

## 금융부문 확실한 토탈솔루션 공급자

엘리베이터 문을 열고 LG히다찌의 회사앞에 들어설때 제일먼저 눈에 띄는 것이 있다. “일등을 합시다”라는 표어이다. 다소 권위적으로 보일지도 모를 이표어는 역으로 아직 일등이 아니라는 말을 함축하고 있다고 할수있지만 사무실내에서 열중하고 있는 LG히다찌인들의 표정에는 정상을 향해 나아가가고자하는 굳은 의지를 읽을수 있다.

LG히다찌란 이름이 다소 낯설게 느껴질지도 모르지만 LG란 단어와 히다찌란 글자는 사회생활을 하는 직장인이 아니라도 우리들곁에 친숙한 이미지로 각인되어 있으므로 LG히다찌란 이름이 그리 생소하지는 않을 것이다.

산업사회의 발전과 더불어 정보사회의 길목에 들어선 근자에 정보통신사회를 표방하는 많은 회사들이 새롭게 탄생하면서 각종 홍보매체물을 통하여 회사를 선전하는 광고물들이 쏟아져 고객들의 관심을 끌기위하여 노력하는 현실속에서도 LG히다찌는 요란함보다는 성실과 최선을 다하는 내실있는 자세로 설립이래 어언 10년이란 세월을 고객들에게 높은 신뢰감을 쌓으며 고객들의 발전에 기여해왔다.

LG히다찌는 정보화란 화두가 조명되고 각광받던 80년대에 한국을 대표하는 기업 LG전자와 일본의 (주)히다찌 제작소의 공

동투자로 컴퓨터의 메인프레임과 판매 및 SW의 개발을 목적으로 설립되어(설립일 : 1986년 9월 1일)현재에 이르기까지 다양한 분야에 시스템 공급, SW 기술도입 및 국산화를 통해 SW의 해외수출에도 큰 기여를 하여왔다. 현재는 종합금융 토탈솔루션 공급자와 공공 SI부문의 시스템 통합사업자로서의 자리를 위치하고 있으며 히다찌 HW의 도입판매, APP의 도입판매, 국내고객의 기술지원 등 시스템 판매사업과 패키지의 개발 및 도입판매, 국외의 SW의 수주개발, 국내 시스템 통합 등의 SW 사업 네트워크 및 저장장비를 도입판매하는 DEVICE 사업 등을 주력사업으로 하고 있다.

1986년 9월 설립 이후 LG-EDS, 삼양사, LG 포스터 등... 다수의 기간업체에 히다찌 M Series의 메인프레임 시스템을 공급하여 왔고 일본의 히다찌

제작소 및 일본 브리지스톤사를 대상으로 SW의 해외수출에 주력해왔으며 국내에도 (주)한국통신, LG전자 등 공공부문 및 제조부문에서의 실적을 쌓아 왔다.

90년대에 접어들면서 IT동향의 변화와 고객의 요구에 발맞추어 토탈 솔루션 공급업체로서 성장하고 있다.

토탈 금융 솔루션을 기초로 조흥은행의 정보계 시스템과 LG증권 산업무계 시스템을 개발완료 및 독자적인 ALM시스템을 개발하여 각 금융기관에 공급함으로써 금융부문에서의 확고한 공급자로서의 자리를 넓혀가고 있다.

해외 SW 수출부문에서도 설립 이래 쌓아온 기술력과 경험을 바탕으로 일본 JR의 동해신간선 은행관리 시스템을 수주, 개발완료함으로써 현지 고속전철 운행업무에 큰 호평을 받아 JR의 동북신간선도 수주 개발완료함으로써 공공 철도업무의 개발의 확고

부동한 기술력을 보유하게 됨으로서 현재에도 고속전철 이외에 JR 큐수, JR 서일본등의 재래선 열차의 운행관리 시스템도 현재 계속하여 개발중에 있으며 여기에서 축적된 기술력을 바탕으로 고속철도 시스템을 국산화하여 한국형 운행시스템을 공급하고자 하고 있다.

또, 일본의 PCS 사업자인 동경아스텔사의 고객통합관리 시스템을 개발완료함으로써 이에 대한 경험과 기술을 국내 PCS 사업희망 업체들에 대해 PCS 운용 SW공급자로서 노하우를 제공하고 있다.

이러한 경험축적과 기술력에 해의 금융 시스템의 개발도 점점 확대되어가고 있으며 현재 일본 경영은행의 업무계 정보계시스템의 전반적인 운영에 대한 개발에도 참여하고 있다.

최근 산업역량의 급속한 팽창과 더불어 사회기간산업 및 각기업들의 정보화에 대한 인식이 급속도로 향상됨으로서 정보화에 대한 수요도 폭발적으로 증가되어 가고 있으며 고객들의 욕구도 다양화 되고 전문화되어가고 있다.

이는 앞서가는 기술력과 보다 세분화되고 전문화된 고객의 대응이 없이는 지속적인 성장이 보장되지 않는다고 할 것이다.

이에따라 LG히다찌는 기존의 메인프레임 판매 및 SW개발 외에 미래의 통신환경에 대비하기 위한

1) ATM, 플레임 릴레이등의 신기술등을 개발, 공급하는 네트

워크

2) 우수한 성능을 지닌 (주)히다찌제작소의 디스크어레이 등 저장장치 공급을 하는 설비부문

3) 토탈 솔루션의 장비공급과 고객이 올바른 솔루션을 선택할 수 있도록 유도하는 컨설턴트부문

4) HW 판매에 있어서도 시장이 점점 확대되어가고 있는 CS/S 환경의 UNIX SERVER의 판매공급 하는 CS/S 부문

5) 응용 SW 분야에선 크라이언트서버 컴퓨팅의 발전과 업무환경을 효율적으로 운용하려는 그룹웨어제품인 그룹맥스, 비즈니스환경의 변화함에 따라 다양한 형태의 정보를 쉽게 확보하기 위한 데이터 웨어하우징 개념의 OLAP 제품의 리이트업 등의 패키지 사업부문

6) 이제까지 쌓은 경험과 기술력을 바탕으로 금융권 이외에도 국내정보산업 시장을 세분화하여 전문화한 시스템통합사업부문등

이러한 의욕있는 신사업을 추진하는등의 사업다각화를 통해 종합정보회사로서의 위치를 다지고 있다.

또한 지속적인 성장을 위해서는 외국전문업체와의 부문별 협력을 통해 기술력을 습득함으로써 높은 경쟁력을 확보하여 고객의 만족과 신뢰도를 얻기위해 부문별 협력체계도 강화하고 있다.

이러한 사업영역의 확장에 앞서, 고객의만족을 위한 최저의 제품을 제공, 최상의 만족을 실현하기 위한 끊임없는 노력, 그리고 우수한 인력을 바탕으로 신속한

유지보수등을 실시함으로써 신뢰감있는 회사로서의 자리를 위치하기 위해 노력을 경주하고 있다.

무엇보다도 회사의 비약적인 발전을 이루게하는 주체는 인재라는 측면에서 인재양성을 위한 신인사교육제도의 도입과 인재육성위원회와의 면담을 통한 자기개발, 개개인의 능력에 따른 보상을 위한 능력별성과급제도, 복지제도의 확대를 통한 회사에 대한 신뢰감의 형성등 인적자원에 대한 투자도 강화하고 있다.

우리의 경제규모도 세계상위권에 진입하면서 사회전반적인 경제의 문호들이 열리게 되면서 정보산업의 거센 개방화의 물결로 세계유수의 정보통신들이 속속 우리시장에 기반을 내리는 치열한 경쟁사회속에 자기발전의 끊임없는 노력이 없이는 살아남을 수 없다는 대명제아래 사업의 확충은 물론 미래를 예견하고 선도해 나갈수 있도록 LG히다찌 각부문의 고급인력을 중심으로한 '비전' 팀을 별도로 운영하여 다가오는 2000년대를 맞이하여 LG가 표방하는 초우량기업의 일원이 될수 있도록 각부문별 경쟁력 제고와 비약적인 발전상을 제시함으로써 LG히다찌인들은 이러한 '비전'을 기반으로한 목표에 매진하여 의욕적으로 추진하고 있는 사업들과 '비전'의 목표들이 가시화 될수있도록 사장 이하 임직원들은 최선을 다해 정진하고 있다. ●