천 원대의 싼 가격에 비해 커피 맛이 좋다고 칭찬을 많이 합니다.

meeting Her!



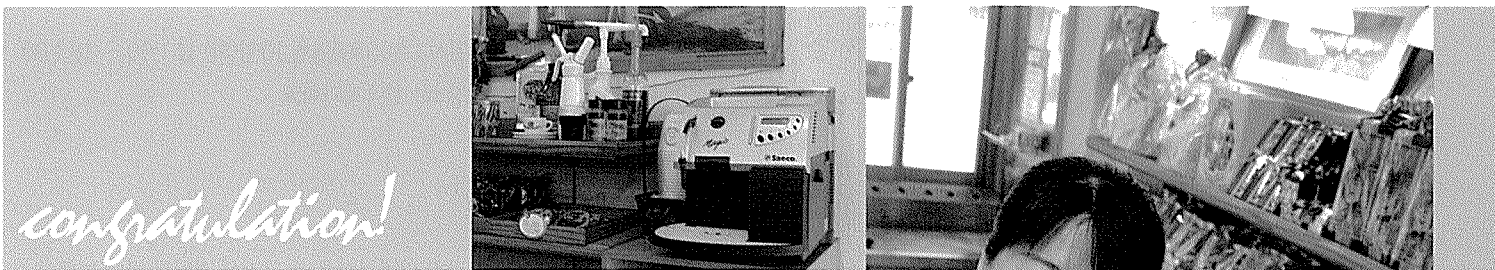
### 이벤트 담당자 나이스커피시스템 강유진 씨

베이커리 카페처럼 복합 매장이 많아진 요즘, 베이커리에서 매출을 올리기 위해 커피와 접목해 보는 것이 유리하다는 생각을 했습니다. 베이커리에서 커피를 판매할 때 대형 기계보다는 저렴하고 편리하게 쓸 수 있는 소형자동커피머신이 알맞다고 여기고 베이커리에서 직접 우리 회사의 커피 기계를 써보고 어떤 효과를 얻었는지 확인해 보려고 이번 이벤트를 마련하게 됐습니다. 1년 동안 베이커리에서 커피 기계가 얼마나 큰 이익이 됐는지, 어떤 방식으로 운영해야 좋은지 검토해 보고 사업 방향을 결정하려고 합니다.

이번 이벤트를 통해 커피기계를 제공받으며 무료로 커피 교육도 받을 수 있어 커피에 대한 제과인들의 인식을 높이는 기회로 생각하고 있습니다.

이벤트 선물로 제공하고 있는 SAECO Magic comfort+는 커피의 고장인 유럽에서 더욱 유명한 브랜드로 버튼 하나만 누르면 자동으로 에스프레소가 나오는 편리한 기계입니다. 간편한 조작으로 정통 에스프레소의 맛을 느낄 수 있고 카페라떼, 카푸치노 등 다양한 커피 종류를 만들 수 있는 것이 큰 장점입니다. 기계 세척 방법 또한 간편해 아무리 오래 사용해도 위생적이고 안전하게 쓸 수 있습니다.

당첨자들에게 SAECO Magic comfort+가 매출을 향상시키는데 더할 나위 없이 좋은 동반자가 되길 바랍니다.



### 11월 당첨자 프레첼과자점 김효정 씨

우리 가게가 위치한 지역은 제과점이 유독 많아서 경쟁이 몹시 치열합니다. 다른 제과점과 차별화 할 수 있는 방법을 고민하다 '커피를 판매하면 어떨까'란 생각에 응모하게 됐습니다. 공짜로 커피 기계도 얻고 커피를 제대로 만드는 방법까지 알게 해준 좋은 기회였습니다. 커피 기계도 편리하고 사용법을 너무 잘 가르쳐주어 많은 도움이 되었습니다.

아직 손님들이 제과점에서 커피를 파는 것에 대해 낯설어하기 때문에 빵을 사러온 고객들에게 서비스로 커피를 제공하면서 서서히 우리 점포 커피 맛을 홍보하고 있습니다. 여름이 되면 아이스크림을 판매하는 등 더욱 적극적으로 판매에 나설 생각입니다. ☺

