

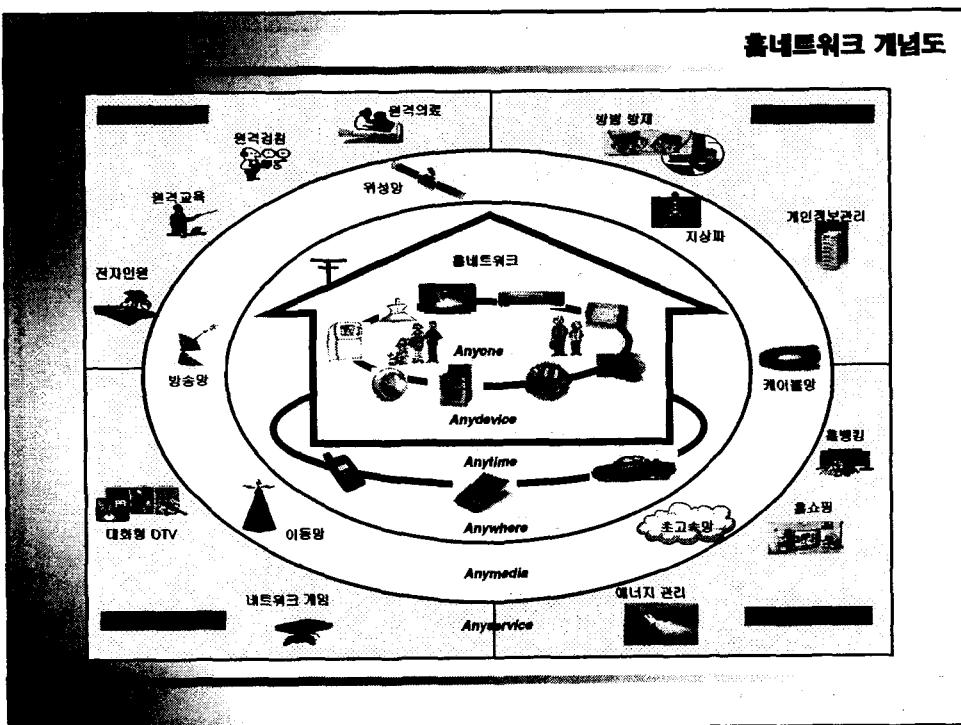
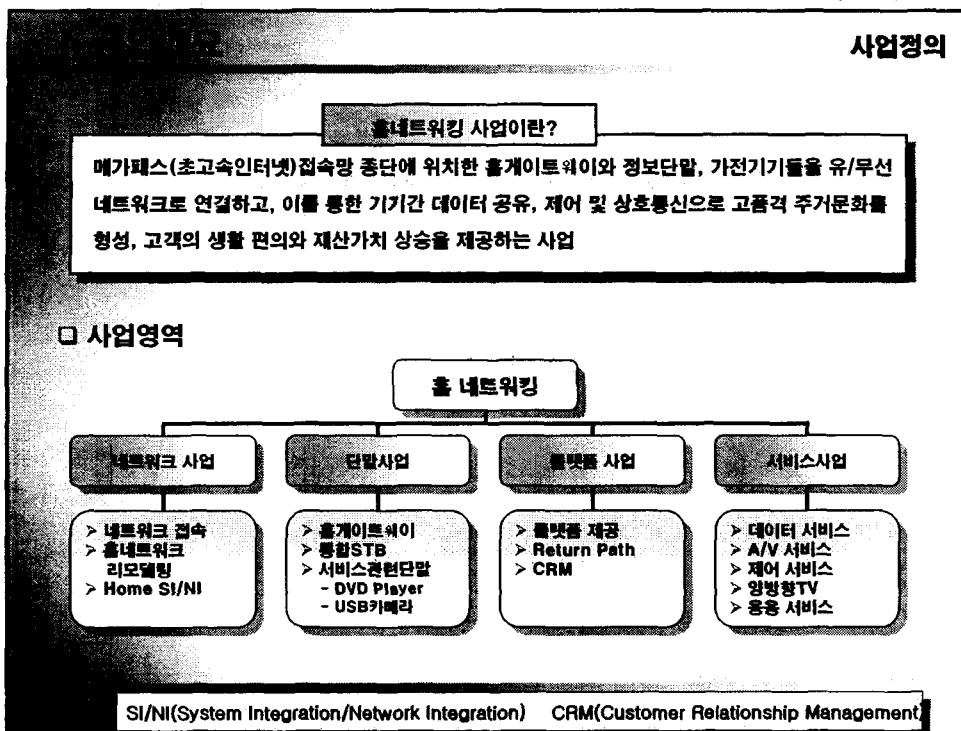
KT 홈네트워킹 사업 추진방향

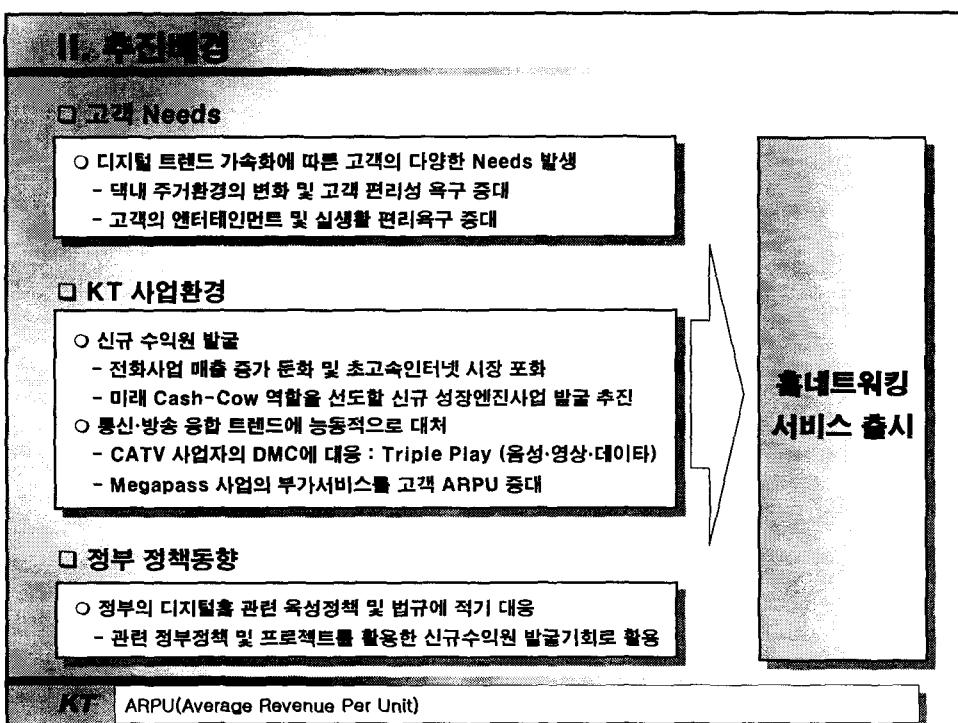
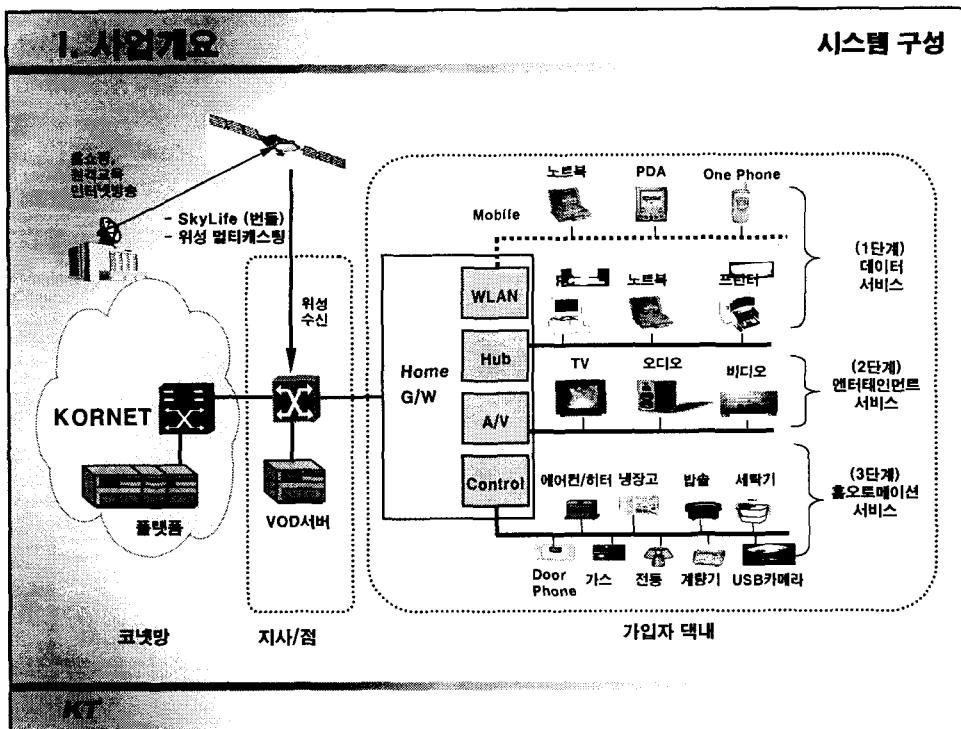
2003. 11

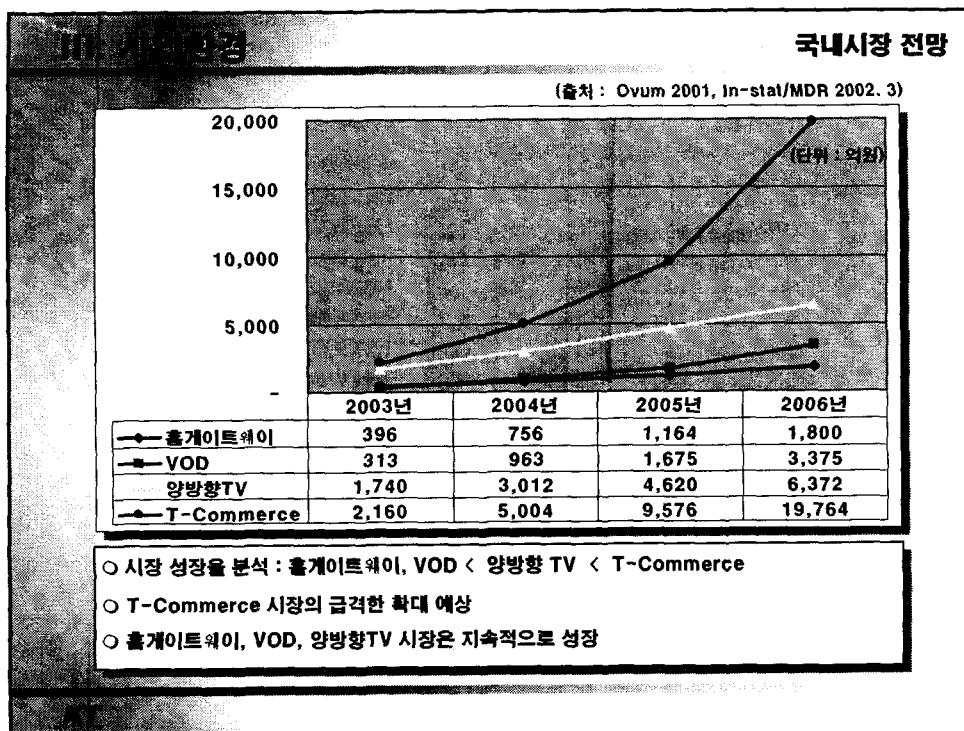
KT 마케팅기획본부

차 레

- I. 사업 개요
- II. 추진 배경
- III. 사업 환경
- IV. 추진 전략
- V. 시사점







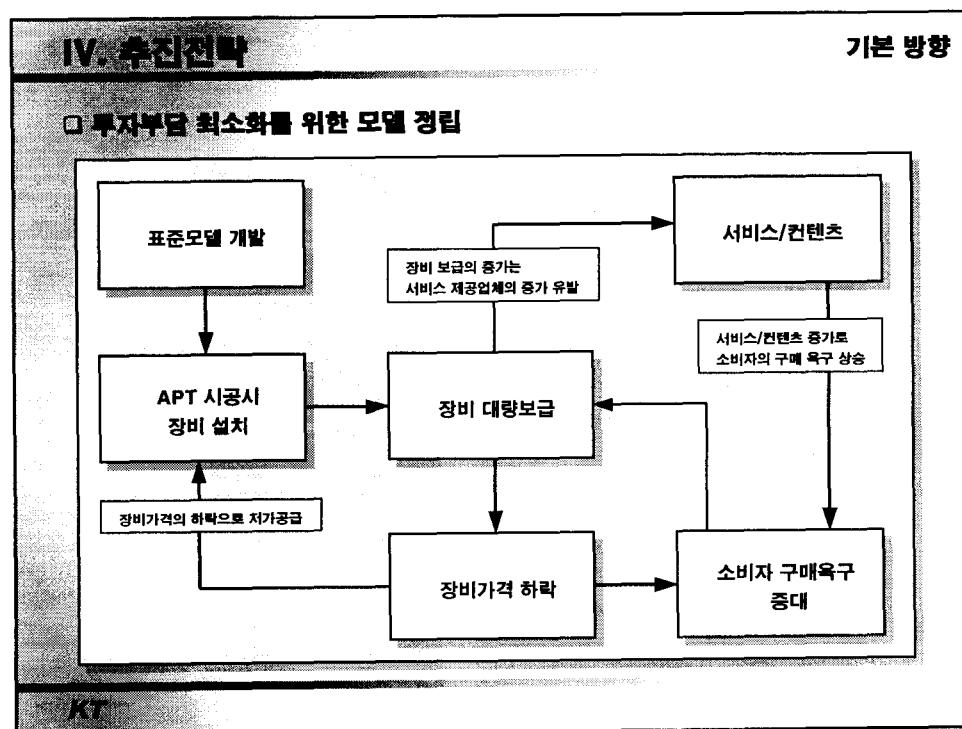
국내외 사업자 동향

구분		사업내용
통신	유선 통신	<ul style="list-style-type: none"> ▣ DMC 사업 : KDMC의 최대주주로서 최근 SO의 투자유치 활발 ▣ 홈네트워킹 사업 <ul style="list-style-type: none"> - VOD, VoIP, 제어 및 보안 등 시험서비스 예정 : 2003년 4/4분기 - VOD 서비스를 위해 단순한 IP-STB 선택
	이동 통신	<ul style="list-style-type: none"> ▣ TCC 사업 : nTVI(IP-TV서비스) 2차 사업사업 ▣ 위성DMB 사업 : 기술표준, 국적위성, 주파수 할당풀기 충족 ▣ 홈네트워킹 사업 : 건설사 제휴를 통해 무선 홈네트워킹 준비
	가전	<ul style="list-style-type: none"> ▣ 단말 사업 <ul style="list-style-type: none"> - VOD, STB, 흥가이트웨이 등 사업부서별 개별추진 - 가전제어가 가능한 일체형 홈서버 개발 완료 ▣ 홈포털 사업 : 영상 컨텐츠의 노하우를 바탕으로 통신, 오락, 상거래, 커뮤니티가 망라된 IPv6 홈포털 추진 ▣ 홈네트워킹 : 가전 홈네트워크 국가표준으로 HnCP 1.0 추진
	건설	<ul style="list-style-type: none"> ▣ 건설사는 근래 들어 홈네트워킹에 대한 관심 고조 ▣ 건설사의 홈네트워킹 서비스를 제공 방식 <ul style="list-style-type: none"> - 사이버아파트 건설사: KT → 건설사 → 고객 - 일반아파트 건설사: KT → 고객

IP-STB(Internet Protocol-Set Top Box)

III. 사업 분야		국내외 사업자 동향
구분	사업 내용	
방송	지상파	<ul style="list-style-type: none"> ▣ 디지털TV : 적극적 설비투자로 초기 본방송 추진 ▣ 지상파DMB 사업 <ul style="list-style-type: none"> - 금년 하반기 예정된 사업권 확보 준비 중 - 방송 콘텐츠 및 관련 솔루션 노하우를 DMB 서비스에 연계
	CATV	<ul style="list-style-type: none"> ▣ DMC 사업 <ul style="list-style-type: none"> - MSO를 중심으로 세력 확장하며 서비스 준비 중 - 일부 CATV사의 경우 DOCSIS 2.0 초고속사업 영역 진입
	위성	<ul style="list-style-type: none"> ▣ 양방향 데이터방송 <ul style="list-style-type: none"> - STB와 리모콘 사이에 이루어지는 미완성 양방향서비스 시작 - 금년 하반기 중 T-Commerce 사업으로 확대 예정
해외	Yahoo! BB	<ul style="list-style-type: none"> ▣ ADSL 망을 통한 19 채널 방송 서비스 개시 (2003. 3) <ul style="list-style-type: none"> - 제공 서비스 : 기본 19개 채널, 프리미엄 3개 채널 및 VOD - IP 멀티캐스트 기술 사용으로 속도 문제 해소 기대 - 하드웨어(STB)의 업그레이드는 온라인으로 SW 전송
	레오플렉스 21	<ul style="list-style-type: none"> ▣ 제휴모델 : 건물임대사업, 인터넷접속(VoIP), 방송, 디지털 렌탈비디오 업체 등 <ul style="list-style-type: none"> - Leopalace21BB, NTT Communications, CS 방송, GAGA 커뮤니케이션 ▣ 제공서비스 <ul style="list-style-type: none"> - Leo-Net : 초고속인터넷접속 - 디지털 렌탈 비디오 : VOD 서비스(MPEG-2, 3Mbps) - Leo-Phone : VoIP

KT DOCSIS (Data Over Cable Service Interface Specification)



기본 방향

① 기관·사업 개과의 협력모델로 시너지효과 극대화

○ 기관집권을 정립한 후 이에 따른 제휴목적과 대상 선정
○ 기관사업 강화도 고려하여 추진

목적	제휴 대상	기존사업 강화
사업장 확보	- 건설사 - 장비제조사	- PSTN 사업 - 초고속인터넷 사업
결제기반 마련	- 신용카드사, VAN사, 금융결제원	
컨텐츠 확보	- 방송 : 위성, 공중파 방송사업자, PP - 금융 : 증권사, 은행, 신용카드사 - 교육 : Off-Line 교육기관, 교육방송사, 교육 컨텐츠 공급사 - 오락 : Sony, 게임 컨텐츠 개발사	- 초고속인터넷 사업 - 1'ts - Bizmeka
단말기 확대	- 정보가전 제조사 - 의료, 건강기기 제조사 - 보안, 방범사 - 제어기기 제조사	- 초고속인터넷 사업 - PSTN, PCS 사업

기본 방향

② 디지털화 시범사업과 연계 추진

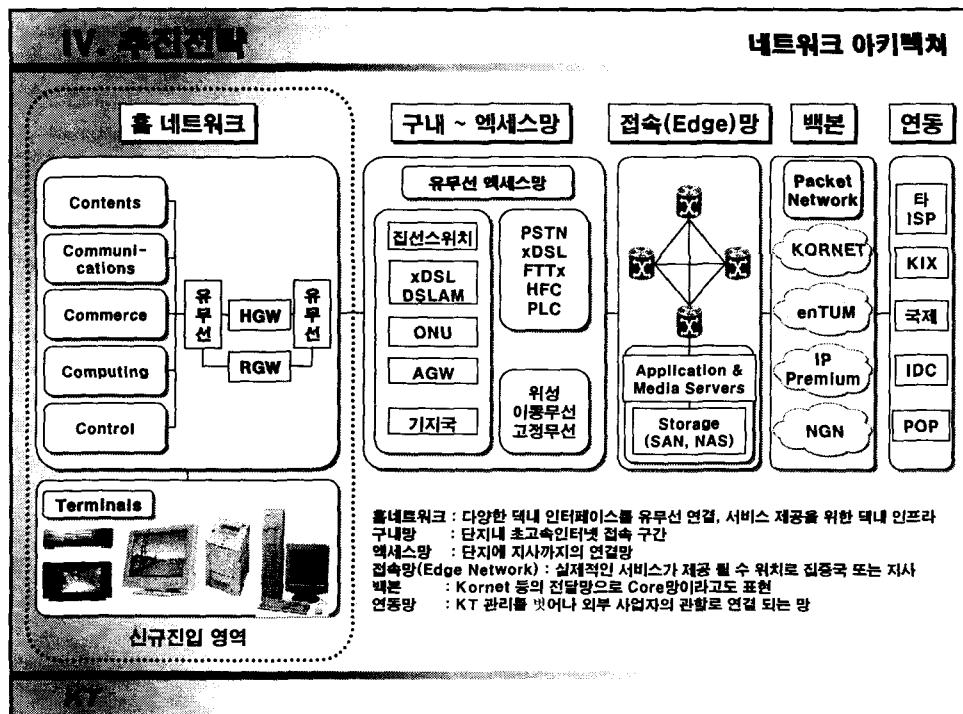
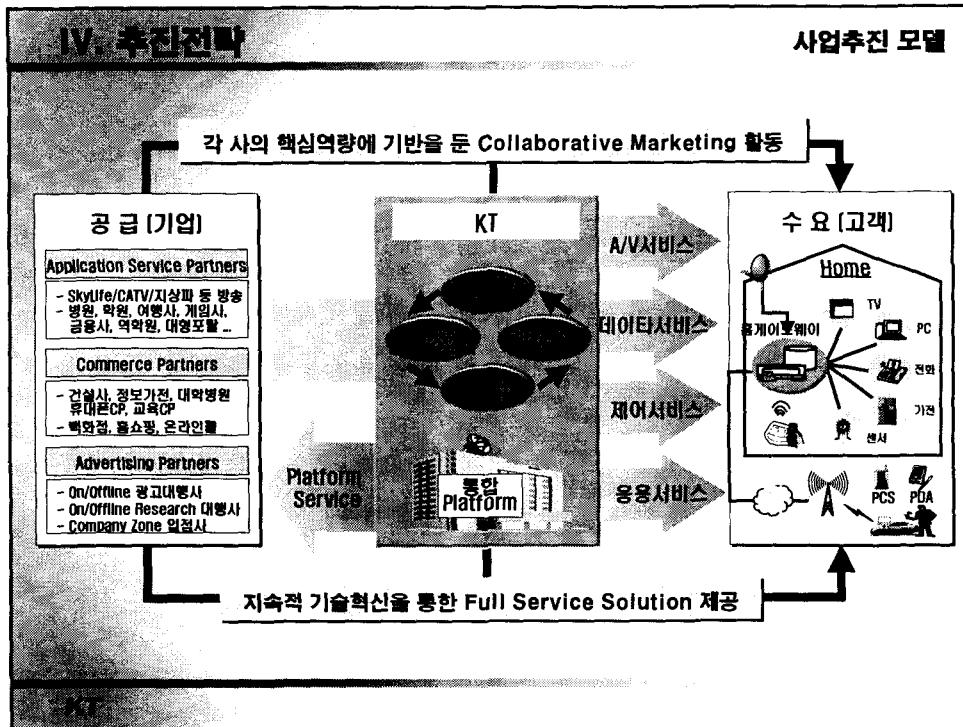
○ 경기도·부산부 주도의 디지털화 시범사업에 전소사업 주관사업자로 참여
○ 대개지역(수도권, 광주, 대구)의 600여가구를 대상으로 실시
○ 대국민 홍보를 통한 풀네트워킹 인식 제고

1단계 : 2003.10 ~ 2004.12

- “디지털화 본” 조성이 가능한 다양한 서비스 모델 발굴
 - 기존 IT인프라를 기반으로 기준기술 적용, 신기술 적용 추진
 - PC이외의 다양한 기기에 웹서비스 제공이 가능한 서비스 모델 등
- 기기 및 서비스간 상호호환성 관련 문제점 도출 및 해결방안 마련

2단계 : 2005. 1 ~ 2007.12

- 광대역통합망, 유비쿼터스 및 IPv6 기반의 고도화된 서비스 모델 발굴
 - 단말기기들의 지능화 기능, 음성/영상인식 기능이 부가되어 이용자들이 편리하게 활용할 수 있는 서비스 모델 등
- 1단계에서 수립한 기기 및 서비스간 호환성 해결방안을 시범사업에 적용



서비스 제공전략			
비즈 로드맵			
구분	시장진입 단계 (~'04년)	시장확대 단계 ('05 ~ '06년)	수익성 강화 단계 ('07년 ~)
서비스 단계별 전략	Critical Mass 확보를 위한 A/V 중심 서비스	A/V 서비스 고도화 인터랙티브 서비스 확대	수익 창출형 중심의 서비스 제공
	- VOD(영화, 교육 등) - 멀티캐스팅(10Ch 이상) - SkyLife(통합STB)	- VOD + SkyLife, - 멀티캐스팅(30Ch 이상)	- VOD + SkyLife - 멀티캐스팅(50Ch 이상) (HD급, 위성+CATV+공중파)
	- TV포탈(전자앨범 등) - Message(SMS) - 노래방	- TV 포탈(W/G.Mall 등) - 맞춤정보(5개)	- Message(MMS/UMS) - e-Book - 맞춤정보(10개)
	제어	- 일반기기제어 - 가전제품제어	- 정보기전제어, 원격검침 - 에너지제어 등
	방방향TV	- T-Commerce(홈쇼핑) - 광고(독립형) - PVR(40~80GB)	- T-Commerce(PPL) - 광고(연동형) - PVR(100GB+)
응용	- 보안(홈부어) - 헬스케어	- 교육(온라인교육) - 오피(NW게임) - 커뮤니티	- 건강(영상상담)

이와 여건에따라 제공시기는 변동될 수 있음

W/G(Walled Garden)

