

인터넷솔루션 및 네트워크아웃소싱 사업 분야로 특화

# 동부DIS



“동부DIS는 내실경영과 특화전략을 통해 SI업계의 우위를 확보한다는 전략이다. 우선 단위 프로젝트별 손익 관리를 통해 철저한 수익위주의 프로젝트 수주와 관리로 외형보다는 내실에 치중할 방침이다.”



“인터넷 솔루션 개발, 운영 및 네트워크 아웃소싱 분야의 특화를 통한 시장경쟁력 확보”.

보다 나은 사이버 세상을 만들고자 노력하고 있는 동부DIS의 2001년 경영전략이다.

1996년 동부그룹의 IT 계열사로 출범한 동부DIS는 초기 그룹계열사의 전산시스템 운영에 주력하는 경영전략에서 벗어나 2000년 제2의 출범이라는 새로운 경영목표로 인터넷솔루션 개발과 네트워크 아웃소싱 분야의 특화를 통해 IT 업계의 새로운 강자로 자리하고 있다.

동부DIS는 지난해 B2B 솔루션을 비롯해 인터넷 보험솔루션 CIM(Cyber Insurance Marketing), 그룹웨어 라레스(Lares)를 개발하여 공급

중에 있으며, 미국의 인터우분사와 제휴를 통해 국내에 콘텐츠매니지먼트 솔루션(CMS) 인터우분팀사이트를 공급하고 있다.

또한 국민카드, 다임인베스트먼트 등의 네트워크 아웃소싱을 수주했으며, 한빛은행, 제일은행 등에 전산장애처리시스템 헬프데스크(Help Desk) 구축 프로젝트를 수주하는 등 금융권을 중심으로 한 시장 공략에 성공했다.

동부DIS가 이처럼 대외사업 1년만에 성공할 수 있었던 원동력은 인터넷 솔루션 개발 및 네트워크 아웃소싱 분야의 특화라는 경영전략이 주효했으며, 동부화재, 동부증권 등 동부그룹의 금융 계열사 전산시스템 개발 경험과 함께 전체 인원의 80%

를 개발인력으로 구성할 만큼 시대 흐름에 맞는 기술개발을 위한 투자에 있다고 할 수 있다.

지난 6월 동부DIS는 이러한 회사의 가치와 성장성을 인정받아 국민은행, 산은캐피탈 등에서 24억원의 투자를 유치한 바 있다.

### 시장환경과 고객의 요구에 맞는 인터넷 솔루션 개발

동부DIS는 인터넷 솔루션 개발 및 공급 사업에 진출하면서 시장환경에 맞고 고객의 니즈(NEEDS)에 맞는 솔루션을 개발 공급한다는 원칙을 세웠다.

현재, 동부DIS가 개발·공급하고 있는 인터넷 솔루션은 B2B, 인터넷 보험마케팅 솔루션, 그룹웨어 등이며, 미국의 인터우브사와 제휴를 통해 콘텐츠매니지먼트 솔루션을 국내에 공급하고 있다.

인터넷마켓 시장의 확대와 구매시스템의 혁신을 필요로 하는 시장 환경을 감안해서 개발한 동부DIS의 B2B 솔루션은 오프라인(Off-LINE) 상의 구매시스템을 온라인(On-LINE) 상에 적용한 시스템으로 온라인 상에서 상품견적서 비교는 물론, 결제, 세금계산서 발행 등 구매업무 일체를 진행할 수 있으며, 역경매시스템과 고객사를 위한 전용몰 운영이 가능해 유저(User) 중심의 B2B 솔루션이라고 할 수 있다.

이 솔루션은 현재 MRO 중개 사이트인 비즈셀프 닷컴(www.bizself.com)에 적용, 운영 중에 있다.

또한, 인터넷 시대를 맞아 인터넷 상에서 실시간으로 보험가입이 가능한 인터넷 보험 마케팅 솔루션 CIM(Cyber Insurance Marketing)을 개발했다.

인터넷상에서 보험을 가입하는 시장의 확대와 함께 주목받고 있는 이 솔루션은 보험사별로 가격

비교가 가능하며 자신의 보험료 산출과 온라인 상에서 실시간으로 보험가입이 가능한 것이 특징이다.

인터넷 보험사이트 아이러브인스 닷컴(www.iloveins.com)에 공급, 현재 운영 중에 있다.

그룹웨어 라레스(Lares)는 사내의 지식공유를 위한 솔루션으로 사내메일, 결제 등의 기능이 있다. 이 솔루션의 가장 큰 특징은 웹 환경으로 개발된 것으로 인터넷을 이용한 본사와 지점간의 업무 처리에 강점이 있다.

이 그룹웨어 솔루션은 동부증권에 공급했으며, 현재 동부생명 기업포탈(EIP) 구축 프로젝트에 사내 인트라넷으로 적용하고 있다.

이와 함께 동부DIS는 미국의 인터우브사와 솔루션 도입 계약을 맺고 인터우브 팀사이트 (Inter-Woven Team Site)를 국내에 도입공급하고 있다.

인터우브 팀사이트는 콘텐츠 매니지먼트 솔루션(Content Management Solution)으로 홈페이지 관리를 효율적으로 할 수 있는 솔루션이다

이 솔루션은 웹상의 정보를 실시간으로 업데이트 할 수 있으며, 각종 콘텐츠를 안정적이고 효율적으로 관리할 수 있다.

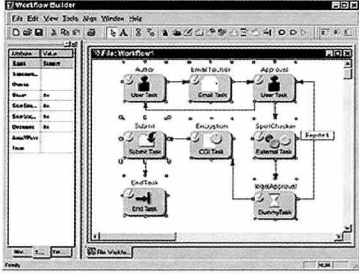
콘텐츠매니지먼트 솔루션(CMS)은 콘텐츠의 양이 많아지면서 미국에서는 이미 은행권, 언론사 등을 중심으로 상당한 시장이 형성되어 있다.

동부DIS가 국내 공급하는 인터우브 팀사이트의



▲ 인터우브 팀사이트 금융권 CIO 초청 세미나 장면

[인터우븐 팀사이트 4.5]



▲ 인터우븐 팀사이트 시스템 구성도  
수위를 점유하고 있다.

국내 콘텐츠매니지먼트 솔루션시장은 성장기  
로 보고있다.

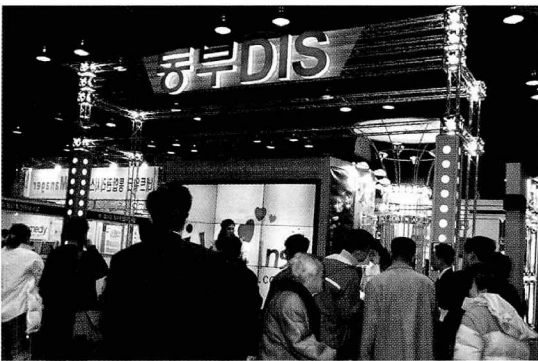
이 솔루션은 현재 상공회의소 중소기업 홈페  
지 구축 프로젝트에 적용되고 있다.

### 금융권 중심 네트워크 아웃소싱 주력

동부DIS의 인터넷 솔루션사업과 함께 또 하나  
의 주력분야는 금융권을 중심으로 하는 네트워크  
아웃소싱 분야다.

동부화재, 동부증권 등 동부그룹 금융 계열사의  
오랜 시스템 운영 경험을 바탕으로 한 동부DIS의  
네트워크아웃소싱은 서비스등급제(SLA : Service  
Level Agreement)를 도입하여 고객·고객사의  
서비스 만족을 최우선으로 하고 있다.

이러한 금융권 시스템 운영경험과 고객만족 정  
책이 동부DIS를 네트워크아웃소싱 시장에서 자리잡



경우 미국 내  
500여 개 기  
업에 이 솔루  
션을 공급한  
바 있으며 컨  
텐츠매니지먼  
트 시장에서

을 수 있게 한 원동력이 되고 있다.

동부DIS는 지난해 국민카드와 시티은행 등을  
고객사로 확보, 금융권 네트워크아웃소싱 시장의 확  
고한 자리를 확보했다.

또한 한빛은행, 제일은행 등 은행권에 전산 장  
애처리시스템인 헬프데스크(Help Desk) 구축 프  
로젝트를 수행했다.

동부DIS의 금융 계열사의 시스템 운영 경험과  
프로젝트 수주 경험을 살려 금융권 네트워크아웃소  
싱 시장 공략에 주력할 방침이다.

### 내실경영과 특화전략을 통한 업계 수위 확보

동부DIS는 내실경영과 특화전략을 통해 SI업  
계의 우위를 확보한다는 전략이다.

우선 단위 프로젝트별 손익 관리를 통해 철저  
한 수익위주의 프로젝트 수주와 관리로 외형보다  
는 내실에 치중 할 방침이다.

현재 우리나라의 SI시장 환경은 엄청난 수주  
경쟁을 맞고있다. 더구나 최근 경기침체로 인한  
IT투자가 소극적으로 변하면서 이러한 경쟁은 더  
욱 치열할 것으로 예상하고 있다.

동부DIS는 이러한 시장환경에서도 철저한 수  
익위주의 사업을 통해 내실경영에 치중할 계획  
이다.

동부DIS의 또 하나의 경영전략은 특화전략  
이다.

시장의 요구에 맞는 인터넷솔루션 개발 및 도  
입과 금융권 네트워크아웃소싱 부문의 특화전략을 통  
해 경쟁력을 확보한다는 전략이다.

이를 위해 동부DIS는 파트너십 강화를 통한  
공동 마케팅을 꾸준히 추진하고 있다.

금년으로 동부DIS가 그룹계열사의 SM 사업에서  
벗어나 대외사업을 표방한 지 2년째를 맞고 있다.

금융권 시스템운영 경험과 꾸준한 기술개발을 통해 인터넷솔루션과 금융권 네트워크소싱 분야의 선두주자가 되기 위해 최선을 다 할 것이다.

대표이사  
이 봉 (李 峯)



동부DIS 이 봉 사장은 1950년 생으로 서울대를 졸업하고 미국의 뉴욕대학원에서 컴퓨터공학 석사학위를 취득하고 박사과정을 수료했으며, 콜롬비아대학 재정학 M.B.A를 거친 엔지니어와 경영마인드를 고루 갖춘 인물이다.

미국에서 Datamore Programmer(1975~1977), CBS Inc, Associate Director(1977~1983), Chase Manhattan Bank Vice President(1983~1985), Info Search & Protection, INC, Founder and President(1985~1994) 등 20여 년간 직장경험과 개인사업을 거쳐 1994년 동부화재 CIO로 국내에서 직장 생활을 시작한 후 1997년부터 동부DIS의 대표이사 직을 역임하고 있다.

이 봉 사장은 미국에서의 직장경험과 개인사업의 경험을 살려 동부그룹 금융계열사의 전산시스템 발전에 크게 공헌한 것으로 알려져 있다.

인터넷 솔루션과 네트워크아웃소싱 사업부문의 특화를 통해 경쟁력있는 금융 SI회사로 성장한다는 것을 금년 경영방침으로 정한 이 봉 사장은 “내실경영과 시장환경에 적응하는 경영전략으로 국내 최고의 IT 회사로 발전할 것” 이라고 밝혔다.

이 봉 사장은 지난 6월 동부그룹의 금융계열사 전산조직을 통합해서 출범한 동부FIS의 대표이사 직도 함께 겸임하고 있다.