

전업으로서 축산업을 고수하여야 성공할 수 있다

정 광 영

〈본회 부산 경남 지부총무〉

- …… 요즈음 축산업계가 호황을 계속 누리고 있다. 정말 다행스러운 일이다. ……○
- …… 74, 75년의 불황 끝에 이제 정상궤도에 올라왔다. 그러나 호황이 계속된것 ……○
- …… 으로만 믿는 일부 물지각한 업자들의 행동을 우리는 주의깊게 관찰할 필 ……○
- …… 요가 있다 일선에서 직접 양계장을 방문하고 어려운 문제의 상담역으로 ……○
- …… 활동하고 있는 본회 부산경남지부 정광영총무가 일선에서 직접 느끼고 본 ……○
- …… 소감을 본지에 소개하고자 한다…… <편집자주> ……○

◎ 호경기를 틀타서 전업 및 신규가 입은 금물

축산업을 처음 시작할때는 신중을 기하여 잘 선택해야 하며 중도에서 전업한다는 것은 여러 면으로 보아서 어려운 것이다. 영구적인 안목으로 전업하는 경우를 요즈음 가끔 볼수 있는데 예를 들어보면 소가축에서 어느정도 기반을 구축하면 대가축으로 전업하는 경우다. 이런 경우는 그래도 발전할 가능성이 있지만 채란양계를 수년동안 전문으로 하다가 육계업으로 전향한다든지 호경기만 틀타서 채란양축 가가 일정한 기간 동안만 육계사업을 병행한다면 우선 사육자 자신의 어려움을 겪게 되는 것은 물론이지만 기존업자에게 미치는 영향과 부작용이 무척 크다. 구체적으로 열거하면 병아리 분양수주는 한정되어 있는데 갑자기 수요자가 늘어나면 가격이 저절로 인상되기 마련이다. 왜냐하면 그런 시기에는 기존업자도 평상시보다 더 많은 수수를 분양받으려하는 실정인데 전업자나 기회만을 노리는 투기적인 신규업자가 늘어나면 자연히 병아리 가격은 상승하기 마련이고 예전에는 손쉽게 구할수 있었던 병아리를 구입하기 위하여 기존업자는 동분저주하고 초조해 한다. 또한 병아리 공급 중간 상인이 몇단계 더 늘어나기 때문에 가격

의 진폭이 엄청나게 벌어진다. 지방부화장은 그래도 분양가격을 일정한 가격으로 동결고수하고 있으나 의지에서 반입 되는것은 부르는 것이 값이다. 금년봄의 가격은 사상 최고의 가격으로 거래되었다. 남들이 구입한다고 자기도 덩달아 구입하는 식의 무계획적인 방법은 지양하고, 좀더 차분하게 전망을 감안하는 것이 현명하리라 생각되며 때문에 사육자들의 각성을 요망된다.

◎ 부화장도 일시적인 호경기보다 안정사업을 원한다.

부화자들은 일시적인 호경기보다 꾸준하고 안정된 계획적인 사업을 원한다. 부화장 실무자들은 병아리 배부시기만 되면 끌머리를 잊는다. 서로 많이 가져가겠다고 아우성이므로 인심잃기에 꼭 알맞은 실정이다. 이럴땐 으레 많은양이 생산되기 마련이고 그렇게 되면 반드시 어느 시기에는 불경기가 도래한다. 호경기 때 편승한 업자가 많으면 많을수록 불경기 도래를 재촉하고 같이 도산할 위험이 많다. 값이 하락하기 시작하면 신규업자는 기존업자보다 판로에 애로가 많다. 쇠고기 파동이 일어났으니까 경기가 오래지속 되리라 믿고 모두들 앞을 다투어 병아리 입주에 혈안이 되었다.

넣기만 하면 꽂 돈을 벌 수 있다고 신념으로 체면도 불구하고 병아리를 구하기 위하여 외지로 사육자가 직접 뛰어다닌다. 그래도 양식이 있는 선량한 업자에 계사는 텅텅 비어있기 마련이다. 지난 3월 중순경에 사육가들을 두루 방문하였을 때에는 계사가 비어 있는 것을 많이 보았으나 4월 중순경에 또 돌아보았을 때에는 계사가 꽉 차있고 총총이 준비되어 있는 것을 보고 앞으로의 전망을 짐작할 수 있었다.

◎ 육계시세는 서울과 경기지방에서 좌우 한다

막대한 외화를 들여서 각종 외국종을 수입하는 것보다는 국내에서 좋은 품종을 개발하여 공급하는 것이 바람직하다. 현재 국내 개량종<종제>은 사양관리만 잘하면 외국종에 못지않는 좋은 성적을 나타낸다는 말을 들었다. 현재 국내에서 공급하는 것으로는 절대량이 부족하지만 그러나 안정성은 있다. 부산 경남 지방에서 대량 반입되던 병아리가 금년 봄에는 제자리에서 거의 사육되고 아주 적은 양만이 보내졌으며 값비싼 병아리를 구해서 육성시켜 출하시기가 되면 서울 경기지방에서 과잉 생산된 육계로 인하여 가격을 제대로 받지 못하게 된다. 금년에는 서울지방에서 세미부로까지 많이 양산되어 가격 하락의 더욱 큰 요인이 되고 있는 것 같다. 지방에서는 서울시세를 민감하게 파악하여 지방으로 출하되지

못할 정도로 자체에서 하락시켜 그나마도 가격유지가 되고 있다. 출하량 절대부족으로 육계가격이 상승하면 생계업계는 최후수단으로 파업으로 대처한다. 그러므로 적절한 입란조절이 필요하다.

◎ 각지방의 생산업자와 육계업계는 가격유지와 물량공급을 위한 단체가 필요하다.

각지방에서는 일정한 가격유지와 원활한 물량공급을 위하여 각단체간의 교섭 단체가 절실히 필요하며 각단체는 일사불란한 체재가 구축되어 있어야 하고 서로 협약된것을 준수 하므로서 명랑한 상거래풍토가 형성되어야 소기의 목적을 달성할 수 있다. 육계업계는 사전에 물량공급량(출하예정일자 및 종량)을 정확히 하여야 하고 진밀한 연락과 상호 협조체재가 잘 이루어져 있어야 한다. 처음에는 서로 애로가 많겠으나 각 단체가 서로 회원들을 설득하고 개인 보다 단체를 위하여 헌신하고 작은 회생을 감수할 때 보다 안정되고 밝은 내일이 기약되리라 믿어 의심치 않는다. 육계업계는 보다 양계협회를 중심으로 단합하여 서로의 권익을 찾기 바라며 협회는 양계인을 위하여 언제나 개방되어 있고 회원들의 권익을 위하여 헌신 노력할 것이다. 협회와 회원간의 서로 호흡이 맞을 때 한국 축산의 내일은 한없이 밝기만 하리라.

신진가축약품

각종대동물용 홀몬제입하
유방염치료제 (스페셜포뮬라
바이오테프)

네오린칼
린칼부록
카우믹스

주소 : 서울 · 서대문구 구파발동 25
전화 : ③9 9772

