

## 「이 어려운 시기에」



## 서로 협력과 이해를」

원 용 택

&lt;태한사료 연구조사실장&gt;

지난 수년간 국내의 양계산업은 생산량의 과잉, 생산물 출하가격의 불안정, 유통구조의 불합리 등 난관속에서도 비교적 안정된 배합사료 가격과 높은 수준의 사료품질 바탕위에서 그 성장을 지속해왔다고 볼 수 있다. 지난해 이상기후로 인한 사료용 곡물 흉작 및 어분 수확량의 감소와 새로운 수입국의 대두는 배합사료 원료의 국제 시세를 크게 등극시켰고 이는 제한된 국내산 원료에도 상승작용을 하여 결합을 수 없을 정도로 치솟아 오르게 되었다. 특히 단백질 원인 어분 및 박류는 72년도를 세계적인 단백질 기근시대라고 규정지었듯이, 가격은 고하간에 그 수급률량이 절대적으로 부족되는 형편이었다. 지난 2월 26일 당국의 파격적인 사료가격 조정조치는 정부의 현 강력한 물가억제 정책에도 불구하고 내외적 요건을 감안한 어쩔 수 없는 최소한의 인상폭이었다. 그간 배합사료의 품질은 많이 저하되었다. 산란율의 감소, 사료 섭취량의 증가 경제적 산란 일령의 단축등에다 심지어는 환우계의 발생 산란율의 급강하 폐계율의 증가를 초래하였다. 사료회사는 품질인하로서 적자폭을 출일려고 안간힘을 썼고 원료수급의 난관은 더욱 더 품질의 변동을 가져오는 원인이 되었다. 또한 배합 원료의 절대 수급량 부족은 최소 가격배합을 위한 원료의 선택이란 실상 어렵게 되었다. 사료의 수요자인 양계업자로 보아 배합사료 가격의 등극과 품질저하는 겨우 기반을 닦아가는 이 시점에서 큰 시련이 아닐 수 없다. 그런대로 다행스러운 것은 현재 생산물의

고가판매가 되고 있다는 사실이다. 그러면 주로 배합사료와 관련지어 양계업에 관계되는 문제점을 풀이하여 보자.

## 사료가격의 인상

도입원료의 국제시세 양등 및 국내산 원료의 계속적인 상승세는 배합사료의 원료원가를 크게 상승시켰고 상대적으로 제품의 질을 떨어트렸다. 두단계에 걸친 배합사료 가격조정은 사료공장측으로 볼때 만족할만한 해결책이 못되었다. 원칙적으로 도입원료 상승분에 대하여만 인상이고려되었기 때문에 이를 계기로한 품질 유지내지 개선은 요원의 일처럼 되어 버렸으며 양계 가는 저질의 사료로 인한 시련을 계속 감수하게 되었다. 양계 생산물 생산비중 사료비의 비중이 가장 큰 바 사료가의 인상은 생산물 생산원가를 크게 압박하게 되었다. 배합사료의 인상으로 인한 직접적 영향은 말할 것도 없고 저품질로 인한 사료섭취량의 증대, 육성을 출하일령의 연장, 증가된 약품대, 육성을 산란율의 저하등은 단순히 사료의 인상단가를 계산한 생산비를 훨씬 능가하게 되었다.

가장 큰 고비는 금년 하절기가 될 것 같다. 추운 겨울철이나 온화한 봄철보다 하절기의 사료는 그 수준이 높아야 된다. 단백질 수준, 약품등의 요구량이 높은 더운 여름철에 얼마나 개선이 이루어질 수 있겠는지 자못 염려된다.

## 사료 원료의 전망

금년도 미국의 옥수수 작황이 평년작이 될 경우 금년 말경 옥수수의 국제 시세는 하락 예년과 같은 정도로 환원되리라 한다. 최근의 외신은 폐루의 어분 생산이 본격적으로 진행되고 있어서 더 이상의 대두박 상승세에 브레이크가 걸릴 것으로 보인다. 미국내에서는 대두박 위주의 단백질자원 생산체계를 육골분, 우모분, 글루텐 등으로 다양화가 되고 있다고 한다. 옥수수 같은 곡물에 비해 단백질자원 기준상태는 쉽사리 풀리지는 않겠으나 역시 금년 말 이후 점차 풀려 나가리라 예상된다. 정화한 국산 박류의 생산량 및 사용량을 추정할 수 없어 금년 하절기에 어떠한 고난이 닥칠지 예측 불가하나 사료자원이 국제 시장에 민감하게 작용하고, 국산 어분 수확 및 일부 잡박류의 수입 유통, 원료의 다양화 등으로 오름세는 점차 둔화될 것 같다. 바람직한 것은 배합사료 원료의 국내 생산 기반 조성이나 현재로선 까마득한 일이며 국내 사료자원을 최대한 개발 이용하는 방안이 학계, 업계 일각에서 연구 진행되고 있으나 양적인 면에서 풍부한 자원이 없는 것이 우리 실정이다.

## 축산의 방향 전환

배합사료 생산량은 매년 증가일로에 있다. 그러나 그 제품별 생산비율을 보면 도입곡 및 단백질원을 비교적 많이 요하는 양계사료의 비중이 너무 크다. 양계의 비중이 큰 것은 축산업 발전 단계의 과도기적 형태라고 규정 지을 수 있다. 일본의 양돈업은 서류를 이용하는 방안으로 많이 발전되었다. 이를 기초사료로 하여 배

각국의 배합사료 생산비율(%)

제품별	미국	일본	한국
낙농	19	11.3	6
비육우	22	8.1	1
양계	39	53.4	84
양돈	15	26.7	6
기타	5	0.5	3

합사료를 보충먹이로서 사용하는 것이다. 얼마 전 박대통령께서 제주도 년두 순시 중 방목은 원

시적인 축산형태라고 일언하신 일이 생각된다. 좁은 국토에서 토지의 효율적 이용이 기대되어야 하는 우리의 입장으로 지극히 적절한 이야기다. 초기 조성에 대한 사업은 한국 축산 방향을 결정지을 중대사업이다. 서류 등 다수화 농작물이 사료로서의 이용방법이 진척되어야 있고 농가 부산물의 최대한 이용도 계속 연구되어야겠다. 정부의 축산시책이 앞으로는 양계보다도 양돈, 육우, 낙농에 중점적 지원을 하게 된다. 모두가 전망 밝은 사업들이다. 배합사료 회사의 영업 방향도 목적의 이익보다는 장차 한국의 축산업을 혜택하는 안목을 가지고 발맞춰 나가야 될 것이라고 본다.

## 단위 생산량의 재고

사료 공업의 발전과 더불어 능력 높은 외국제의 수입, 신기술의 도입 등으로 한국의 양계업은 그 생산성 면에 있어 많은 발전을 가져왔다. 미량 성분을 해아리는 사료 배합, 개량된 시설 기구, 우수 약품의 보급, 진보된 관리 기술은 조금도 선진 외국에 뒤지지 않을 만큼의 성적을 올렸다. 그러나 아직도 개선되어야 할 여지는 너무 많다. 양계업이 발전하면 할수록 즉 기업화가 되어 갈수록 여기에서 취할 수 있는 이익 폭은 점차 좁아지게 되며 군소업자는 대군업자와의 경쟁에서 더 이상 벗어지지 못하고 문을 닫게 된다. 양계업자는 하나의 기업 가로서 관리 및 경영의 효율 극대화를 기하여야 된다. 육종 및 영양 분야는 전문 연구가의 손에 맡긴다 하더라도 이에 대한 선택 기술과 관리 경영 부분은 양계가 스스로가 해결해야 된다. 최근 미국에서는 이 관리 부분이 다른 어느 분야보다 발전을 가져와 단위 생산 고를 크게 향상시키고 있다 한다. 특히 계사의 활기 문제가 중요시되고 있다고 한다. 사소하게 생각하고 있던 한개의 관리 항목이 성장과 담보를 판가름하는 요체가 된다는 것을 인식하여야겠다.

## 유통구조의 개선

이는 크게 나누어 사료, 약품, 시설 기재 등의 공동 구입과 생산물의 공동 판매로 대별된다. 지

난번 사료협회 산하 회원공장들은 유통구조 개선위원회라는 것을 설립한바 있고 실상 그 실효를 거두고 있다. 그러나 이것은 단적으로 표현해 적자폭을 줄이려는 사료공장들의 의상판매지양을 위한 최선책이었다. 수년간 사료회사들은 호경기를 누렸다고 볼 수 있으며 일면 과당 경쟁으로 속빈 성장을 하여 왔다. 지금같이 어려운 시기에 이 회수하기 힘든 채권은 경영수지 바ランス상에 압적 존재가 되고 있는 것이다.

양계인이 취할 수 있는 유통 구조의 개선은 스스로의 힘으로 단합된 조직을 통해서 이루어 질 수 있다. 물품의 공동구매 및 생산물의 공동판매, 간접상인을 배제한 직거래 방식은 수차 거론되었던 이야기이다. 이는 구성원 개개인이 사실을 버리고 공동의 목표를 추구할 때 성립될 수 있다. 미국에서도 근래 대규모 양계장에서는 직매장을 개설하는 방식이 성행되고 있다 한다. 양계조합같은 협동체를 통하는 길이 양계인 스스로 살려고 하는 의지라고 표현할 수 있겠다.

### 이 어려운 시기에 모두의 협력을

어려운 시기일수록 각 분야의 성의있는 협력과 노력이 요구된다. 모두가 금년 하절기를 가장 어려운 고비로 알고 대처해 나가야 된다. 사료공장은 무한정 출혈을 강요받을 수야 없지만 너무 기업측면에만 치우치지 말고 사료 품질에 대한 최소한의 선은 계속 유지를 시켜줘야 된다. 비록 저에너지 저단백이라도 균형있는 사료를 제조해야 된다. 그외 일반관리비의 절감, 공정 개선을 통한 가공비 절하, 의상판매 지양, 대리점제도의 개선등 간접비용을 줄이고 자신을 정비해야 할 일은 없는가 둘이켜 볼 일이다. 부화 종계업자 및 관계기관은 병아리의 수급조절에 진력해야 된다. 자신이 살고 전체 양계인의 사활을 좌우할 수 있는 관건이 여기에 있다. 또한 우리의 실정에 맞는 도입종계의 선택 및 국산계 육종에 앞서야 된다. 양계업자는 사양관리의 개선으로 단위 생산고의 증대, 스스로의 조직화에 의한 구매 및 양계 산물의 판매, 비용절감을 통한 경영의 합리화, 그리고 거래면에 있어 항상 신용을 중히 여길줄 아는 양계인이 되도록 하자.

무료로 병리, 해부  
검사해 드립니다.

- ◎ 첨가제
- ◎ 예방약
- ◎ 치료약
- ◎ 백신
- ◎ 소독약

최신의 학술로 친절히 상담해 드리는

専門獸醫師 鄭洙植  
専門獸醫師 李角模

(한국육계회연락처)  
서울특별시 동대문구  
청량리동 258  
TEL. 96-8780

