

# 광학업계의 당면 문제점 및 발전방향

최근 국내 경제는 내적으로 임금상승 및 물가상승의 영향과 국내 경제 발전을 주도해온 수출산업의 경쟁력이 떨어져 산업활동이 둔화되며, 외적으로는 선진국의 보호주의 강화로 무역 마찰이 격화되고 첨단기술의 이전 기피로 기술 보호주의 경향이 심화되면서 기술 발전을 둘러싼 국가간 기술 마찰이 빈번하며 아울러 후발 개도국의 추격이 점차 심화되고 있다. 따라서 국내 경제는 재래 산업의 국제 경쟁력을 강화하고 대외적인 여건 변화에 적극적으로 대응하는 등 현시점에서의 기반구축이 시급한 실정이다.

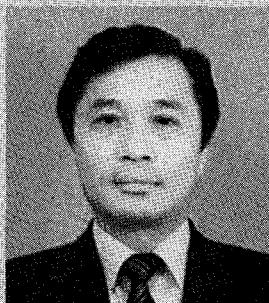
이를 위해 국내 광학업계에서는 광학 산업이 향후 전체 산업에서 차지하게 될 비중이 점차 커지고, 또한 첨단 산업으로서의 핵심이란 점을 깊이 인식하고 연구와 기술 개발에 꾸준히 노력하고 있다.

이러한 관점에서 우리의 광학업계가 당면한 문제점 및 발전 방안 몇가지를 제언하고자 한다.

## 1. 문제점

### (1) R&D 투자 및 기술 인력 확보 미흡

광학 기술의 난이도와 중요성에 비해 R&D 투자가 약하여 신제품 개발과 품질 향상에 문제가 있다. 또한 광학 전문 인력의 부족은 물론 장기 근무 인력이 적어 기술 축적이 잘 이루어지지 않고 있다. 선진국은 핵심 기술의 제공을 기피하고 있으므로 국내 기술을 개발할 고급 인력 확보 및



이해승 이사

(주) 금성사 광학기기사업부장

업계의 과감한 투자가 부족한 실정이다.

#### (2) 핵심 부품 및 소재의 개발 미약

광학기기 핵심 부품과 소재가 아직도 개발되지 못하고 있어 수입에 의존하고 있다. 따라서 부품의 對日수입 의존으로 對日무역 역조 개선에 많은 지장을 초래하고 있다. 국산화 부품도 아직은 품질 수준이 다소 미흡하고 안정화되어 잊지 못한 형편이다.

#### (3) 중소기업의 기반 조성 미약

광산업의 각 부품들은 제각기 다른 특성을 가진 소량 단품종을 요하는 정밀부품들로서 대기업에 의한 대량생산이 어렵기 때문에 중소기업의 육성을 통한 공급기반의 확립이 시급한 실정이다.

#### (4) 국내 및 해외시장 확보 문제

국내 광학제품은 아직 방문판매에 의존하고 있고, 시장의 다변화에 적극 대응을 하지 못하는 한편, 시장이 협소하여 국내 수요가 한계에 이르고 있어 수출시장 개척에 박차를 가하고 있다.

그러나 해외시장 개척은 가격 경쟁력이 약하고, Brand Name Value가 그다지 높지 않아 많은 어려움이 뒤따르고 있다.

## 2. 발전 방안

#### (1) 자체 기술 개발 육성

광학 산업은 타산업에 비해 아직 낙후된 산업이며 선진국에서 광기술의 해외 이전을 기피하고 있어 자체 기술 개발이 없이는 광학산업의 발전은 기대하기 어렵다. 따라서 업계 및 학계등의 꾸준한 연구와 정부에서의 적극적인 육성이 필요하다.

#### (2) 투자 및 기술 인력 육성

광학의 첨단 산업을 육성하는데 가장 중요한 것은 고급기술 인력의 확보이다. 따라서 정부 차원

에서는 광학기술 전문 연구 기관 및 교육과정을 신설하여 인재 육성에 힘써야 하며, 업계에서는 혁신 기술 인력의 고급화를 위해 국제 협력을 통한 선진 업체와의 유기적이고도 정기적인 교류를 유지·기술 확보 및 인력 확보에 심혈을 기울여야겠다.

#### (3) 중소기업의 적극 육성

광학제품은 정밀 부품의 결합체이기 때문에 부품업체의 발전없이는 광학산업의 발전 육성은 기대할 수 없다. 따라서 부품을 생산하는 중소기업에 대해서도 대기업 및 정부 차원에서의 적극적인 육성 시책이 강구되어야 하겠다. 특히 중소기업의 공통적인 문제점인 자금은 관련 금융기관의 대출 비율을 높이고, 신용대출을 늘려 개인 기업으로서의 법인 전환을 적극 유도해야 한다.

#### (4) 국내 및 해외시장 확보

모든 산업은 국내 시장에서의 확고한 기반없이 해외시장의 진출은 어렵다고 생각된다. 따라서 업계에서는 現 방문판매 시스템에서 매장 판매로의 유통망 혁신을 이루어야 한다. 그리하여 가격의 안정화 및 소비자 신뢰성을 확고히 유지해야 한다. 정부 차원에서는 수입 다변화 제도를 향후 수년간 유지하여 내수시장을 확고히 보호해 주며 수입개방을 늦추어 국내 산업의 기반을 구축, 경쟁력을 확보하며 해외 시장으로의 과감한 진출이 될 수 있어야 한다.

이상으로 국내 광학업계가 처한 현상과 그 대책을 논해 보았다. 그런데 무엇보다도 중요한 것은 광학업계가 처한 문제점을 파악하고, 그 문제점을 함께 인식하여 공동 대처할 수 있는 유기적인 공동 협력체제가 필요하다는 것이다.

1990년은 모든 상황을 극복하고 국내 광학업계가 안정적 기반을 확고히 하는 한해가 되기를 바라는 마음이다.