

불과 1년전만 해도 우리 나라가 OECD에 가입하여 선진국 대열에 들어섰다고 즐거워하던 기쁨도 잠시뿐. 지난해 11월부터 외화 부족으로 불거진 IMF라는 국제금융을 받기에 이르러 국민들에게 많은 경제지식을 가르쳐 줬고 그로 인한 여파가 사회 이곳 저곳에 미지 않은 곳이 없을 정도로 심각한 경제 위기에 처해 있다.

이는 그동안 우리 경제구조가 고비용 저효율이라는 경제여건 속에 지탱해오다 이제 어차피 터질 것이 터진 상황이 아닌가 생각된다. 정부에서 좀더 일찍 서둘러 대책을 세우고 투명한 정책을 펴 왔더라면 이러한 극한 상황까지는 오지 않았을 것이다.

그러나 이제 국민 모두는 겪히 받아들여 고통분담을 각오하고 경제회생에 나서야 하는데, 우리 양봉업계도 당장 눈앞에 놓인 문제가 걱정이다. 꿀벌 사료로 이용되는 설탕값이 천정부지로 치솟아 높은 경제난국 시대에 우리 양봉업계에서도 투명한 양봉산물을 생산하여 판매하고 있다고 자신 있게 말할 수 있는지 자문해 보기 바란다. 결국 우리의 치부도 머지 않은 장래에 돌아온 터지리라 생각된다. 정부가 안일하게 대처하다 이러한 어려운 처지에 전락한 것처럼 우리 양봉업계도 투명한 상품을 생산해내지 않고서는 앞으로 양봉업계만이 다시 격을 제2의 IMF 시대가 오리란 생각이 들기 때문에 일부 양봉인들은 전체 양봉업계를 생각하여 그간의 생활을 반성하고 새로운 각오를 다져주기 바란다.

또 환율 폭등으로 종봉수입이 어려워질 것으로 보는데 이번 기회에 연간 수십억원의 외화낭비를 없애고 우리의 종봉시장을 우리 스스로 지켜서 우리 소득원으로 되돌려 놓아야 할 것이다.

그러기 위해서는 양봉인 각자가 수입벌 구매를 하지 않는 것이 우리 양봉업계를 지키는 일이 되겠다.

별 한통에 아카시아에서 꿀 한 말 이상씩 채밀하는 요즘에, 100군의 수입벌을 구입한 양봉농가가 10드럼의 수입꿀을 들여오는 것과 다를바 없다. 전제적으로 연간 3만군 정도가 수입되고 있는 상황에서 벌꿀 3천드럼 정도가 매년 수입 해 오는 꿀이다. 나 하나 정도 야 괜찮겠지 하는 그런 안일한 생각은 이제는 버려야 한다.

앞으로 더욱 걱정되는 것은 경제 현실이 이런데 건강식품인 벌꿀 판매가 대단히 저조하리라 예상된다. 그러면 자금회전 뿐만 아니라

IMF시대에 필요한 양봉인의 자세

10년후 무한경쟁시대 대비해 밀원수부터 가꾸자

나라 경영수익도 적어져 그 어느 해 보다 어려움이 가중되리라 생각된다.

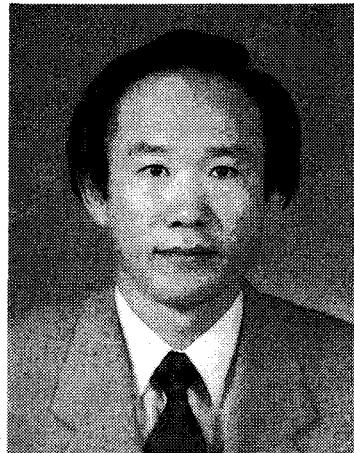
이번 우리 경제가 이모양이 된 것은 이탓 저탓 많은 이유를 달지 만 우리들이 인식치 못한 사이에 고비용 저효율의 경제구조와 국제 금융시장의 불신에서 비롯된 것이다. 우리는 오히려 이번 이 위기를 전화위복의 기회로 삼아 투명한 선진사회로 털바꿈 시키는 계기를 만들어 나가야 할 것이라 생각한다.

이러한 경제난국 시대에 우리 양봉업계에서도 투명한 양봉산물을 생산하여 판매하고 있다고 자신 있게 말할 수 있는지 자문해 보기 바란다. 결국 우리의 치부도 머지 않은 장래에 돌아온 터지리라 생각된다. 정부가 안일하게 대처하다 이러한 어려운 처지에 전락한 것처럼 우리 양봉업계도 투명한 상품을 생산해내지 않고서는 앞으로 양봉업계만이 다시 격을 제2의 IMF 시대가 오리란 생각이 들기 때문에 일부 양봉인들은 전체 양봉업계를 생각하여 그간의 생활을 반성하고 새로운 각오를 다져주기 바란다.

앞으로 새정부가 들어서면 경제 정책에 전반적인 구조조정이 급속히 전개될 전망인데, 우리 양봉업계에도 투명성을 흐리게 하는 양봉인이 있다면 우리 스스로 뿌리뽑아야 할 상황에 와 있다고 본다.

사회생활에서 가장 중요한 것은 남으로부터 인정받는 신용일 것이다. 소비자들은 양봉인을 바라보는 시선은 불량꿀이나 생산판매하는 사람들로 여기는 불신의 골이 깊은 것은 예나지금이나 변함이 없는데 이것은 너나할 것 없이 양봉인 모두의 책임이라 생각된다.

수백억원의 광고료를 들여서 TV 광고를 한다 해도 일반 소비자들의 불신을 씻기에는 대단히



한국양봉축협 조합장 조상균

어려울 것이라 생각한다. 그러나 우리 양봉인 전체가 환골탈피하여 투명한 양봉산물을 생산판매 할 때만이 소비자들로부터 신뢰를 회복시킬 수 있을 것이다.

이제 사회 온 구석이 명퇴다, 조퇴다 하여 실직자가 엄청나게 늘어나는 상황에 그래도 양봉인들은

상대적으로 수입은 떨어지더라도

명퇴·조퇴를 걱정할 염려없이 늙어지도록 자연과 벗삼으며 건강식품을 먹으면서 인생을 즐길 수 있는 큰 장점을 가지고 있다.

그러나 우리 벌꿀의 품질에 대해 매스컴을 오르내릴 때마다 불신의 골이 깊어만 가는 사이에 외국의 값싼 벌꿀이 우리의 시장을 잠식할 것이 염려된다. 그때가서 우리 양봉업은 현재의 IMF 시대가 아니라 영원히 재기불능의 양봉산업으로 전락될 것은 불을 보듯 뻔하다.

양봉협회나 양봉조합이나 서서 양봉업계를 이끌어가는 부단한 노력도 중요하지만 이도 한계가 있고 양봉인 전체가 동참해 주어야 한다.

경쟁력있는 영원한 양봉업계를 만들기 위해서는 요즈음 농한기에 한가하게 오락이나 하며 시간을 보낼 것이 아니라 1년에 최소한 1

주일 정도만이라도 밀원식물을 심는데 관심을 기울이는 노력이 필요하다.

내 산이 없으면 남의 산이건 국유림이건 묘목으로 심는 것이 불가능하면 씨앗으로 남모르게 심어 퍼트릴 수도 있다. 아카시아 이외에는 설령 산주가 안다고 해도 경제수종을 심어 가꾸지 않는 방치된 산에 나무를 심어주는데 마다 할 이유는 없다고 본다.

지금은 북한땅이 되었지만 황해도 어느 지역에는 수유나무가 한 지역에 집단으로 심어져 있었는데 해방전에 매년 벌 한차(100군)에 15드럼 정도씩 채밀했다고 한다.

우리가 15~20년 전에 집주위 마을 근처에 수유나무를 충분히 심어 놓았더라면 지금의 무밀기인 7·8월 사이에 매년 15드럼 정도의 벌꿀을 생산해 낼 수 있을 것으로 가정할 때 현재의 양봉업계로 보아 2년간의 수입액과 맞먹으리라 생각된다.

이제 심어서 언제 소득보겠는가고 반문할 양봉인이 많겠지만 앞으로 남은 여생 10년 이상이라면 지금부터 밀원수를 심는 것은 결코 늦지 않다고 본다.

같은 지역 양봉가끼리 친목회가 대부분 결성돼 있는 것으로 아는데 이를 친목단체를 통해 밀원수 심기운동이 전국적으로 벌어진다면 생산적이며 더욱 뜻 깊은 돈독한 친목단체로 발전할 것 같다.

필자는 과거 코스모스 씨앗을 1년에 1~2 가마씩 매년 심어서 500군 가까이를 가을철 보조 화분원으로 이용한 경험이 있다. 그 경험으로 보건대 국내에 자생하고 있는 밀원수를 추천해 본다면 봄철의 벚나무, 집 주위에 높은 산이 있는 분은 산중턱에 아카시아를 심는 일, 아카시아 이후 때죽나무, 개옻나무, 옻나무, 가중나무(개가죽나무), 수유나무, 엄나무, 회화

나무, 피나무, 붉나무 등을 들 수 있겠다.

숙근초인 체키화, 연백초도 좋은 밀원에 속하며 뚝방이나 공한지에 달맞이를 심어도 매년 잘자라 보조 화분원으로서의 충분한 가치가 있다. 어렵게 생각할 것 없이 주변에 흔한 밀원수종을 찾고 지역조건에 맞게 심어놓은 밀원수 양을 늘려놓으면 되는 것이다.

앞으로 2004년 이후에는 관세가 상당폭으로 줄어들던가 없어지게 될 판인데, 그때가서 진정한 무한경쟁시대에 대비해서라도 이제 때늦은 감은 있으나 우리의 양봉업 직장을 영원히 지키기 위해서는 밀원수부터 심고 가꾸어나가야 한다. 이런 정신부정이 없고서는 진정한 양봉인이라고 할 수 없다고 필자는 지적하고 싶다.

밀원이 없으면 양봉이 성립될 수 없으며 정부에서 밀원식물을 심어 주기를 바라는 것 또한 국가 예산상 쉬운 일이 아니기 때문에 우리 스스로 먼저 노력할 때만이 정부지원이 뒤따라주는 기회가 올 것이다.

밀원이 풍부해야만 가격경쟁에서 살아남을 수 있으며, 제아무리 수입꿀이 들어와도 염려할 필요없이 영원한 양봉업 직업인으로 남을 수 있다. 또한 IMF 한파같은 어려움도 충분히 헤쳐갈 수 있는 지름길이기도 하다.

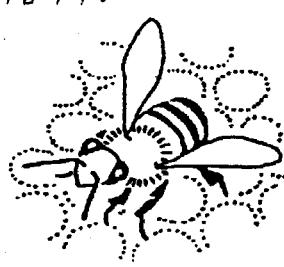
60년대에 사방조림용으로 심어놓은 아카시아 덕택에 현재 우리들의 양봉업계가 존속되고 있다. 이 얼마나 다행한 일인가. 우리나라 국토면적의 60%를 차지하는 산림의 지리적 조건을 잘 활용하고, 각 양봉농가가 1년에 1주일씩의 시간을 내어 밀원수를 심는 노력에 전국 4만3천여 양봉농가들이 동참한다면 20년 후에는 틀림없이 경쟁력있는 양봉입국이 가능할 것이다.

그러니 이 글을 읽어보신 양봉인은 지금부터라도 지나 다니는 들판길에서 나무가지에 허옇게 씨앗이 많이 매달려 있는 가중나무(개가죽나무)를 흔히 볼 수 있다. 그 씨앗을 따다가 산 아래 쪽에 뿌려 심어놓으면 10년 후에는 향기가 강한 벌꿀을 채밀할 수 있는 좋은 밀원이 될 것이니 실천해 보기 바란다.

영업안내

존경하는 양봉가 여러분. 금년에도 우수한 벌꿀을 다양 생산하면서 높은 소득을 올리시기를 간절히 바라오며, 수입개방시대의 벽을 넘으시려면 저희 회사를 꼭 찾아주시기를 거듭 원하는 바입니다. 힘껏 협조해 드리겠습니다.

- 우량 벌꿀 고가 연중 매입
- 한국양봉협회 농인검사품
- 벌꿀 규격드럼(중량 약33kg 최고품)
- 벌꿀 규격말통(실량 25kg 들이)
- 벌꿀 규격병(신·구형)



한국양봉진흥주식회사

대표이사 이희철

서울특별시 강동구 암사3동 441-11.

(02) 481-3697~8, (夜) 441-2780, FAX (02) 442-9426

경남지역 연락처 및 집하장 : 경남 산청군 시천면 덕산리

「영농법인 지리산 벌꿀」 (0596) 73-7366

벌꿀 수매

그동안 (구) 유달양봉을 아껴주시고 도와주신 양봉가 여러분께 깊은 감사를 드립니다.
저희 내고향전통식품은

13년간 양봉산물 취급 경험을 바탕으로 양봉가 여러분을 정성을 다해 모시겠습니다.
특히 금년에는 벌꿀을 현금수매할 계획이오니 여러분의 많은 성원과 협조 바랍니다.

벌꿀 현금수매 ☎ (0342) 716-5000~1

(구) 유달양봉

내고향전통식품

대표 황성오

경기도 성남시 분당구 금곡동 298 - 6

약도 : 판교IC에서 수원간 국도 4.5km 지점