



업체
탐방

(주) 디와이기계

http://www.diyite.co.kr

이번호에는 1975년 화창기계공업을 설립, 골판지박스 인쇄기계 제작 메이커로 시작하여 1998년 4월 21일 (주)디와이기계로 법인화 하였으며 현재 30년간의 긴 세월 속에 끊임없는 노력과 축적된 노하우를 바탕으로 국내 최고의 골판지박스 인쇄기계를 제작하는 회사인 (주)디와이기계를 찾아가서 정보 회장을 뵙고 오늘날 (주)디와이기계가 있기까지 그 동인의 노력과 경험과 (주)디와이기계만의 독특한 경영철학에 대해 들어보았다.



(주)디와이기계 전경



(주)디와이기계 서정보 회장

사훈

책임, 신용, 협동

회사연혁

- 1975년 7월 부산광역시 부산진구 범천동에 화창기계공업을 설립하여 골판지박스 제조관련 기계생산 개시
- 1985년 2월 국내 최초 FLEXO PRINTER SLOTTER 생산개시 한국기계공업진흥회로부터 수입대체품으로 지정
- 1988년 4월 현재의 경남 김해시 진영읍 방동리로 공장 확장이전
- 1988년 12월 (주)동양기계로 법인 전환 및 서정보 사장 대표이사 취임
- 1989년 10월 일본 수출 시작
- 1990년 10월 중소기업은행으로부터 유망중소기업으로 선정
- 1990년 12월 일본 (주)NIWA와 CORRUGATOR MACHINE 기술 제휴 및 생산 시작
- 1991년 12월 기술신용보증기금으로부터 우량기술기업으로 선정
- 1993년 1월 당사 전 생산품목을 한국기계공업진흥회 신규 개발품목으로 등록 일본 (주)NIWA에 CORRUGATOR MACHINE 수출
- 1998년 4월 현재의 (주)디와이기계로 상호변경
- 2000년 11월 ALPHA 406B FLEXO PRINTER SLOTTER STACKER MACHINE 개발완료 및 CE마크(DOC) 획득
- 2001년 12월 ISO 9000 품질경영시스템 인증
- 2003년 11월 경남 무역인상(수출공로) 수상
- 2003년 11월 수출유망중소기업 선정(중소기업청)
- 2003년 12월 무역의날 300만불 수출의탑 수상

경영의 기본 방향과 고객을 위한 경영방침은?

저희 (주)디와이기계는 고객의 격려에 힘입어 1975년 화창기계공업사를 설립, 골판지박스 인쇄기계 제작 메이커로 시작하여 1998년 4월 21일 (주)디와이기계로 법인화 하여 현재 국내 최고의 골판지박스 인쇄기계를 제작하는 회사로 성장 발전하게 되었습니다.

“품질제일주의”를 표방하는 저희 회사는 “고객에게 봉사한다”는 기업이념을 바탕으로 모든 임직원이 부단한 창의력과 신기술개발로 고객의 욕구충족에 힘쓰고 있으며 미려하나마 국가발전에 보탬이 되는 기업이 될 것입니다.

지금의 (주)디와이기계로 발전하기까지 물심양면 성원과 격려를 아끼지 않고 이끌어주신 고객 여러분께 다시 한번 감사를 드리며 앞으로 끊임없는 신기술 개발로 고객 여러분께 한발 더 다가갈 수 있는 회사가 되겠습니다.

저는 창립자이신 서정보 회장의 “고객에게 봉사한다”는 기업이념을 받들어 “고객이 생각하는 최적의 품질과 최고로 안전한 제품 생산”을 경영목표로 하여 더욱더 고객에게 다가하겠습니다.

저는 지난 십수년을 사회 봉사활동에 전념하면서 어렵고 힘든 일을 무수히 겪으면서 살아왔고, 보아 왔습니다.

앞으로 고객 여러분들에게 더욱 우수한 기술력으로 좋은 기계를 생산 하여 제공할 수 있도록 노력하겠습니다.

한편 회사에 대한 관심 있는 모든 고객분들의 의견을 폭넓게 받아들여 회사경영에 적극 반영함으로써 고객에게 신뢰받고 봉사하는 회사가 되도록 최선을 다하겠습니다.

지난해 사업성과와 실적은?

현재 자본금은 2억5천만원이며, 2001년도의 매출액 52억 원에 비하여 2002년도에는 매출신장이 약35% 증가한 70억 원을 매출하였고, 지난해에는 『수출 300만불탑 수상』과 『경남무역인상』을 받는 영예를 가졌습니다.

저희 (주)디와이기계는 특히, 2002년 4월에 중국 청도에 영업사무소를 개설하여 대중국 수출을 위한 전초기지로써 전력투구 하고 있는데 그 결과가 점진적으로 나타나 수출계약액이 증가하고 있습니다.

당사는 1999년도에 해외에 수출을 해야 성장할 수 있다



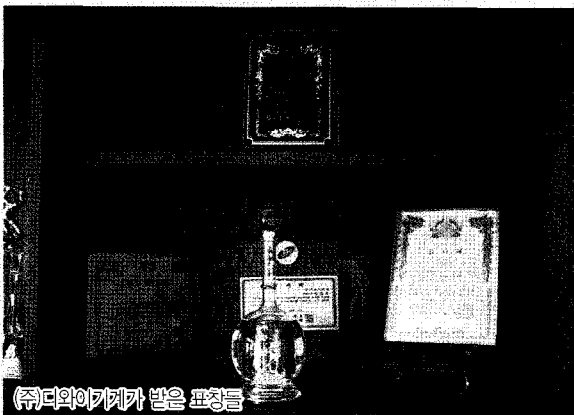
서정보 회장과 대담중인 초합 조용민 부장



공장내부를 설명하고 있는 서정보 회장

(주)디와이기계 경영방침

- 전사원의 기술개발 요원화
- 전기종의 PL법 적용화
- 기술교육의 강화



(주)디와이기계가 받은 표창들



◆ 2003년도 성과

- 1. 중국청도공장의 설립 완료
- 2. 300만불 수출탑 수상
- 3. 경남무역인상 수상
- 4. 김해상공대상 수상

는 결론아래 서서히 수출을 시작하여 1999년과 2000년에 중국 2대, 러시아 1대, 핀란드 1대의 기계를 수출(약80만불 10억원)하는 성과를 올렸습니다. 2002년도와 2003년 6월까지 370여만불을 수출하는 성과를 거두었는데 국가별로 보면 중국에 5대, 218만불, 러시아에 114만불, 인도네시아 1대 38만불을 수출하였습니다.

유럽에 수출을 늘리기 위하여 스위스에 전문 에이전트를 두어서 활발하게 수출 상담을 하고 있으며, 2004년 3월에 유럽의 2대포장업체인 KAPPA 그룹에 1호기를 납품하여 아주 성능 좋은 기계를 공급해주어서 고맙다는 인사를 받고 있으며, 지금도 유닛트 고정식 인라인 인쇄기4도 2대를 수주하여 10월에 1차분을 납품할 것입니다. 지난 7월에는 일본업체와 서브드라이브방식 인라인 인쇄기4도 1대를 수주 받아 제작 중에 있어 일본의 수출도 상당히 많을 것으로 전망됩니다.

기물관리 및 품질시스템 운영전략은?

저희 (주)디와이기계는 ISO9001 품질경영시스템 도입으

로 기계수주에서부터 최종 출하까지 사후관리의 모든 자료를 전산 입력하여 관리하며, 기술개발에 있어서는 3D 시뮬레이션을 통한 예비 점검으로 실제기계 제작시의 오류를 찾아 차단함으로써 “품질제일주의”를 실천하고 있습니다.

(주)디와이기계 운영방법과 앞으로의 계획은?

현재 국내외의 경기상황이 매우 좋지 않으나 당사에서 개발하고 있는 제품이 어느 시장에 내놓아도 어필할 수 있는 제품의 개발에 심혈을 기울이고 있습니다.

이에 당사가 유럽과 일본시장에 기계를 판매할 수 있는 것은 선진국 바이어가 요구하는 맞춤형의 기계를 제작할 수 있다는 당사 기술진들의 자신감과 축적된 기술력을 인정받는 것으로 봅니다.

이러한 자신감을 바탕으로 국내 대형포장업체에서 선진외국 기계 제작 수준의 기계도 자신 있게 공급할 수 있습니다.

또한 중국의 무역관세 장벽을 넘기 위하여 청도래서시에 부지 2,000여평에 공장설립을 2003년 12월에 완료하여 정상가동하고 있어 중국시장 공략의 첨병역할을 할 것입니다.

한차원 앞서가는 기계개발을 위하여 기술요원들의 해외 전시회 참관 및 견학 등으로 각국의 실정에 맞는 기계개발에 힘써며, 다양한 모델을 개발하고 있습니다.



(주)디와이기계는 2003년 유럽 KAPPA그룹과 계약을 체결하였다.

2004년도 매출목표는 90억 정도로 하고 수출을 60% 이상을 할 계획으로 전사원이 노력하고 있습니다.

국내 골판지업계 전망과 (주)디와이기계의 대응전략은?

국내포장업계의 설비투자는 향후 몇 년간은 많지 않을 것으로 예상되며, 당사는 현재 개발하고 있는 ALPHA형 시리즈 기계로서 포장업계에 선보일 예정입니다.

종업원의 복지정책은?

저희 (주)디와이기계 직원들은 오랫동안 가족처럼 동거동락 하면서 근무하고 있으므로, 중소기업의 실정에 맞는 사원 자녀들의 장학기금 조성등을 계획하고 있습니다.

사장님의 가족관계는?

슬하에 1남 1녀를 두고 있습니다.

「골판지포장·물류」지에 바라는 것은?

골판지포장산업계를 대변하는 잡지로서 국내 골판지 업계 경영자들에게 국산포장기계에 대하여 인식을 바꾸어서 믿고 사용할 수 있도록 홍보 및 정보가 제공 되었으면 합니다.



(주)디와이기계는 2001년 ISO9001인증을 받았으며 2003년 수출유망 중소기업에 선정되었다.



(주)디와이기계의 사정보 회장(좌)과 박성규 차장(우)