

■ 회원사 탐방 ■

회사 소개



- 대표이사 : 박 계 현
- 주소 : (121-721) 서울시 마포구 공덕동 275
LG마포빌딩
- 전화 : 02-705-3134
- 팩스 : 02-705-3152
- 설립일자 : 2002. 1. 1.
- 주생산품목 : 자동화기기(ATM, CDP), 영업점 시스템 등
- 자본금 : 9,842 백만원
- URL : www.lgnsys.com

LG엔시스는 2002년 1월 LG전자에서 독립하여 새롭게 출발한 회사로, 국내 IT업체로는 드물게 25년의 역사를 가지고 있는 IT산업의 선두업체입니다.

LG엔시스는 서버시스템사업, 금융시스템사업 그리고 기반솔루션사업을 전개해 나가고 있으며 지속적인 연구개발 활동과 파격적인 투자를 통해 새로운 기업환경에 적용할 수 있는 최적의 솔루션과 시스템을 제공하고 있습니다. 특히 최근에는 보안솔루션, Integration System, 통신신호처리 프로토콜(SS7), 다양한 금융자동화 시스템 및 솔루션, 컨설팅 서비스 사업을 핵심 역량으로 삼아 이 분야를 적극 육성/개발하고 있습니다. 또한, LG엔시스는 금융기기 선진국인 미국, 일본, 남미지역에 자



동화기기 핵심부품을 수출하고 있으며, 국제적 경쟁력을 갖춘 신제품개발 및 수출지역 확대에 노력하고 있습니다.

LG엔시스 비전은

LG엔시스는 도전적이고 혁신적인 비전제시를 통해 지속적인 성장을 지향하고 조직문화를 새롭게 정비하여 세계적인 IT기업들과 어깨를 나란히 하는 초우량 기업이 되고자 노력하고 있습니다.

LG엔시스의 비전은 IT 시스템 & 솔루션 분야의 리더가 되는 것이며 경영목표는 최고의 가치를 고객에게 제공하는 것입니다.

이를 달성하기 위한 추진전략으로 통합된 시스템, 앞선 솔루션, 차별화 된 서비스를 제공하고 해외사업의 매출 비중을 늘려나가고 있습니다. 또한 비전달성이 되는 새로운 조직문화 정립을 위해 'Innovation' 'Openness' 'Partnership'의 세가지 핵심가치를 중심으로 자기혁신에 노력하고 강한 실행력을 지닌 조직으로 거듭나고자 합니다.



LG엔시스의 기업문화

LG엔시스는 “젊고 강한”, “일등, 성과, 도전”의 기업문화를 만들어 나가기 위해 혁신활동, 6시그마활동을 지속적으로 전개하고 있습니다. 일등, 성과, 도전이란 경쟁에서 남보다 한발 앞서 가는 것, 부여된 목표를 반드시 이루어 내는 것, 실패를 두려워하지 않고 개척하는 것을 의미하며 '젊고 강한'이란 끊임없는 자기혁신을 통해 항상 새로움을 추구하는 인재들이 강한 실행력으로 탁월한 성과를 이루는 것을 의미합니다.

LG엔시스는 혁신활동, 6시그마활동을 통해 단기간내 업무수행능력 및 개인의 생산성 향상, 불량률 제로와 품질개선을 이루어 2002년에는 140억 가량의 개선성과를 이루었습니다. 이외에도 LG엔시스는 인재확보/육성을 위해 성과보상 시스템을 보완하여 운영하고 있고, 부문별 전문가 육성프로그램을 운영하고 있어 각자가 속한 분야에서 전문가가 되도록 지원해주고 있습니다.



동종업계와 비교해 LG엔시스의 강점은 무엇인가?

LG엔시스는 IT Infra사업 즉 시스템, 솔루션, 서비스에 집중하는 회사로서 시스템은 유닉스 서버, 금융시스템의 판매/구축을, 솔루션은 보안솔루션, 고가용성 솔루션등의 개발/구축을, 서비스는 프로페셔널 서비스와 컨설팅, 교육사업을 전개하고 있습니다.

LG엔시스의 강점은 바로 이러한 IT Infra사업에 대한 통합 서비스 능력과 우수한 인재에 있습니다. LG엔시스는 판매 전 컨설팅을 통해 고객회사에 맞는 최적의 시스템을 선택해 드리고 국내 최고 기술력을 가진 엔지니어들이 시스템을 구축하며 이를 전국 27개망 서비스 조직이 추후 관리해 드립니다. 또한 고객이 원할 때는 자체 교육센터에서 관련 솔루션 교육 기회를 제공하고 있습니다.



시스템, 금융제품 판매에서 경쟁사와 차별화 되는 전략은 어떤 것이 있나?

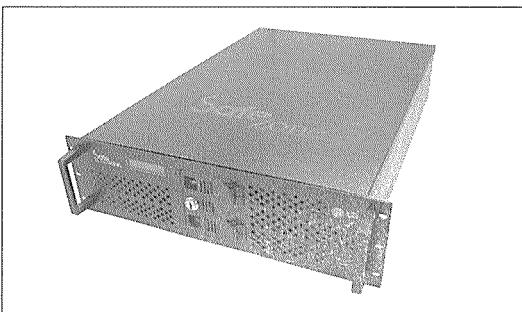
● 시스템부문

LG엔시스의 컴퓨터 시스템사업 전략은 '고객 기반, 기반솔루션 확보 및 서비스 역량을 강점으로 Unix서버 국내 No. 1 Player'가 되는 것입니다.

사업 전개 방향은 새로운 솔루션을 개발, 선

보이는 데 주력할 방침이고, 서버시스템의 경우 새로운 유닉스 서버를 중심으로 중소형 서버와 해외시장에서 매출액을 끌어올려 전체 서버시장에서의 압도적 시장점유율을 확보한다는 계획입니다.

또한 리눅스사업과 함께 채널사업을 확대하고 통신시장을 중심으로 한 신규시장개척 및 강점시장유지 그리고 공공시장의 IT사업에 적극 대응할 방침입니다.



◎ 세이프존 웹 브레이커-IPS

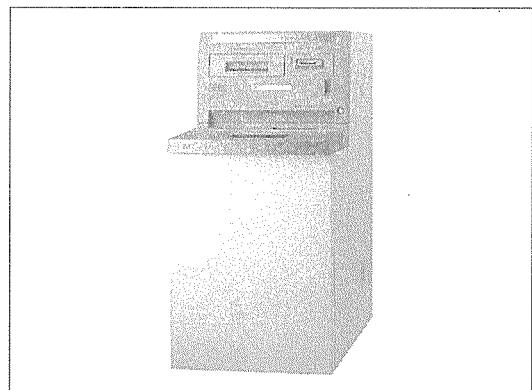
◎ 금융부문

LG엔시스는 이미 80년대 중반부터 금융기기 개발을 시작하여 88년 국내 최초 국산화 현금자동지급기를 개발하는 등 그동안 많은 성과를 이루어 왔습니다.

금융사업 부문의 전략은 다양한 IT인프라 구축 경험을 바탕으로 앞으로도 다양한 금융 사업영역에 진출하고, 고객서비스사업에 대한

강점을 계속 유지해 나아가 '금융 IT의 Total Provider'로서의 역할을 다하는 것입니다. 특히 LG엔시스는 시스템사업 역량의 접목이 가능하고 CDM(지폐방출 모듈)등의 기반기술을 확보하고 있습니다. 현재도 꾸준한 제품개발과 영업확대에 노력하고 있으며 금융 자동화기기의 신제품 및 기술집약적 핵심부품의 개발에 노력하고 영업확대와 고객서비스 부문 매출향상을 통한 수익성 확대에 노력하고 있습니다.

또한 LG엔시스는 미주지역과 동아시아지역에 CDM 수출을 적극 추진하고 있습니다. 이미 99년부터 금융기기분야에서 제일 앞서가고 있는 일본에 CDM을 수출하였고 2002년에는 미국과 브라질에 CDM기를 수출하였습니다. LG엔시스는 자체 CDM기술을 보유한 업체가 전세계적으로 얼마되지 않고 충분히 타사의 제품들과 경쟁할 수 있는 기술력을 갖추었다고 판단되는 바 집중적인 투자로 기술개발에 힘쓰는 한편, 새로운 시장개척에도 노력할 예정입니다.



◎ ezATM 450